

## СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → **Н**алоги так и не стали инструментом стимулирования тех, кто работает.
- 3 стр. → **С**уверенитет: кресла "первых" заняли "вторые".
- 4 стр. → **Б**еларусь оказалась на грани международного скандала.
- 5 стр. → **Е**сть предпосылки для нового витка инфляции.
- 6 стр. → **С** точки зрения клиента, разница банковских систем России и Латвии существенна.
- 11 стр. → **М**ежгосударственный рынок ЦБ: правила игры отчасти известны.
- 12 стр. → **К**акова альтернатива курсу на политизацию церкви?
- 13 стр. → **В** ближайшем десятилетии каждый пятый новый истребитель в мире — "СУ".
- 14 стр. → **М**олдова готова увеличить поставки овощей и фруктов.
- 18 стр. → **П**риз чиновнику — "Дубовое перо".
- 19 стр. → **С**егодня агросектор РБ достиг мирового уровня полувековой давности.
- 20 стр. → **О**дин гектар земли в центре Минска стоит около 600 млн. рублей.
- 22 стр. → **Д**ля Кубы Бог не пожалел красок.
- 24 стр. → **Д**оговориться по отдельным позициям проще, чем решать все сразу.

# Пять лет независимости: котели как лучше...

История современности

Стратегия

## Пиррова победа суверенитета О НАЦИОНАЛЬНОЙ ГОРДОСТИ БЕЛОРУСОВ

27 июля 1990 года белорусский ВС провозгласил Декларацию о государственном суверенитете БССР, включившись тем самым в парад суверенитетов. К этому времени о своей независимости от СССР уже заявила Российская Федерация, и в Москве образовались два "имперских центра". Сохранять верность старому, расположенному на Старой площади, стало признаком политического моветона, следовать за новым, демократическим, не позволяло белорусское отделение КПСС — ЦК КНБ.

Провозглашение независимости воспринималось большинством белорусских нардепов (парламентариями их стали называть немного позже) как акт сугубо формальный, аналогичный белорусскому членству в ООН, исключавшему малейший намек на возможность самостоятельной политики. Исключение представлял БНФ, которому события августа 1991 г. позволили развить политический успех, достигнутый во время апрельских рабочих волнений, и придать Декларации о суверенитете статус конституционного закона.

Далее Беларусь была включена в состав "ликвидационной комиссии" супердержавы. Впрочем, она, похоже, согласилась бы с любым из предложенных славянскими братьями решений, в отличие от Казахстана, который "вискулевские заговорщики" предпочли поставить перед свершившимся фактом.

Внутренняя неготовность белорусского общества к свалившемуся на него суверенитету проя-

вилась в том, что его сразу оказалась "слишком много". По объективным причинам: экономика страны была накрепко привязана к экономике России; по субъективным: ни у политической элиты, ни, что более важно, у самого народа не оказалось каких-либо отличных от прежних советских идей и ценностей, которые необходимо было бы отстаивать от враждебных посягательств.

Рыночная стихия, в которую правительство Гайдара бросило все новые государства за исключением прибалтийских, вступивших в нее сознательно, только усугубила ситуацию, стимулировав иждивенческое стремление получать от России экономические льготы за счет опережающего соблюдения ее политических интересов. При этом не учитывалось, что самой России ее "незалежнэнасць" с самого начала была нужна для того, чтобы избавиться от обременительного экономического патронажа над неэффективными национальными экономикой и принимать оператив-

ные политические решения, не утруждая себя предварительными согласованиями. К августу 1993 г. эта позиция России отчетливо проявилась в исключении бывших республик из рублевой зоны. Похоже, что белорусское руководство склонно было считать это обстоятельство политическим шантажом российской стороны, но не принципиальным выражением ее позиции. Во всяком случае, правительство В. Кебича резко интенсифицировало демонстрацию интеграционных намерений, слишком жестко увязав победу премьера на президентских выборах с повторным вхождением Беларуси в зону действия российского рубля.

Эту идею и в этот период поддерживали практически все политические силы, представленные в парламенте, за исключением оппозиции БНФ. В отношении намерений по сближению с Россией между В. Кебичем и А. Лукашенко существовало только одно различие: первому нужен был конкретный практический результат (объединение денежных систем), что заставляло спешить, ошибаться, вводя в заблуждение электорат, второму — достаточно было громких заявлений, что теснейшая интеграция с Россией станет главной политической линией.

Правда, уже к концу прошлого года А. Лукашенко почувствовал, что не настолько жестко, то мягкое сопротивление восточного

(Окончание на 3-й странице).

## Информация — бизнес чиновника

19 июля Президент РБ подписал Указ № 230 "О программе разгосударствления и приватизации государственных объектов, находящихся в республиканской собственности, на 1995 г."

По непонятным причинам Мингосимущество больше недели держало в тайне от прессы информацию об указе. Однако чековый рынок проявил способность предугадывать события, ответив на подготовку документа ростом курсов пакетов чеков еще до появления информации о подписании указа (см. "БР" № 28).

Указом утверждается Программа разгосударствления и приватизации на 1995 г. и даются соответствующие поручения ряду министерств. Мингосимущество совместно с другими органами управления должно организовать работу по выполнению программы, в двухмесячный срок привести в соответствие с программой ранее принятые нормативные акты по приватизации, разработать и внести в Кабинет министров до 1 октября 1995 г. проект программы разгосударствления и приватизации на 1996 г.

Министерству культуры и печати, Национальной государственной телерадиокомпания совместно с Мингосимуществом предписано освещать в средствах массовой информации ход работ по приватизации. По видимому, во исполнение этого решения Мингосимущество уже 20 июля разослало от имени заместителя министра Василия Некрашевича письма в средства массовой информации с обращением по поводу организации массовой информационно-разъяснительной кампании о чековой приватизации. Однако о появлении указа Мингосимущество не сообщило, считая, возможно, эту информацию несущественной для чековой приватизации.

Потеряли силу пункты 7 и 8 Постановления Совета Министров от 12 апреля 1994 г. № 233 "Об утверждении Программы приватизации... на 1994 г. ..."

Областным и Минским городским исполкомам рекомендовано при разработке программ приватизации коммунальной собственности использовать подходы, изложенные в программе.

Соб. инф.

Конфессии

## Белорусское православие остается вне политики

К ВИЗИТУ ПАТРИАРХА В БЕЛАРУСЬ

Визит Патриарха Московского и Всея Руси Алексия II в Беларусь особых сенсаций не представляет. Возможно, в этом и состоит его итог, ибо борьба вокруг этого события затевалась немалая.

Маршрут Патриарха был составлен таким образом, что, в основном, в поле его зрения оказывались регионы, где в последние годы усилилось влияние католицизма.

Программа предусматривала посещение Патриархом трех из десяти белорусских епархий: Минской, Гродненской и Брестской. Именно здесь сосредоточено особо заметное количество верующих католиков. В глубинное Полесье, на Пинжину например, где наиболее сильны протестанты, Алек-

сандр II не поехал. А потому логично сделать вывод, что одной из основных целей поездки высшего православного иерарха выступала гармонизация отношений между БПЦ и католическим костолом, который в последние годы особенно окреп на Беларуси.

Бросается в глаза, что Патриарх не предпринял никаких действий, которые так или иначе могли бы истолкованы как поддержка архиепископа Могилевского и Мстиславского Максима и стоящих за его спиной полити-

ков. Патриарх не поехал в Могилев, как этого желали некоторые, ни словом не поддержал сторонников создания в Беларуси православной политической партии и превращения БПЦ в государственную церковь, нигде не высказался в поддержку каких-либо форм политического давления на католиков и протестантов.

(Окончание на 12-й странице).

ФИНАНСОВАЯ  
ГРУППА

fico®

СРОЧНЫЕ  
ПЛАТЕЖИ

Россия, Украина, Молдова,  
Казахстан, Узбекистан,  
государства Балтии.

факс (0172) 23-68-79;  
тел. 68-71-86, 68-71-87;  
Минск, пр. Машерова, 7, 10 эт.

fico® - DEALING



# Белорусский рынок

Еженедельная  
аналитическая газета  
для деловых людей

Учредитель —  
КМГП "Белорусский рынок"  
Регистрационное  
свидетельство  
№ 114 от 21 ноября 1990 года

**Главный редактор**  
Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ

**Первый заместитель  
главного редактора**  
Александр АНДРЕЕВ

**Ответственный секретарь**  
Виталий ДАЛИДОВИЧ

Телефон: (0172) 32-32-65

**Отделы**  
телефон: (0172) 32-56-38

**Внутренняя политика**

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ

**Госсектор**

Андрей ПОТРЕБИН

**Международная политика**

Юрий ШЕВЦОВ

**Недвижимость**

Юрий БЕХТЕРЕВ

**Право**

Вадим РЕЧКАЛОВ

**Приватизация**

Татьяна МАНЕНКО

**Социальная политика**

Константин СКУРАТОВИЧ

**Товарный рынок**

Александр АЛЕСИН

**Финансы**

Александр БУРДА, Елена ФАЛЕЙ

**Фондовый рынок**

Владимир ТАРАСОВ

**Компьютерное обеспечение**

Дмитрий ЕГИПКО

**Рекламный отдел**

Юрий БЕДУЛИН, тел.: (0172) 32-10-93

**Бухгалтерия**

Галина КОХНО, тел.: (0172) 32-30-75

Адрес: 220005, Минск,  
пр-т Ф. Скорины, 55,  
Белорусское отделение  
РПА "Новости"  
("Белорусский рынок").

Телефакс: (0172) 32-30-75.

E-mail: root@belmarket.belpak.minsk.by

Расчетный счет — 609304 в АКБ "Приорбанк", код 749.

Подписной индекс — 63123.

Газета распространяется по каналам компьютерных сетей ProCarty (64-64-67), SoNET (70-60-08) и Belpak (27-32-06).

Типография издательства "Белорусский Дом печати" (Минск, проспект Ф. Скорины, 79). Заказ № 2762

Тираж — 20.000 экз.

Цена — в розницу — 1.000 руб., за пределами РБ — договорная.

Номер подписан в печать 30.07.95 г. в 22<sup>00</sup>.

Телефоны для размещения рекламы: (0172) 32-10-93, факс: (0172) 32-30-75.

Ответственность за достоверность рекламы несет рекламодатель.

М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

Номер сверстан на издательском комплексе фирмы "Micro Express"

## Статистика

# Тринадцать — число счастливое

**По итогам первого полугодия Министрство статистики и анализа РБ зафиксировало паритет в росте денежных доходов населения и потребительских расходов.**

Как сообщил Министат, денежные доходы граждан республики за первое полугодие текущего года по сравнению с аналогичным периодом прошлого возросли в 13,3 раза. В то же время потребительские расходы на покупку товаров и оплату услуг по сравнению с январем — июнем прошлого года увеличились в 13,1 раза.

Основным источником доходов большей части населения по-прежнему является заработная плата. По оценочным данным, среднемесячная заработная плата с учетом социальных и трудо-

вых льгот и материальной помощи в январе — июне составила 601 тысячу рублей. Что касается зарплат в июне, то, по оценке специалистов, она была около 800 тысяч рублей. В то же время цены на потребительские товары и услуги с начала года возросли в 2,7 раза, а том числе на 21,4% после последнего пересмотра минимальной заработной платы. Цены на продовольственные товары за месяц увеличились в целом на 2,1%.

## Кто бы мог подумать!

**Нацбанк Республики Беларусь предоставил Сбербанку и Белагропромбанку исключительные права на совершение операций с первыми отечественными юбилейными монетами из драгметаллов.**

Однако вскоре выяснилось, что устав Сберегательного банка РБ не предусматривает таких операций. Для придания им законности необходимы лицензия Нацбанка и разрешение Комитета по драгоценным металлам Минфина.

Кабинет министров республики был вынужден в спешном порядке принять постановление о внесении необходимых изменений в устав Сбербанка, сообщило агентство РИД.

## Жизнь заставила

# Лавочники напихивают "оперу"

**Электронный банк данных, в который будут внесены сведения "о самых наглых минских чиновниках-мздоимцах", намерены создать минские бизнесмены.**

А еще они планируют организовать "партию лавочников" для защиты прав бизнесменов, работающих в сфере услуг, мелкооптовой и розничной торговли.

Эти решения приняты на совещании минских представителей малого бизнеса, состоявшемся, по информации агентства РИД, в санатории на берегу озера Нарочь. Собравшиеся также констатировали резкое ухудшение условий для развития малого бизнеса в белорусской столице.

## Интеграция

# На троих

**Казахстан и Россия намерены в ближайшее время подписать пакет документов по "идентификации таможенной законодательной базы".**

Кроме того, планируется подписание совместного общего протокола межправительственной комиссии о выполнении мероприятий первого этапа по формированию Таможенного союза России, Казахстана и Беларуси.

Затем президенты РФ и Казахстана Борис Ельцин и Нурсултан Назарбаев должны подписать указы об отмене таможенных пошлин и сборов и о переносе таможенной границы двух стран.

## Между прочим

# Когда бессилён "Смерч"

**По сообщению белорусского радио, на имя Президента РБ Александра Лукашенко поступила телеграмма от имени коллектива государственного научно-производственного предприятия "Слав" (РФ, г. Тула), отметившего на днях свое 50-летие. В телеграмме выражается благодарность за содействие успешной деятельности предприятия. Письмо аналогичного содержания получили и на Минском заводе колесных тягачей (МЗКТ).**

"Слав" сегодня является головным предприятием России по разработке и производству реактивных систем залпового огня для сухопутных войск, в том числе установок "Град", "Прима", "Ураган", "Смерч", а также для ВМФ — "Дамба", "Дождь", "Удав" и "РПК"-18. Продукция "Слава" находится на вооружении более чем 50 стран, и количество его заказчиков постоянно растет.

Наиболее могучей является система "Смерч" на базе шасси МАЗ-7907 производства Минского завода колесных тягачей. 12-ствольная установка ведет огонь почти восьмиметровыми 300-миллиметровыми снарядами весом в 800 кг на дальность до 70 км. Площадь сплошного поражения касетными или осколочными снарядами — до 672 тыс. кв. м.

При случае поблагодарили бы минчан за добротную продукцию и создатели стратегических ракетных систем "Тополь-М", противозенитных С-300 и других вооружений. Между тем ос-

новными получателями продукции МЗКТ являются нефтяники, газовики, создатели кранового оборудования и строительной техники.

Количество оплаченных заказов намного превышает производственные возможности предприятия, портфель заказов на многие месяцы вперед. В связи с этим руководство завода неоднократно предлагало вышестоящим органам наладить производство дефицитной продукции на площадях ныне простаивающих государственных предприятий республики, что вполне соответствует духу рыночных отношений.

Однако неповоротливая государственная машина до сих пор не отреагировала на конъюнктуру, и можно только сожалеть об упущенной выгоде и не созданных новых рабочих местах. Похоже, что предприятие по сборке колесных тягачей в Китае появится намного раньше, чем на родине.



# Налогоплательщики хотят разумных налогов

**Пять лет независимости Беларуси отмечены и пятью годами самостоятельной налоговой системы. Однако, как и во всех прочих областях, достижения здесь весьма скромные: налоги так и не стали инструментом стимулирования тех, кто работает.**

По инициативе 90 физических лиц — предпринимателей, промышленников, деятелей культуры — Белорусский союз налогоплательщиков был учрежден на съезде 25 июля в Минске, в присутствии председателя Главной государственной налоговой инспекции (ГГНИ) Н. Демчука и заместителя министра финансов И. Шунько. Президент Белорусского союза предпринимателей В. Карягин возглавил правление, в которое вошли 19 человек, в основном из БСП и БНПА. БСПиА, увлеченный работой над концепцией налогового кодекса (см. "БР" № 26), в затее участвовать не стал и, похоже, о том не жалеет. Зато учредители сообщили, что нашли общий язык с аграрниками и их лидером С. Шареем.

По данным ГГНИ, сегодня зарегистрированы как субъекты хозяйствования 106.264 юридических лица и 106.775 физических. Каждый месяц в их рядах появляется 3 тысячи новых лиц. Прямые отношения с ГГНИ имеют и 2,3 млн. граждан, с которых взимают налог на недвижимость и земельный налог. Всего же налогоплательщиков в РБ почти 6 млн.

Новая общественная организация намерена защищать их права в судах, повышать их престиж и социальный статус, заявил г-н Карягин. Союз собирается вести диалог с фискальными органами, влиять на бюджетную и налоговую политику. Среди уставных задач — пропаганда и информирование, а также разработка и независимая экспертиза нормативных актов, общественный контроль за использованием налогов и сборов в бюджетах.

Выдвинув лозунг "Государство содержит налогоплательщик", участники съезда согласились, что налоговый пресс давит и производителя, и посредника, и культуру, что нужны цивилизованные методы взимания налогов. Обратили внимание на внебюджетные фонды и местные сборы (до 50% собираемых средств), контроль за которыми отдан местным администраторам... Генеральный директор "Белаттракциона" А. Калинин заявил, что лишь суд определяет честность налогоплательщика (отказав в этом праве налоговому инспектору). Выступавший также отметил чрезмерную централизацию средств в госбюджете и предложил выдвигать планы сокращения его расходов.

"Создалось устойчивое мнение, что налоги несправедливы. Так оно и есть", — сказал президент концерна "Амкор" В. Шлындиков, отметив, что из-за этого умирают отечественные производства. "Надо наконец осознать и определить роль государства и налогов, которые должны быть достаточны", — считает В. Шлындиков.

Председатель ГГНИ Н. Демчук признал, что инспекции будет легче работать, если сократится число налогов и внебюджетных фондов даже при сохранении налоговой нагрузки. Такая тенденция наверняка будет в новом законодательстве, как и постепенное ослабление налогового пресса. А что до разумности законов, так ГГНИ их не создает — спрос с Минфина и с Верховного Совета. Г-н Демчук не принял упреки деловых людей в части практики взыскания средств задним числом и нормотворческой деятельности инспекции, которая существенно "совершенствует" законы своими письмами.

Основное внимание г-н Демчук уделил массовой неуплате налогов, из-за чего сложно сформировать нынешний бюджет (и преждевременно, на его взгляд, снижать налоги). Создалось впечатление, что присутствующим доказывают: госсектор не платит из-за "тяжелого финансового положения", а частный сектор — злостно нарушая законы. Главный сборщик налогов убеждал участников съезда, что они преувеличивают свою роль в формировании бюджета, и сообщил, что негосударственные предприятия не платят до 70% налогов, а

10-15% предприятий (около 5 тысяч) являются ложными субъектами хозяйствования и прикрывают незаконную деятельность. По оценкам ГГНИ, в среднем коммерческая структура платит около 4 млн. рублей налогов в месяц. Задачу председателя ГГНИ видит в том, чтобы добиться исправных и всеобъемлющих выплат...

С 1 января 1997 года правительство намерено перейти ко всеобщему декларированию, перенося налоговую нагрузку на обложение личных доходов. Без разъяснений миллионы граждан (которые, как мы недавно убедились, еле разбираются с бюллетенем для голосования) с трудом осваивают новую систему и справятся с заполнением налоговой декларации. Поэтому ГГНИ рассчитывает на помощь союза в введении всеобщего декларирования.

Заместитель министра финансов И. Шунько надеется на участие союза в совершенствовании системы налогообложения. "5 лет существовала нынешняя система и налогоплательщики просили льгот. А льготы к добру не приводят", — сказал г-н Шунько. — За льготника платит производитель и предприниматель. Теперь же он доволен, что налогоплательщики просят равенства перед законом.

По мнению лидера могилевских предпринимателей Ю. Подольского, первичная цель союза — влиять на обстановку, в которой действуют налогоплательщики. Пока не будет правовых решений, стимулирующих честную работу, от уплаты налогов будут уклоняться. Государство само создало условия, вынуждающие идти "в тень", а большие капиталы перекачивают за рубеж, в офшоры. "Партизанская" теневая экономика разрушает республику, — сказал Ю. Подольский, — и карательные меры результата не дадут. Г-н Подольский полемически спросил у Н. Демчука: неужели он не понимает ситуацию? Г-н Демчук счел такие слова оскорблением. "У нас есть закон, — непреклонно подчеркнул он. — Все налоги платятся в соответствии с ним. Налоговое законодательство — такое, какое оно есть; кто его нарушает, преступает закон".

Председатель Белорусского страхового союза В. Хомячук выразил пожелание, чтобы "налоги были умными", а чиновники ГГНИ убавили безапелляционный тон и проявили себя как экономисты. Но г-н Демчук не считает, что инспекция должна слушаться налогоплательщиков, в лучшем случае их могут выслушивать.

Создание союза может стать поворотным моментом и для инспекторов, и для налогоплательщиков, заявил председатель ГГНИ Н. Демчук в более узком кругу члена правления. Но власть прислушается к союзу, где будут широко представлены все слои налогоплательщиков, а не только "одни и те же лица" (имелось в виду руководство БСП и БНПА). Любопытно, что г-н Демчук повторил, что есть хорошие структуры, платящие все налоги, и их он рекомендовал бы привлечь в союз. Кстати, о хозяйственниках, близких к власти: на съезде живо интересовались, платят ли налоги Управление делами Администрации Президента? Н. Демчук подтвердил, что платят.

Деятели искусства (в том числе народный писатель Иван Шамякин и главный режиссер Русского театра Борис Луценко) поддержали союз, просили помогать культуре, добиваться льгот меценатам и благотворителям. И если обещание создать скульптуру, изображающую налогоплательщика, казалось не слишком серьезным, то конкурс на лучших налогоплательщиков и налоговых инспекторов вполне реален. Праздника по сему поводу не учреждали, но им станет, по мнению Н. Демчука, день, когда будут сдаваться декларации о доходах.

Андрей ПОТРЕБИН.



# День независимости

27 июля в Беларуси отмечался государственный праздник — День независимости. В 1990 г. парламент Белорусской ССР принял Декларацию о государственном суверенитете.

От официального до запретного

## С салютом и синяками

Официальные мероприятия по празднованию Дня независимости начались вечером 26 июля в Белгосфилармонии и продолжались утром 27 июля возложением венков к памятнику на площади Победы с участием руководителей государства и двойным кордоном милиции.

Полудни правоохранительные органы оценили все подступы к площади Независимости и перекрыли выходы метрополитена. В это время на площади находилось от пяти до десяти тысяч граждан, пришедших на альтернативное празднование, называвшееся "Шэсьце са сынгамі" ("За независимостью"), со ссылкой на нецелесообразность запрещенное столичными властями. По сообщениям очевидцев, на площади были схвачены несколько человек, в том числе депутат Минского горсовета Владимир Нестер, который показывал свое удостоверение и пытался узнать фамилию капитана милиции, угрожавшего применением силы и требовавшего очистить площадь. Вместе с другими депутат был задержан и доставлен в Московский РОВД г. Минска, где находился в течение 3 часов, но был отпущен после составления протокола "о мелком хулиганстве", проявившемся, вероятно, в чрезмерном любопытстве, оцененном милицией в 100 тыс. рублей штрафа, но так и не удовлетворенном. Впрочем, не исключено, что в представлении г-ну Нестеру счет входит и оплата за "разъяснительное побитие". Как сообщил корр. "БР" сам "любопытствовавший", он был доставлен в отделение милиции силой и с нанесением легких телесных повреждений. Депутат заверил, что дело о

нарушении его неприкосновенности так не оставит и будет требовать наказания виновных.

В целом по столице было задержано несколько десятков человек за ношение бело-красно-белого флага. Как сообщил корр. "БР" источник в МВД, к вечеру 27 июля все они были отпущены.

Судя по небольшому количеству задержанных и восторженным милиции, происшедшее было данью традиции, как со стороны правоохранительных органов, так и со стороны организаторов альтернативного празднования Дня независимости. Все 5 лет почти ни одно мероприятие, организованное БНФ и близкими к нему кругами, не проходило без подобных инцидентов.

Без задержаний за ношение бел-красно-белого флага и отказа разойтись не было бы революционного настроения у участников праздника, в энтузиазмом скандировавших "Жыве Беларусь!" и аплодировавших выступающим артистам и представителям патриотических политических и культурных организаций, и не было бы сенсаций у журналистов.

Вечером состоялся салют.

Павел БЫКОВСКИЙ.

## Статус, который предстоит доказать

Мысли по поводу

25 июля официальные власти республики и представители некоторых политических течений отметили пятилетие провозглашения независимости Беларуси. Однако не будет большим преувеличением сказать, что у большинства "незалежных" населения нашей республики ощущения праздника в душе не было. Почему?

Как водится в таких случаях, причины следует искать в прошлом.

Вопреки мнению демократов и либералов, исправно следующих постулатам незабвенного "Краткого курса", Советский Союз не был социалистическим государством в точном смысле этого понятия. Основоположники марксизма полагали, что новое общество появится не ранее, чем капитализм реализует все потенциальные возможности для своего развития и не создаст материальную базу для осуществления более справедливых отношений распределения.

Для определения сущности созданной Сталиным модели государственного устройства более подходит понятие "государственный феодализм". Централизованная иерархическая система власти во главе с правителем, имеющим неограниченные полномочия. Многочисленный бюрократический партийный и советский аппарат, построенный на принципах личной преданности нижестоящего вышестоящему и обеспечивающий продолжение управляющих воздействием сверху вниз, что подкреплялось соответствующей системой распределения материальных благ. Эксплуатация в интересах узкого круга частных лиц, но якобы от имени народа, "общенародной" собственности с присвоением львиной доли прибавочного продукта. Прикрепление крестьян к земле, рабочих — к предприятиям. Ограничение права передвижения через институт прописки.

Все это как в экономическом, так и в политическом смысле являлось огромным шагом назад по сравнению с завоеваниями буржуазных демократий и никак не соответствовало общепринятым понятиям о социализме.

С небольшими модификациями система просуществовала с конца 1920-х (конец 20-х — начало 30-х гг.) вплоть до начала перестройки в 1985 г. За это время она многократно продемонстрировала свою экономическую неэффективность и политическую несостоятельность.

Наиболее здравомыслящие круги в КПСС, ведомые чувством самосохранения, давно осознали необходимость реформирования советской системы, дабы она не рухнула, похоронив всех тех, кто на ней кормился.

Однако "геронтологическое" руководство в Москве и его наместники в краях, областях и республиках не имели ни желания, ни потенции что-либо менять. Поэтому, придя к власти, Михаил Горбачев обратился к их оппонентам на местах — к молодым и энергичным карьеристам, не желавшим ждать, когда их боссы вымрут естественным путем, к радикальным национал-патриотическим кругам, к представителям теневых капиталов, жаждавшим легально акушать накопленные при развитии социализма блага. Запад, надевшийся ослабить до предела милитаризованную "империю зла", всячески содействовал реформаторской деятельности Горбачева.

Благодаря десятилетиям

отлаженным механизмам подбора и расстановки кадров сторонники Горбачева заняли ключевые посты в обкомах, крайкомах и ЦК союзных республик и получили возможность действовать.

Первым делом, для компроматации старой олигархии, были открыты шлюзы гласности, затем началось знаменитое кооперативное движение, имевшее целью умножить ряды сторонников нового режима. Быстрыми темпами в краях, областях и республиках начали складываться новые региональные элиты, представляющие собой сложный симбиоз бюрократии, национальных радикалов и все более крепнущего правыми и неправыми путями бизнеса.

Очень скоро центральная бюрократия, сосредоточенная в союзных органах и ЦК КПСС, хотя и возглавляемая отцом перестройки, но глубоко архаичная по своей сути, вступила в противоречие с региональными элитами, представлявшими интересы тех, кто хотел "стричь своих овец" самостоятельно.

Несмотря на острейшие противоречия нового руководства и субъектов СССР, предприятие горбачевского центра на короткое время объединило последних. Сделавший свое дело "мавр" должен был уйти. Начался парад суверенитетов, завершившийся Вискулями. Граждане единого СССР, высказавшиеся на референдуме за сохранение Союза, неожиданно-негадано оказались подданными разных независимых государств. Многие оказались психологически не готовы к столь радикальным переменам, мягко говоря, не всегда в лучшую сторону.

Национальные бюрократы, пришедшие к власти в новых независимых государствах, оказались не лучше прежних, просто кресла "первых" заняли "вторые" и "третьи", которые по за-

конам системы, их воспитавшей, часто оказывались хуже предшественников. Невосприимчивость к рыночным реформам сочетается у них с лоббированием интересов части теневого бизнеса и связями с мафией. На местах, пользуясь брешами в законодательстве, чиновники обложили непосильными поборами все, что маломальски "шевелится" в сфере экономики.

Неэффективная, но обладавшая определенной внутренней логикой старая централизованная система разрушена, а возводимая новая представляет собой уродливое сочетание государственных акционерных обществ, сидящих на подбоссе госбюджета и ходящих по лезвию ножа частных предприятий, пополняющих этот бюджет. В подобных условиях издевательством над элементарной логикой является ожидание сколько-нибудь значительных зарубежных инвестиций.

Во всех государствах СНГ начался и продолжается спад производства, снижается жизненный уровень населения.

"После того — значит вследствие того," — полагает исходя из житейского опыта наш рядовой соотечественник и связывает свои нынешние беды с распадом Союза и с "упавшей как снег на голову" независимостью.

Тем, кто пробует свои силы в политике, следует уразуметь, что 25 июля 1990 г. — это отправная точка процесса, окончание которого скрыто за далью времени и результаты непредсказуемы. Ясно одно: только Господь Бог, сотворив мир, мог сказать: "Это хорошо!" Им же поверили. Всем остальным творцам предстоит делом доказать, что независимое существование — это хорошо.

Александр АЛЕСИН.

# Пиррова победа суверенитета

История современности

(Окончание. Начало на 1-й странице).

соседа, который явно не стремился исполнить роль locomotiva белорусской экономики. При всей приверженности российских властей идее славянского единства она больше относилась к области политической риторики, чем реальной политики. У российского центра назрели острые противоречия в отношениях с регионами, одно из которых привело к чеченской войне. Кроме того, для политического выживания российской правительству и Президенту были необходимы признаки экономической стабилизации, о которых в случае предлагаемого белорусской стороной сближения не могло быть и речи.

Но сегодня ситуация политической неопределенности стала реальной и для А. Лукашенко. А поскольку искать ее причины в отсутствии политической воли к сближению со стороны России было невозможно, то для ее разрешения был придуман совершенно нетривиальный ход. Президент не только вынес на референдум вопрос о доверии своему курсу на сближение с Россией, но и поставил под сомнение статус белорусского языка как государственного и государственную символику, утвержденную внеочередной сессией ВС через месяц после провала ГКЧП. Таким образом, речь шла не только об атрибутах независимого государства, но ставился под сомнение сам факт независимости, символами которой они являлись.

Следует отметить, что в вопросах, вынесенных на референдум, заключался практически весь политический капитал Президента. Внутри страны он принес ему достаточно высокие дивиденды, на внешней арене остался невостребованным. Косвенным подтверждением тому может служить нежелание остальных участников Содружества, предпочитающих двухсто-

ропные конкретные соглашения, вступать во всеобъемлющие союзы.

Впрочем, было бы ошибкой считать, что чисто политические коллизии, связанные с борьбой за удержание власти, имеют для народа большее значение, чем для Президента. На мировом рынке пользуются спросом спортсмены, программисты, скрипачи, но отнюдь не представители разнообразных "вертикальных режимов", включая белорусский.

Практически нет среди наших государственных деятелей средней руки или депутатов среднего уровня людей, которые в течение пяти суверенных лет не съездили бы в дальнее зарубежье для обмена опытом со своими капиталистическими коллегами. Но сами по себе, как личности, они совершенно банальны. Их приглашают только потому, что они представляют народ.

Таким образом, и с точки зрения формальной, и по существу большего государственника, чем нынешний режим, нет и быть не может. Гораздо важнее вопрос о качестве представительства наших суверенных интересов этим Президентом и этим правительством.

Во-первых, если на неструктурированном уровне, где требовалось простое большинство голосов, Президент одержал победу, то его обращение к конкретным слоям и социальным группам поддержки не нашло. С формальной точки зрения, муниципальные выборы можно считать состоявшимися, поскольку избраны депутаты 86% местных Советов. Однако не избран ни один из областных Советов, без представительного органа осталась столица и еще 37 городов. В демократическом государстве после таких "побед" принято уходить в отставку.

Причем речь идет не о политических антипатиях, а о том, что деятель-

ность Президента, являющегося конституционным гарантом прав и свобод граждан, воспрепятствовала осуществлению народного суверенитета, осуществляемого через представительные органы власти.

Во-вторых, право внесения изменений в Конституцию, равно как и принятия законов, принадлежит Верховному Совету. Ни в отношении языка, ни в отношении государственной символики никаких решений ВС не принимал. По этой причине сложилась парадоксальная ситуация, когда госструктуры пользуются неофициальной атрибутикой, а государственной — оппозиция.

Кроме того, существуют и совершенно определенные неудобства: печатать или не печатать паспорта, как быть с отпечатанными деньгами и т. д. Хорошо еще, что Министерство труда не успело отпечатать бланки трудовых книжек с "Пагоняй" на обложке. Но представьте, какая путаница возникнет при выходе на пенсию молодого поколения.

Банальнее белорусских политических только пресса. Выяснилось, что после введения свободы слова сказать ей особенно нечего. По этой причине, а также ввиду всеобщего упрощения жизни, в Беларуси появилось множество мелких населенных пунктов, где не выписывается ни одной газеты. Однако дело не в этом. Вся эта либеральная идеология, которая подвигла к переменам даже традиционно консервативных белорусов, пришла к нам из России. Не будь в свое время "Огонька", "Московских новостей" или, к примеру, "Известий", мы, может, и не узнали бы о существовании такого движения, как БНФ.

В этой связи возникает вопрос: с какой Россией хотел бы объединиться Президент? С либерально-демократической, которую олицетворяет Б. Ельцин, или "либерально-демократичес-

кой" Россией Жириновского и прочих "державников", национализм которых, по В. Ленину, срысывается в шовинизм?

В-третьих, увлекшись восточной перспективой, Президент потерял терпение и вряд ли сможет повысить качество игры. Да и фигур, которыми можно было пожертвовать, у него нет. По этой причине уже нынешней осенью у БНФ появится хороший шанс возглавить рабочее движение и отыграть майские политические потери на повторных выборах. В пользу такого вывода говорит нынешнее празднование Дня независимости, организованное "националами". По количеству участников и сопутствующей атмосфе-

ре они во многом напоминали массовки конца 80-х или начала 90-х годов. А с этой стороны "незалежасці" никто не угрожает.

Что же касается такой эфемерной материи, как белорусский менталитет, то он достаточно прост: сколько ни пей, русским не станешь. Эта сентенция, кстати, ничего обидного для россиян не содержит и не облагораживает белорусов (в РБ нормально развиваются только два промышленных гавка: госспирт и самогонспирт), но констатирует, что мы разные. А потому и живем в разных странах.

Константин СКУРАТОВИЧ.

### ЖАЛЮЗИ

### ОКНА • ДВЕРИ

### ОФИСНЫЕ ПЕРЕГОРОДКИ

из полихлорвинилового профиля

### РОЛЛЕТЫ

### ЗАЩИТНЫЕ

### СТЕКЛО

Float

- тонированное
- зеркальное
- пуленепробиваемое

Тел. (0172) 639 081  
200 094

пр. Скорины, 11, корп. 3, г-ца «Минск», к. 1407

ГОРИЗОНТАЛЬНЫЕ  
ВЕРТИКАЛЬНЫЕ



## Европейское общежитие

**В Минске в здании по ул. К. Маркса, 37 открылись посольства Великобритании и Италии. Участвовавшие в церемонии заместители руководителей МИДов этих стран обсудили с белорусской стороной перспективы развития отношений, вопросы расширения границ НАТО на Восток, а также проблемы разоружения и возможности подписания Беларусью временного соглашения о торговле с Европейским Союзом.**

В ходе встречи заместителя министра иностранных дел РБ Андрея Санникова с Государственным министром иностранных дел Соединенного Королевства Великобритании и Северной Ирландии Николасом Бонсором было подписано соглашение о сотрудничестве в областях культуры, науки и образования между РБ и Великобританией. Кроме того, г-н Бонсор и посол Великобритании в Беларуси Дж. Эверарт пере-

дали белорусской стороне оборудование для создания компьютерной связи между Министерством иностранных дел, Министерством обороны и Национальным агентством по контролю и инспекциям — органами, ответственными за выполнение Беларусью международных договоров в области разоружения и контроля над вооружениями.

25 июля состоялись переговоры между заместителем министра внеш-

них экономических связей РБ Альбертом Добромудровым и заместителем министра иностранных дел Италии Эммануэле Скаммакком. В ходе переговоров подписано соглашение о содействии осуществлению и взаимной защите инвестиций. Отвечая на вопрос, какие области белорусской экономики наиболее перспективны для вложения итальянских инвестиций, г-н Скаммакк сообщил, что для итальянской стороны особый интерес представляют сельское хозяйство РБ (с организацией здесь малых и средних предприятий по переработке сельскохозяйственной продукции), энергетика, химическая промышленность и машиностроение.

### Дипкорпус



## Союз социалистов

**В Доме-музее I съезда РСДРП 25 июля председатель Центральной рады БСДГ Николай Статкевич, председатель ПВЕС Дмитрий Булахов и и. о. председателя ПНС Леонид Сечка от имени своих партий подписали Декларацию о создании и принципах Социал-демократического союза (СДС). Партия здравого смысла (ПЗС) в последний момент воздержалась от подписания документа, назвав его преждевременным.**

Предполагается, что партии, подписавшие декларацию СДС, в дальнейшем объединятся в Социал-демократическую партию или хотя бы выступят единым предвыборным блоком. Пока же они остаются самостоятельными юридическими лицами. СДС заявлен патристическим союзом на социал-демократической платформе, среди задач которого декларируются "назревшие экономические преобразования" (рыночные реформы?) с сохранением социальных завоеваний (право на труд, бесплатное образование и медицинское обслуживание), создание системы местного самоуправления с прямым выбором руководителей, а также укрепление правопорядка и стабильности в государстве, обеспечение безопасности граждан.

СДС остается открытым для присоединения, однако условия организационного обеспечения деклараций о его создании изложены в отдельном приложении, принятом вместе с ней, но не представленном общественности и СМИ.

Несколько представителей прокоммунистического Движения за социальный прогресс и справедливость пикетировали Дом-музей I съезда РСДРП с плакатом: "Не допустим надругательства националистов и капиталистов над нашим музеем!". Тем не менее подписание состоялось именно в помещении музея. Правда, с вынуж-

денным удалением оттуда одного протестующего гражданина и изъятием оригинала документа у другого противника "осквернения марксистской святыни". Неизвестный гражданин, вероятно в состоянии аффекта, выхватил скрепленную подписями руководителей 3 партий бумагу и пытался ее разорвать, а возможно, и съесть, поскольку записывал себе в рот. Комментарий происшедшего, лидер БСДГ Н. Статкевич сказал, что "коммунисты всегда мешали и вредили социал-демократам".

Заключение альянса было отмечено шампанским и импровизированным митингом на крыльце Дома-музея. В качестве гостей выступили отставной посол Георгий Тарасевич, руководительница женской партии "Надзья" Валентина Палевикова и представитель ОДПБ Валерий Карбалевич. Последний сообщил о ходе переговорного процесса по объединению ОДПБ и Гражданской партии, а также о желании создать общий предвыборный блок с СДС. Наблюдатели обратили особое внимание на участие в мероприятии г-на Тарасевича и его слова: "Я желаю вам, моим одноподумцам, успешно преодолеть все преграды на пути создания единой социал-демократической партии".

**Павлюк БЫКОВСКИЙ.**

## Претензии на центр

**О намерении создать центристскую фракцию в Верховном Совете 13 созыва заявили на пресс-конференции 25 июля его депутаты Павел ЗНАВЕЦ (БСДГ) и Петр ЖУШМА (ПНС).**

Пресс-конференция проходила накануне заключения их партиями Социал-демократического союза (СДС), и депутаты стремились показать общность позиций, что выглядело несколько натянуто.

Г-н Жушма, не порвав еще с работой в службе контроля Администрации Президента, но и не скрыв намерений перейти на профессиональную работу в ВС, избегал прямой критики режима. "Играть в оппозиционный популизм время прошло". Главной задачей он определил избрание полно-

ценного парламента. Его более молодой коллега из БСДГ, наоборот, с удовольствием критиковал политику Президента и подчеркивал, что оппозиционность ему не мешала стать депутатом. Г-н Знавец назвал теперешнюю форму государственного устройства нехарактерной для государств таких размеров, как Беларусь, и предложил скорое возвращение к парламентской республике. Оба депутата хотели бы решить проблемы экономики и реформировать сельское хозяйство. Конкретные формы сотруд-

### Пресс-конференции

ничества БСДГ и ПНС не объявлялись, но была высказана надежда на перестраивание в предполагаемую центристскую партию "наиболее прогрессивных" из фракций аграриев и ПКБ.

За день до этого, комментируя стремления ряда партий создать центристский блок и соответствующую фракцию в ВС, лидер парламентской оппозиции Зенон Позняк заявил: "Игры в центр продолжатся уже 7 лет, пока существует БНФ, но результатов не дали и не дадут, потому что центр уже занят Народным фронтом, хоть пропаганда и называется БНФ крайне правым".

**Павлюк БЫКОВСКИЙ.**

# "Красные" ракеты под "зеленым" предлогом

### Резонанс

**Беларусь оказалась на грани нового международного скандала: внимание мировых СМИ привлечено фактом приостановки ею вывода со своей территории двух остающихся полков стратегических сил РФ.**

Речь идет о подразделении, принадлежащих Поставской и Мозырской ракетным дивизиям. Эти части должны быть выведены с территории Беларуси в Россию, согласно Договору СНВ-1 и Лиссабонскому протоколу 1992 года к нему. В 1995 — 1996 годах предполагалось вывести все ракеты и материальную часть, а в 1997 году — командные пункты. После этого на территории Беларуси останутся только два военных объекта России: станции слежения в Вилейке и Ганцевичах.

Приостановка Беларусью выдачи специальных талонов на право транспортировки ракет по территории государства в Россию под предлогом нехватки средств на приведение в порядок после российских войск мест базирования ракет произошла еще весной. Действительно, рекультивация территории бывших ракетных баз стоит дорого. Однако вряд ли кто-то поверит, что А. Лукашенко оставляет ракеты СС-25 с ядерными боеголовками в Беларуси в залог до тех пор, пока Москва не возместит ущерб белорусской природе.

Можно быть уверенными, что подобные действия, чреватые обвинениями в нарушении множества международных соглашений, А. Лукашенко предпринимает только по согласованию с какими-то российскими структурами. Минск — это не Киев. Тем более, что как раз весной Беларусь под предлогом нехватки средств прекратила уничтожение обычного вооружения, предусмотренное договором ОБСЕ. Несколько позднее о нарушении этого договора объявила и Россия. Причем никакие протесты Германии и США по поводу превышения пределов концентрации на Северном Кавказе российских войск после начала чеченской операции по сравнению с допустимыми договором ОБСЕ пределами Москву не остановили. Но первой-то нарушила договор Беларусь и тем самым как бы проторила России дорогу к тому же.

Складывается впечатление, что с ядерными ракетами повторяется та же схема. Сейчас, очевидно, речь идет об участии Беларуси в сложной внутривосточной игре в России вокруг срыва ратификации российской Думой договора СНВ-2, внесенного в повестку текущей сессии. Согласно этому договору, общее количество ядерных боеголовок у России и США должно быть снижено с шести тысяч (после выполнения договора СНВ-1) до примерно 3,5 тысяч. При этом практически полностью должны быть уничтожены как классы многоцелевые тяжелые межконтинентальные баллистические ракеты наземного базирования, основа стратегических сил России.

Если нынешний состав Думы не ратифицирует СНВ-2 до декабрьских выборов в Думу, то можно быть уверенными, что следующий, явно более радикальный думский состав, его не ратифицирует и по-прежнему в распоряжении сторонников ядерного разоружения имеется всего два-три месяца, да и то надежда достаточно иллюзорна.

В чем проблема с ратификацией договора СНВ-2 Россией? Прежде всего, напомним, что все договоры о разоружении заключались в условиях иного соотношения сил между Востоком и Западом, нежели сейчас: на момент подписания СНВ-1 и ОБСЕ существовали Советский Союз и Организация Варшавского Договора, еще не было Европейского Союза, не лишлись нейтрального статуса Швеция, Австрия, и оставалась военно-политическим союзником СССР Финляндия. Москва подписывала эти договоры исходя из установки на общее понижение ядерного и межблокового противостояния в мире при сохранении за собою статуса одной из двух сверхдержав мира.

На момент подписания договора СНВ-2 ОВД уже не было, но еще сохранялась возможность или иллюзия возможности сохранения за Россией статуса сверхдержавы.

Равно как и возможность оплаты соглашения Москвы на свое ядерное разоружение какими-то формами поддержки Западом политики перестройки в бывшем СССР.

Сегодня ситуация коренным образом изменилась не в пользу России. Серьезной западной помощи Москва не получила. Эти потенциальные средства Запад направил на реализацию собственных грандиозных экономических программ в рамках Маастрихтских соглашений по Европейскому Союзу и в рамках системы НАФТА в Северной Америке. То есть пока Россия барахтается в своем болоте, Запад наращивает собственный экономический потенциал.

Бывшие союзники Москвы по ОВД и даже многие бывшие республики СССР устремились в НАТО и Европейский Союз. В ЕС оказались Швеция, Австрия, Финляндия, над которыми перестало довлеть российское вето на военно-политическую интеграцию со странами — членами НАТО.

В результате развала Союза и начала российско-украинского противостояния, особенно после заключения трехстороннего соглашения о ядерном разоружении Украины в течение семи лет с гарантиями со стороны России и США, Россия все более оказалась ограничена в доступе к мощному украинскому ВПК. Тем самым в довершение к собственным экономическим проблемам Москва встала перед фактом угрозы глубокой дезинтеграции собственного потенциала и ослабления индустриальных возможностей сохранения стратегического паритета с НАТО.

Так, на Украине остались крупнейшие производства межконтинентальных баллистических ракет в Южмаше, директором которого был в свое время Леонид Кучма, важнейшие судостроительные верфи в Николаеве, соответствующая научная и образовательная инфраструктура. Адекватная замена этих производств российскими требует очень значительных дополнительных нагрузок на российский бюджет и малореальна при сегодняшней разнице.

К примеру, сегодня России на двух оставшихся на ее терри-

тории крупных ракетных производствах в Воткинске и Обьединении имени Хруничева в Москве очень сложно производить достаточное количество тяжелых МБР, чтобы заменить остающиеся еще на боевом дежурстве после окончания срока эксплуатации. О паритете с Западом в области новейших подводных лодок или авианосцев речи вообще идти не может.

В области конвенциональных вооружений и обычных родов войск ситуация в России еще более удручающая. Мало того, что перед развалом СССР до сорока процентов всего состава ВС составляли призывники из мусульманских республик, которые теперь "ушли", так ведь "ушли" также призывники и из западных республик бывшего СССР. На территории Украины, Беларуси, Молдовы остались огромные запасы оружия и боевой техники. А самое главное — все мобилизационные планы СССР, все военные доктринальные положения были рассчитаны на использование особенно серьезно развитой военной инфраструктуры этих западных республик.

После провозглашения независимости этих республик и возникновения угрозы их сближения с НАТО Россия оказалась полностью оголенной на западном направлении. Никаких войск здесь у Москвы нет, как и нет средств их тут разместить. Конечно, можно направить всю энергию нации на создание укрепрайонов под Псковом и Смоленском, но в это время Запад будет свои ресурсы тратить, например, на производство системы противоракетной обороны с элементами космического базирования СОИ, от которой США отказались только под влиянием договоров СНВ.

Еще более впечатляют цифры падения военного производства в РФ. Если в 1987 году СССР производил примерно 3,5 тысячи танков, то в 1994 году Россия произвела меньше 700. Такая же тенденция по другим видам вооружений. И это, очевидно, на ближайшие годы потолок ее экономических возможностей.

Вместе с тем Запад, в отли-

чие от России, идет на разоружение, не потеряв экономического потенциала к ядерному противостоянию и холодной войне. Именно западные производители после краха ВПК в России заняли российский рынок оружия в странах третьего мира. Да и в целом экономическая мощь стран НАТО в течение десяти лет перестройки резко выросла.

У ослабшего русского медведя ныне появилось множество соперников, о которых ранее и говорить-то было не принято в силу их слабости по сравнению с СССР. Наиболее видным из них выступает, очевидно, исламский мир. Хотим мы того или нет, а Таджикистан и Чечня — это столкновение с миром ислама.

Можно сколько угодно рассуждать о путях разрешения этих конфликтов и предотвращения новых подобных же путей сближения с Ираном, вызова европейцев из Средней Азии, хитрой дипломатии внутри азиатских обществ, но факт остается фактом — Россия из мусульманских государств постепенно уходит, а организованный исламский мир уже вплотную приблизился к ее границам. Ситуация иногда чем-то напоминает эпоху великого переселения народов, когда ослабленную Римскую империю атаковали варвары и в конце концов одну из ее частей вместе с самим Римом захватили и заселили.

Еще более эту аналогию усиливает соседство слабой России с усиливающимися Китаем, чье экономическое и демографическое давление уже серьезнейшим образом угрожает позициям Москвы на Дальнем Востоке и в Сибири.

Таким образом, сегодня ратификация договора СНВ-2 ведет к совершенно иным результатам, нежели планировалось в момент его подписания. Несравнимые культурные материки атакуют Россию с помощью таких форм воздействия, против которых ядерное оружие неприменимо. Угасающий собственный экономический потенциал не оставляет России иного выбора перед лицом Китая и ислама, кроме как подчинения своих интересов интересам Запада как более

сильного геополитического формирования. Вопрос может стоять лишь о форме этого подчинения и его идеологическом "обеспечении".

Проблема договора СНВ-2 — это не вопрос о понижении уровня ядерного противостояния, а вопрос о времени, месте и форме интеграции России на Западе. И именно потому он не принимается иррационально мыслящими, безответственными к судьбе своей страны российскими коммунистами и частью таких же мечтательных русских националистов.

Все равно Россия свой ядерный потенциал удержит не сможет по экономическим причинам, но резко обострит отношения между Москвой и Западом отказом от ратификации договора СНВ-2 вполне в состоянии. А также "высосать" последние ресурсы на помощь таким же иррациональным деятелям на Украине и в Беларуси. И тогда Москва не получит даже тех крох скрытых и явных дотаций со стороны Запада, которые имеет сейчас. А это оставит все более погружающуюся в экономический и политический хаос огромную страну просто беззащитной, прежде всего, перед новыми дудаевыми и басасеями.

В этом смысле сегодняшнее помутнение в умах российского общества вполне может быть сравнено с таким же помутнением, которое совсем недавно привело к краху Грузии, к экономическому кризису — Литву, к гражданской войне — Молдову. Просто Россия более объемное образование, и в ней эти процессы разворачивались медленнее. Но суть от этого не меняется: попытка проведения идеологизированной внешней и внутренней политики вопреки имеющемуся потенциалу любую страну ведет к неудаче.

А потому и действия Беларусью по срыву ратификации договора СНВ-2 способствуют углублению кризиса в России, свидетельствуют об усилении в этой стране красно-коричневой оппозиции. Однако хуже всего, что они втягивают и Беларусь в губительную российскую коловорот.

**Юрий ШЕВЦОВ.**



## Валютное обозрение

Не рассчитывай  
на "черный  
вторник"

**События последних двух недель заставляют вновь вспомнить о существовании валютного рынка и в который раз задуматься над вероятностью резкого падения курса рубля.**

21 июля доллар на МВБ сдвинулся с "точки замерзания" и подорожал на 50 рублей. В начале минувшей недели курс вернулся к привычной цифре — 11.500 рублей за USD. Эти незначительные колебания привели, однако, к легкой панике, особенно на рынке наличной валюты: курсы скупики и продажи 22-24 июля подпрыгнули на 200-300 рублей, причем маржа увеличилась. Некоторые увидели в этом начало падения рубля и приближение белорусского аналога российского "черного вторника".

Что же произошло? Как известно, с 1 июля в РБ окончательно легализован межбанковский валютный рынок, а обязательная продажа валюты на бирже отменена. На "межбанк" переместились довольно мощные потоки валюты за счет их ослабления на МВБ. Фактически в республике возникло два полноценных валютных рынка — межбанковский и биржевой. Это быстро привело к некоторой разнице курсов на "межбанке" и МВБ. И хотя эта разница, как правило, не достигала и 20 рублей, при оборотах в миллионы долларов она не могла не стать предметом спекуляций.

В начале второй декады июля курс "межбанка" был несколько ниже пресловутой биржевой "зарубки" 11.500. Это спровоцировало скупку валюты на межбанковском рынке с последующей продажей на МВБ: биржа оказалась "заваленной" предложением долларов, которое выросло за неделю с менее чем 2 млн. до почти 6,8 млн. USD. Скупать излишки предложения выпало, как всегда, на долю Национального банка. Впрочем, Нацбанк к этому за последние месяцы привык, так что курс не изменился.

Предложение достигло апогея 20 июля — 8,3 млн. USD при спросе 0,4 млн. А на следующий день маятник качнулся в обратную сторону. Постоянный рост спроса на "межбанке" поднял курс выше биржевого, и поток валюты мгновенно изменил направление. 21 июля на биржу обрушился спрос в размере

Александр БУРДА.

Средние объявленные ставки по МБК в РБ с 24.07.95 г. по 26.07.95 г. (BIBOR/BIBID)							
Дата	Срок, процентная ставка (%)						
	1 день	3 дня	7 дней	14 дней	21 день	30 дней	
24.07	50/25	63/нет	73/нет	нет/нет	нет/нет	нет/85	
25.07	73/23	48/нет	90/нет	нет/70	нет/75	нет/85	
26.07	нет/33	нет/нет	74/40	нет/45	нет/нет	нет/75	
Изменение за неделю	нет/+8	нет/нет	+1/нет	нет/нет	нет/нет	нет/+10	

Информация подготовлена  
аналитическим отделом ИКФ "ФинКонсалт".

Цены кусают всех.  
Но по-разному

**Статистические ведомства большинства стран СНГ обнародовали итоги прошедшего полугодия. Каковы они с точки зрения инфляционных процессов?**

Инфляция в Беларуси и сопредельных государствах характеризовалась в первом полугодии 1995 г. следующими цифрами:

Индекс потребительских цен в % к предыдущему месяцу						
Страна	ян-варь	фев-раль	март	апр-ель	май	июнь
Беларусь	139,2	133,7	120	114,5	103,4	102,5
Украина	121,2	118,1	111,4	105,8	104,8	104,8
Латвия	103,5	103,2	102,8	101,9	101,4	101,5
Литва	105,7	103,9	101,4	101,4	102,2	101,0
Эстония	103,5	102,9	102,4	101	102,6	102,3

Что касается России, то в июне индекс потребительских цен там составил 106,7% (в мае — 107,9%), в том числе на продовольственные товары — 107,6%, непродовольственные — 104,6%, платные услуги населению — 108,7%. За январь — июнь инфляция по отношению к декабрю 1994 г. составила 178%, а курс американского доллара — 128%.

Обращает на себя внимание тот факт, что темп роста цен на многие виды закупаемой нашей страной промышленной продукции значительно опережал рост потребительских цен. В частности, за 6 месяцев в электроэнергетике он составил 116%, в топливной промышленности — 126%, в черной металлургии — 112%, химической промышленности — 124%, нефтехимической — 213%.

В конце июня средние отпускные цены на отдельные виды энергоресурсов составили (тыс. руб. за тонну без НДС): нефть — 217, автомобильный бензин — 616, дизельное топливо — 540, топочный мазут — 251. На основные виды продукции изменение цен производителей составило (в %): нефть — 116, бензин — 142, дизтопливо — 150, стальные трубы — 240, автомобили легковые — 62, бумага — 156. Резко повысились тарифы на железнодорожные перевозки.

Настораживает и тот факт, что за последний период резко возросла стоимость бензина на автозаправочных станциях России. В кон-

це июня при средней цене 1.419 руб./л в Москве он стоил 1.742 руб., в Смоленске — 1.619 руб., в Воронеже — 1.700 руб., в Московской области — 1.620 руб. Этот разброс в ценах уже ощущают восточные районы Беларуси, откуда началась перекачка нашего более дешевого бензина в сопредельные российские регионы.

Если к этому добавить введение акциза на ввозимый на территорию РБ бензин в размере 20%, то можно предположить, что наши сегодняшние цены на топливо вряд ли долго продержатся, а их рост, безусловно, станет детонатором взрыва стоимости большинства товаров и услуг. Введение новых, повышенных в несколько раз, тарифов на оплату жилья и коммунальных услуг также существенно подтолкнет индекс роста потребительских цен в июле.

Правда, каков он будет, мы узнаем лишь в августе, и обязательно позже, чем соответствующие данные по России и странам Балтии, — увы, так, к сожалению, работает наша информационная система.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК.

## У соседей

Чем должна быть  
сильна Моська,  
чтобы лаять на Слона?

**Сегодня, чтобы выжить, нужно быть чуть либеральней, чуть более технологически подготовленным и всегда стоять лицом к клиенту — таково совокупное мнение латвийских банкиров. Именно эту тактику и практикует "страна маленьких мобильных банков" в борьбе за клиента, что, возможно, позволит ей выдержать конкуренцию с Россией.**

Законы, которые  
мы выбираем

В Латвии по сей день действует всего 6-страничный республиканский Закон "О банках", принятый еще 4 года назад. Сам же процесс регулирования со стороны Банка Латвии заключается, наряду с установлением жестких обязательных нормативов по кредитной политике банков, в формировании достаточного либерального банковского законодательства, содержащего минимально возможное количество ограничений и предоставляющего максимальную степень свободы для ведения бизнеса клиентами банков.

Считается, что в РФ основы банковского законодательства еще только закладываются, хотя в регулирующих инструкциях недостатка нет. Наряду с парламентом РФ, принимающим законы общего характера, регулирование различных сторон деятельности кредитно-финансовых институтов осуществляется также через указы Президента, постановления правительства РФ. Это приводит к постоянному изменению "правил игры". Посему вполне понятно стремление российских граждан и предприятий максимально обезопасить свои денежные средства, уменьшив влияние на свой бизнес многочисленных действующих и грядущих ограничений.

Попробуем сравнить основные факторы, оцениваемые потенциальными клиентами при выборе банка.

Набор услуг и проце-  
дура открытия счета

Отличительная особенность латвийских банков — отсутствие дискриминации клиентов по их юридическому статусу. И юридические, и физические лица пользуются без каких-либо ограничений всем комплексом услуг, предоставляемых банками, — от открытия счета и зачисления средств до снятия наличной валюты и гарантии сохранения конфиденциальности.

В России для открытия счета юридическому лицу (как резиденту, так и нерезиденту РФ) необходимо представить в банк целый перечень документов, одно перечисление которых заняло бы много места.

Юридическое лицо, являющееся резидентом России, не имеет права самостоятельно открывать счета в латвийских банках — для этого требуется разрешение ЦБ. В сегодняшней ситуации это связано с преодолением такого моря бюрократических рогадок, что сводится к формуле: этого не может быть, потому что не может быть никогда. Поэтому резиденты России предпочитают открывать счета в Латвии как физические лица, что делается лишь на основании заявления (на русском языке) и карточки образцов подписей, либо регистрировать свою компанию в офшорной зоне с последующим открытием счета в одном из банков Латвии. (Окончание на 6-й странице).

## Бухгалтерский учет

## Купить валюту — полдела...

**Начиная с 26.06.95 г. действие Положения Нацбанка РБ "О порядке покупки и продажи иностранной валюты на межбанковском валютном рынке" от 15.11.94 г. № 57 распространяется на операции со всеми видами свободно и ограниченно конвертируемых валют (включая доллар США и российский рубль).**

В общем, имеющему деньги, как говорится, и карты в руки. Но попутно встает вопрос, каков порядок учета понесенных предприятием расходов по покупке или продаже валюты.

Если банк по договору с предприятием оказывает последнее услугу, например, по расчетно-кассовому обслуживанию (включая перевод валюты за рубеж), то снятую со счета предприятия в пользу банка сумму вознаграждения бухгалтер отражает на сч. 20 "Основное производство" как оплату услуг банка, связанных с обслуживанием предприятия. Аналогично смотрятся и операции, например, по покупке банком за вознаграждение по заявке предприятия иностранной валюты на МВБ. В этом случае имеет место оплата выполненной стороной организацией услуг по управлению производством (если в штатном расписании предприятия нет соответствующих служб), что предусмотрено Основными положениями по составу затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг) от 19.02.93 г. с изменениями и дополнениями от 8.02.94 г. (пункт 5, подпункт "и").

Вместе с тем названные Положения в пункте 18 говорят и другое: "К расходам и потерям, отражаемым на счете "Прибыль и убытки", относятся отрицательные курсовые разницы по валютным счетам, операциям в иностранной валюте, а также расходы, связанные с продажей и покупкой иностранной валюты".

Думается, что эта норма предусматривает учет расходов и потерь, понесенных предприятием непосредственно от продажи или покупки иностранной валюты в результате изменения курса белорусского рубля по отношению к СКВ. А потому распространенное мнение о том, что оплата услуг банка по покупке или продаже для предприятия валюты следует, в соответствии с пунктом 18 Положений, включать в состав внереализационных расходов, на наш взгляд, является спорным. В ситуации, когда предприятие получило доход от продажи валюты и одновременно израсходовало средства на оплату услуг банка по осуществлению данной операции, раздельный учет на сч. 80 и сч. 20 просто

необходим.

С теми, кто считает нужным относить расходы по расчетно-кассовому обслуживанию на сч. 20, а оплату услуг банка по покупке, продаже валюты — на сч. 80, можно продолжить обсуждение проблемы с позиции назначения операций.

Если иностранная валюта приобретается для обеспечения производства и функционирования уставной деятельности предприятия, то суммы комиссионного вознаграждения, выплаченные уполномоченному банку или ВБ за оказанные услуги по покупке иностранной валюты должны включаться в состав затрат с отражением на сч. 20 "Основное производство" (например, для расчетов импортера с нерезидентом за товар или услуги, для оплаты командировочных расходов, для оплаты расходов на обучение специалистов за рубежом и т. п.).

С другой стороны, когда предприятие преследует иные (не связанные с производством или управлением) цели использования валюты, при покупке которой следует руководствоваться положением о порядке проведения валютных операций, связанных с движением капитала, от 1.04.94 г. № 302 или требуется разрешение Нацбанка, то расходы по оплате услуг на ее покупку должны осуществляться за счет прибыли, оставшейся в распоряжении предприятия (сч. 81 "Использование прибыли").

Из сказанного можно сделать вывод, что для единообразного понимания и исполнения предприятиями и контролирующими органами порядка учета расходов по оплате различных услуг банков нужны соответствующие разъяснения ГНИ — аналогично письму от 6.01.95 г. № 05-3/107, достаточно четко определившему условия отнесения одних расходов по подписке газет и журналов на затраты производства, а других — за счет прибыли.

Впрочем, из любого положения можно найти выход. Например, вместо заявок на покупку-продажу валюты использовать договоры поручения на оказание услуг.

Валентин ПАВЛОВ,  
тел.: (0172) 39-51-73.

## Приятная новость для экономных

**Генеральная ассамблея Сената США утвердила подписанные губернатором штата Делавер поправки в законы о компаниях различных типов (LLC, LLP, LP, General Corporations). "БР" публикует поправки, влияющие на регистрацию компаний типа LLC (компания с ограниченной ответственностью), наиболее популярных у европейских бизнесменов, поскольку они не платят федеральный налог США на прибыль.**

Итак, с 1 августа 1995 года разрешена регистрация компаний только с одним учредителем (ранее — не менее двух). Существование LLC не будет ограничено во времени. Разрешено изменять сертификат о слиянии или объединении до наступления даты события. Принимается согласованным образом переданная электронная

подпись. Плата за резервирование имени компании увеличена с 10 до 75 USD.

LLC будет автоматически закрыта, если ежегодный налог (штата) не будет уплачиваться в течение трех лет. Секретарем штата будет опубликован список аннулированных компаний по итогам уплаты налога (положение вступает в действие

с 31 декабря 1995 года).

LLC, закрытые за неуплату налога или в результате разрыва отношений с регистрационным агентом, после установления отношений с последним могут снова получить статус легального существования, заплатив специальный сертификат возобновления действия и уплатив все положенные налоги, штрафы и проценты по ним.

**Сведения об изменениях в законе о корпорациях, а также бесплатную копию билля читатели могут заказать по тел. 68-33-39 (компания US TRAVEL COMPANY).**

## Оффшор





# Положение о регулировании межгосударственного рынка ценных бумаг, выпускаемых хозяйствующими субъектами

Настоящее Положение разработано в соответствии с Законом Республики Беларусь "О ценных бумагах и фондовых биржах" (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1992 г., № 11, арт. 194) и Постановлением Кабинета министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь № 161/3 от 29.03.95 г. "О вывозе из Республики Беларусь и ввозе в Республику Беларусь ценных бумаг в 1995 году" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета министров, 1995 г., № 9, ст. 205).

Положение устанавливает порядок межгосударственного обращения акций и облигаций\*, выпускаемых хозяйствующими субъектами, и имеет целью создание необходимых условий для развития межгосударственного сотрудничества на рынке ценных бумаг и защиты интересов инвесторов.

1. Порядок допуска к обращению на территории Республики Беларусь ценных бумаг, выпущенных иностранными эмитентами, а также порядок допуска к обращению на территории Республики Беларусь ценных бумаг, выпущенных эмитентами, находящимися под юрисдикцией Республики Беларусь, устанавливается Кабинетом министров и Национальным банком Республики Беларусь.

2. Допуск к обращению на территории Республики Беларусь ценных бумаг, выпущенных иностранными эмитентами, осуществляется Инспекцией по ценным бумагам Министерства финансов Республики Беларусь на основании заключения комиссии, созданной этой Инспекцией. В состав комиссии входят представители Инспекции, иных структурных подразделений Министерства финансов, а также Национального банка.

3. Допуск к обращению на территории Республики Беларусь ценных бумаг, выпущенных иностранными банками, или ценных бумаг иностранных эмитентов, размещаемых на территории Республики Беларусь при посредничестве банков Республики Беларусь, а также допуск к обращению вне территории Республики Беларусь ценных бумаг, выпущенных банками, находящимися под юрисдикцией Республики Беларусь, осуществляется Инспекцией по ценным бумагам после согласования с Национальным банком Республики Беларусь.

4. Ценные бумаги иностранных субъектов хозяйствования допускаются к обращению на территории Республики Беларусь только после их регистрации в Инспекции по ценным бумагам. При этом устанавливается следующий порядок регистрации и допуска к обращению:

а) обращение в Инспекцию по ценным бумагам иностранного эмитента, профессионального участника рынка ценных бумаг или другого юридического лица, вводящего ценные бумаги, с заявлением о регистрации ценных бумаг.

В заявлении должны быть указаны:

- полное наименование, юридический и почтовый адреса эмитента;
- полное наименование, юридический и почтовый адреса профессионального участника рынка ценных бумаг, занимающегося посреднической или коммерческой деятельностью с ценными бумагами иностранных эмитентов;
- полное наименование, юридический и почтовый адреса юридического лица;
- вид размещаемых ценных бумаг, их количество, общая номинальная стоимость и номинальная стоимость одной единицы;
- серии и номера размещаемых ценных бумаг;
- обязательство выполнения требований законодательства Республики Беларусь.

В случае, если на регистрацию представлены ценные бумаги, подлежащие открытой про-

даже или подписке при первичном размещении ценных бумаг иностранного эмитента, к заявлению должны быть приложены:

- текст сообщения о проведении открытой продажи или подписки, соответствующий требованиям законодательства Республики Беларусь;
- проспект эмиссии, соответствующий требованиям страны пребывания эмитента. В случае, если проспект эмиссии не содержит сведений, предусмотренных законодательством Республики Беларусь, дополнительно должно представляться приложение к проспекту эмиссии, содержащее эти сведения;
- копия документа, свидетельствующего о государственной регистрации ценных бумаг в стране пребывания эмитента;
- документы, подтверждающие ликвидность ценных бумаг и ожидаемую окупаемость затрат на их приобретение;
- копия доверенности или договора эмитента либо его представителя (агента) с профессиональным участником рынка ценных бумаг, выполняющего функции посредника;
- документ, подтверждающий юридический статус эмитента (выписка из торгового реестра либо иной документ о регистрации эмитента в стране пребывания).

Если на регистрацию представляются дополнительные объемы ценных бумаг, подлежащих открытой продаже или подписке, из ранее зарегистрированных ценных бумаг данного заявителя выпусков (при условии, что со времени первичной регистрации прошло не более трех месяцев), то из приведенных выше документов должен представляться только текст сообщения о проведении открытой продажи или подписки. В заявлении, кроме указания на повторный характер обращения для регистрации дополнительных объемов ценных бумаг, должны быть приведены реквизиты документа, подтверждающего факт регистрации.

Ввоз ценных бумаг закрытых акционерных обществ, находящихся под юрисдикцией иностранных государств и созданных без участия субъектов хозяйствования Республики Беларусь, запрещен.

При регистрации ценных бумаг закрытых акционерных обществ, находящихся под юрисдикцией иностранных государств с участием субъектов хозяйствования Республики Беларусь, к заявлению должен быть приложен договор о совместной деятельности по созданию такого общества либо иной документ, подтверждающий долю участия субъекта хозяйствования Республики Беларусь, заверенный в установленном порядке.

При обращении в Инспекцию юридического лица, не предполагающего проведения открытой продажи ввозимых ценных бумаг, к заявлению прилагаются только документ, свидетельствующий о государственной регистрации ценных бумаг в стране пребывания эмитента, и проспект эмиссии ценных бумаг, соответствующий требованиям страны пребывания.

Документ, свидетельствующий о государственной регистрации ценных бумаг в стране пребывания эмитента, доверенность или договор эмитента либо его представителя (агента) с профессиональным участником рынка ценных бумаг, выполняющего функцию посредника, документ подтверждающий юридический статус эмитента, а также договор о совместной деятельности по созданию закрытого акционерного общества на территории иностранного государства представляются в копиях, легализованных консульским учреждением Республики Беларусь за границей либо консульским учреждением страны пребывания эмитента или его представителя (агента) в Республике Беларусь.

Копии указанных документов должны быть переведены на русский или белорусский языки, при этом правильность перевода должна быть засвидетельствована соответствующим консульским учреждением.

Названные документы могут быть представлены в копиях, удостоверенных нотариально в том случае, если их нотариальное удостоверение выражено на русском или белорусском языках. Для стран — участниц Гаагской Конвенции указанные выше документы могут быть засвидетельствованы путем проставления апостола.

Порядок согласования с Национальным банком Республики Беларусь допуска к обращению ценных бумаг для случаев, предусмотренных в пункте 2 настоящего положения, аналогичен вышеизложенному.

б) рассмотрение представленных документов в Инспекции по ценным бумагам.

Инспекция по ценным бумагам принимает решение о регистрации на основании заключения комиссии, созданной этой Инспекцией, с учетом ликвидности ценных бумаг и ожидаемой окупаемости затрат на их приобретение.

Комиссия имеет право потребовать от заявителя проведения независимой экспертизы защищенности от подделки ценных бумаг, ввозимых на территорию Республики Беларусь.

Комиссия может отказать в регистрации в случае, если:

- размещение ценных бумаг данного эмитента противоречит международным соглашениям Республики Беларусь;
- не обеспечена ликвидность и доходность ценных бумаг;
- имеется отрицательное заключение экспертизы;
- отсутствуют необходимые документы;
- представленная информация неполна или недостоверна;
- отсутствует согласование Национального банка с соответствующим пунктом 3 настоящего положения.

В случае положительного решения заявителя выдается документ, удостоверяющий факт государственной регистрации и подтверждающий разрешение на размещение ценных бумаг на территории Республики Беларусь с указанием даты и номера.

Дата и номер разрешения должны быть внесены в текст публикуемого сообщения.

Наряду с указанным разрешением заявитель получает на руки один экземпляр прошитого и скрепленного печатью Инспекции по ценным бумагам сообщения об открытой продаже или подписке и проспекта эмиссии ценных бумаг;

в) размещение ценных бумаг.

После регистрации эмитент или профессиональный участник рынка ценных бумаг публикуют текст сообщения о проведении открытой продажи или подписки и издают проспект эмиссии тиражом, достаточным для информирования всех потенциальных покупателей размещаемых ценных бумаг.

В порядке, предусмотренном законодательством Республики Беларусь, реализация ценных бумаг иностранных эмитентов может быть приостановлена или запрещена.

Инспекция по ценным бумагам ведет учет ценных бумаг иностранных эмитентов, допущенных к обращению на территории Республики Беларусь, в специальном приложении к Государственному реестру ценных бумаг Республики Беларусь.

В случае открытой продажи или подписки ценных бумаг профессиональным участником, размещающим ценные бумаги иностранного эмитента, должен обеспечить учет их движения на рынке ценных бумаг республики и вести реестр владельцев размещенных ценных бумаг. При этом допускается учет в реестре как реальных, так и номинальных владельцев. В качестве номинальных владельцев допускаются только профессиональные участники рынка ценных бумаг, в том числе депозитарии.

5. Ценные бумаги эмитентов, находящихся под юрисдикцией Республики Беларусь, допускаются к обращению на территории иностранных государств только после получения номера регистрации в Инспекции по ценным бумагам. При этом устанавливается следующий порядок регистрации и допуска к обра-

щению:

а) обращение в Инспекцию по ценным бумагам эмитента либо профессионального участника рынка ценных бумаг с заявлением на получение номера регистрации.

В заявлении должны быть указаны:

- полное наименование, юридический и почтовый адреса эмитента;
- полное наименование, юридический и почтовый адреса профессионального участника рынка ценных бумаг, занимающегося посреднической или коммерческой деятельностью с ценными бумагами белорусских эмитентов;
- вид размещаемых ценных бумаг, их количество, общая номинальная стоимость и номинальная стоимость одной единицы;
- обязательство выполнения требований законодательства Республики Беларусь.

Эмитент-банк прилагает к заявлению согласование Национального банка Республики Беларусь;

б) рассмотрение представленных документов в Инспекции по ценным бумагам.

Инспекция по ценным бумагам в соответствии с предоставленным ей правом может отказать в регистрации на вывоз ценных бумаг за пределы Республики Беларусь в случае, если:

- размещение ценных бумаг данного эмитента противоречит международным соглашениям Республики Беларусь;
- ценные бумаги эмитента не внесены в Государственный реестр ценных бумаг Республики Беларусь;
- представленная информация неполна или недостоверна;
- отсутствует согласование Национального банка Республики Беларусь для банков-эмитентов.

В случае положительного решения заявителя выдается документ с указанием номера регистрации на размещение ценных бумаг вне территории Республики Беларусь.

Номер регистрации на вывоз ценных бумаг, ввозимых ранее на территорию Республики Беларусь из-за границы, выдается в порядке, определенном настоящим Положением по вывозу ценных бумаг;

а) размещение ценных бумаг.

После получения номера регистрации заявитель организует размещение ценных бумаг в соответствии с законодательством страны размещения. В порядке, предусмотренном законодательством Республики Беларусь, реализация ценных бумаг белорусских эмитентов вне территории Республики Беларусь может быть приостановлена или запрещена.

Инспекция по ценным бумагам ведет учет ценных бумаг белорусских эмитентов, размещаемых вне территории Республики Беларусь, в специальном приложении к Государственному реестру ценных бумаг Республики Беларусь.

6. Инспекция по ценным бумагам может запрашивать, при необходимости, как у самого заявителя, так и у республиканских и местных органов управления, а также у других организаций информацию, подтверждающую достоверность сведений, сообщаемых заявителем.

7. Иностранному эмитенту, ценные бумаги которого обращаются на рынке ценных бумаг Республики Беларусь, обязан информировать общественность о своем хозяйственно-финансовом положении и результатах деятельности в соответствии с Законом "О ценных бумагах и фондовых биржах" и требованиями Инспекции по ценным бумагам.

8. Инспекция по ценным бумагам осуществляет контроль за межгосударственным обращением ценных бумаг с целью недопущения нарушений действующего законодательства и настоящего Положения.

(Комментарий к этому документу см. на 11-й странице).

(Окончание. Начало на 5-й странице).

## Свобода использования денежных средств

Российский банк по поручению своих клиентов может осуществлять международные переводы только по имеющемуся внешнеэкономическому контракту; требуется предоставление зафиксированных в таможенных органах документов, товарных накладных и т. п. Для создания собственного предприятия либо совместного предприятия за рубежом необходимо получить разрешение МВЭС РФ.

Латвийские банки перечисляют денежные средства согласно указанию клиентов. Частные негосударственные переводы осуществляются без каких-либо ограничений по объему пересылаемых сумм, независимо от вида отправления и того, резиденту какой страны принадлежит счет.

Законодательство Латвии разрешает любому лицу свободный вывоз за пределы страны или ввоз в страну любой наличной валюты в любых количествах без получения на то разрешений государственных органов.

## Зачисление-снятие валюты со счета

По российскому законодательству, клиентам банка (юридическим лицам) кроме текущего валютного счета открывается транзитный счет, на который зачисляются поступления в иностранной валюте, то есть экспортная выручка. По истечении 14 дней предприятия осуществляют обязательную продажу с этого счета 50% валютной выручки от экспорта товаров (работ, услуг) на внутреннем рынке РФ (за исключением некоторых случаев).

В российском уполномоченном банке разрешено получение наличной иностранной валюты только для выплаты командировочных сумм — это единственное возможное для юридического лица в РФ легальный способ обналичивания СКВ. При этом клиент должен предоставить заявление на снятие наличной валюты и приказ директора предприятия о командировке сотрудника.

Суммы, приходящие на счета клиентов в латвийских банках, зачисляются на них в полном объеме, не подвергаясь принудительной конвертации, независимо от вида валюты. Как юридические, так и физические лица имеют право снимать со своих счетов наличную валюту в любых количествах без предъявления каких-либо разрешений.

## Конфиденциальность вкладов и операций

Такая вкладов — не только естественное условие нормального функционирования банковской системы, но и одно из основных гражданских прав. Несмотря на возмещение российских банковских кругов, Минфин РФ, налоговая служба и ЦБ РФ ввели режим уведомления налоговых органов о намерении субъекта хозяйствования открыть счет и обязали банки предоставлять налоговым органам информацию о клиентах. В РФ обо всех суммах свыше 10.000 USD необходимо сообщать в финансовую инспекцию.

Сложилась ситуация, когда широкий круг работников налоговых и правоохранительных органов РФ может без достаточных на то оснований потребовать информацию о любых счетах. В этих условиях коммерческая тайна тех или иных клиентов банков может легко стать достоянием криминальных структур либо конкурентов.

В системе мер контроля за движением наличной валюты в РФ появилась новая форма учета обмена валют. Теперь во всех случаях совершения клиентами — физическими лицами операций с наличной иностранной валютой банк обязан потребовать предъявления документа, удостоверяющего личность, зафиксировать данные на это лицо в своих отчетах и хранить сведения в течение не менее 5 лет.

Для тех, кто не любит, когда считают деньги в его кармане, есть альтернатива: латвийские банки не обязаны сообщать каким-либо государственным институтам об открываемых нерезидентами счетах. Соответственно, банки не требуют при открытии счета и справки о постановке на учет в налоговых инспекциях и прочих органах.

При любых операциях с валютой в Латвии не требуется предъявлять документы, удостоверяющие личность, справки о происхождении валюты и т. п. Совершая операцию купли-продажи валюты, клиент получает стандартный безымянный кассовый чек.

При желании владельца счета сохранить полную секретность латвийские банки любому физическому лицу открывают кодированный счет, информация о владельце которого известна только управляющему банком. Лишь в оговоренных законом случаях по запросу прокуратуры Латвийской Республики возможно предоставление информации о конкретном счете.

Для проведения операций с кодированным счетом его владельцем выбирается кодовое наименование, которое и будет фигурировать во всех последующих платежных документах. Управление счетом осуществляется владельцем самостоятельно (в том числе и по телефону, модему, факсу) с помощью специального тест-ключа, воспроизвести который потенциальному злоумышленнику практически невозможно, если, конечно, сам владелец счета не предоставит такому "другу" необходимую информацию.

## Дополнительные возможности

Среди дополнительных услуг, предлагаемых латвийскими банками клиентам (и нерезидентам в том числе), открытие мультивалютного счета. Мультивалютный счет позволяет клиенту избавиться от необходимости иметь множество счетов для разных валют, получать какие-либо разрешения для их открытия в государственных органах. На единый мультивалютный счет можно перечислять и хранить на нем любые свободно-конвертируемые и "мягкие" валюты. Можно проводить автоматическую конвертацию внутри счета по курсу самого банка, межбанковского или биржевого рынков, получать сумму вклада либо его часть, проценты по вкладу в любой валюте наличными либо в безналичном виде.

Мультивалютный счет позволяет также клиентам избавиться от проблем, возникающих оттого, что российские рубли можно использовать только для внутренних расчетов, а за границу переводить нельзя.

Латвийские банки предоставили клиентам и ряд других преимуществ: отмену первоначального взноса при открытии счета, фиксированные цены при переводах, регулярное снижение тарифов по различным операциям и т. д.

Елена ФАЛЕЙ.

В материале использована информация от Рипет Банка (Рига) и US TRAVEL COMPANY (Минск).

\* В дальнейшем в настоящем Положении акции и облигации будут именоваться ценными бумагами, если это не оговорено особо.





**Окна, двери, перегородки, витражи из профиля PVC**

Наша продукция — это:

- ✓ тщательно продуманный дизайн;
- ✓ высокое качество по доступной цене;
- ✓ стойкость к изменениям температуры;
- ✓ экономия затрат на отопление;
- ✓ двойная защита от шума;
- ✓ долговечность.

**Для банков, офисов, магазинов, жилых помещений**

Тел.: (0172) 56-56-22, 36-54-39

**ВЫСШИЙ КЛАСС В ДЕЛЕ БЕЗОПАСНОСТИ**

АЛЮМИНИЕВЫЕ СВЕРТЫВАЮЩИЕСЯ ЖАЛЮЗИ  
ЖАЛЮЗИЙНЫЕ ВОРОТА  
СВЕРТЫВАЮЩИЕСЯ РЕШЕТКИ

**БЕЛПАРТНЕРС**  
тел./факс 0172/579-496

**ВО ВСЕМ МИРЕ ВЫБИРАЮТ ЛУЧШЕЕ**

**MIX Company Ltd.** УПОЛНОМОЧЕННЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ ФИРМЫ **ALAN**

**ПРЕДЛАГАЕТ:** автомобильные радиостанции для связи с домом, дачей, офисом!

DRAGON CB-94	- 163\$
DRAGON SY-101	- 171\$
S-MINI	- 72\$
ALAN 18	- 108\$
ALAN 28	- 137\$

ВЫДАЧА РАЗРЕШЕНИЯ НА ЭКСПЛУАТАЦИЮ.  
ГАРАНТИЯ — 1 ГОД!

тел. в г. Минске: (0172)-368-252, 360-043  
тел. в г. Гоме: (01561)-213-76

г. Минск, ул. Первомайская, д. 24, корпус 2

**ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ**

**TIMONS PLUS**

Адрес: Минск, пр. Скорины, 131. Т/ф: (0172) 32-92-21.

**ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОДАЕТ АММИАЧНУЮ СЕЛИТРУ СО СКЛАДА В Могилеве**

Тел.: (0222) 443035, 44 41 57, 44 10 74  
44 35 00, 44 51 01, 21 70 88,  
ФАКС 44 82 34

ИНСТРУМЕНТ, ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ ОСНАСТКА  
МОГИЛЕВСКОЕ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

**ИНСТРУМЕНТ**

Металл чёрный: лист х/к, г/к, уголок, шестигранник...  
Цветной металл:  
Латунная лента, медные листы, цинк, никель...  
(0222) 44-10-74, 44-41-57  
44-30-35, 21-70-66, 44-51-01  
факс (0222) 44-62-34

**Завод "Гомелькабель" производит**

закупку и принимает в переработку лом и отходы меди от юридических лиц в обмен на кабельно-проводниковую продукцию.

Справки по телефонам:  
57-45-62,  
57-44-74,  
57-67-27.



**УСКОРЕННЫЕ ПЛАТЕЖИ**  
Беларусь-Россия-Украина и другие страны бывшего Союза.

**ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ**  
в широчайшем спектре на территории Беларуси, на рынках ближнего и дальнего зарубежья.

ФИНАНСОВО-ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ

**ФИНАНСЫ И АКТИВЫ**

Тел./факс (0172) 26-41-78, 26-41-13.  
Время дороже денег!

**Организация постоянно реализует нефтепродукты**

Бензин А-76	Мазут М-100
Бензин А-92	Печное топливо
Дизельное топливо	Битум строительный
Топливо реактивное	Битум дорожный
	Битум кровельный

**По самой низкой цене**  
Тел./факс 61-48-88

**Услуги по ведению реестра акционеров.**

Тел.: 276-315.

**МЕБЕЛЬ, ИНТЕРЬЕРЫ, ФИРМЕННЫЙ СТИЛЬ, РЕКЛАМА**

Проектирование и изготовление

(0172) 658943, г. Минск  
ул. Старовиленская, 56-323

**component** ФИРМА "КОМПОНЕНТ" ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ЖЕНСКОГО ТРИКОТАЖА ПРЕДЛАГАЕТ

**КОЛЛЕКЦИЮ ТРИКОТАЖНЫХ КОСТЮМОВ И ПЛАТЬЕВ**  
для летнего сезона из высококачественного импортного полотна на основе шерсти и хлопка.

Минск, ул. Ландера, 34 "А".  
Тел. (0172) 772-481, 776-822, тел./факс 783-700.

**Летняя кампания 1995 года. МИНСКАЯ НАСТУПАТЕЛЬНАЯ ОПЕРАЦИЯ.**  
(Все команды управления передаются по пейджеру).

**R=50km**

**ЦЕЛЬ:** быстрый захват минского рынка.  
**СРЕДСТВА:** превосходящее все японское качество, 12 директорий и записная книжка, энергонезависимая память на 230 сообщений, 14 звуковых сигналов, прием сообщений на русском и английском языках.

**MDF COMMUNICATION** Тел./факс (0172) 646412 636184  
**САМОЕ СОВРЕМЕННОЕ ПЕЙДЖИНГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ**

**Компания "КОМПЛЕКС"**

готова выступить дилером по реализации продуктов питания, товаров народного потребления, бытовой техники и химии.

Имеем большие производственные, торговые и складские площади в центре Витебска.

**Возможны разнообразные формы сотрудничества. Рассмотрим любые предложения.**

Тел.: (0212) 363-468, 369-693, 374-942, 373-113 (тел./факс),  
либо по адресу: г. Витебск, ул. Ленина, 33-а.

**БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК**

**ФОРВАРДНЫЙ КОНТРАКТ**  
на поставку валюты

Надежное страхование риска при реализации импортированного товара

г. Минск, ул. Мясникова, 32. 6-ой этаж  
Управление ценных бумаг  
тел. 20-00-62

**Операции с ценными бумагами.**

**Размещение и конвертация свободных денежных средств**

**Оплата контрактов**

**Kenac** И Н В Е С Т

Тел.: (0172) 39-40-63, 39-42-76.

**Акционерный коммерческий банк Bank Atmoda**  
оказывает услуги:

- Бесплатное открытие счетов;
- Конвертация и взаиморасчеты;
- Начисление % по остатку на счете;
- Выдача наличных;
- Депозиты, кредиты, аккредитивы;

Ул. Лиела Пилс, 21, Рига LV-1050, Латвия,  
тел. (0132) 222-562, факс (0138) 82-0446,  
телекс 161-364 ATMD SU.

Консультации:  
Московское представительство: (095) 290-57-83;  
Минское представительство: (0172) 207-806.



**РЕМОНТ** быстрый и качественный  
компьютеров, принтеров,  
копировальных аппаратов, факсов  
и другой техники!

**ЗАПРАВКА КАРТРИДЖЕЙ**

Panasonic - 13 \$  
QMS - 22 \$

Canon - 13 \$  
Hewlett Packard - 22 \$

**ТОНЕРЫ:** Canon NP 1215, 1550 - 13 \$  
Canon NP 1010 - 10 \$  
Ricoh M-100 - 15 \$

г. Минск, ул. Первомайская, 24/2  
т. 36-82-52, факс 36-00-43

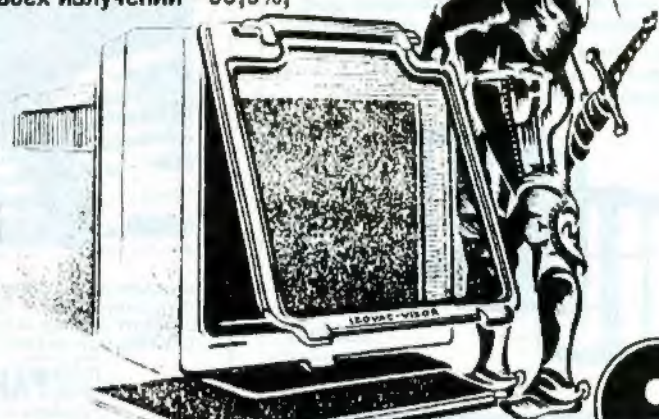
**Qmix**

## ЗАЩИТИ СЕБЯ САМ

Защитный экран IZOVAC-VIZOR

Поглощаемость всех излучений - 99,9%;

Сертификат  
Шведского  
Института  
Радиационной  
защиты  
MPR - II F5013



г. Минск, тел. (0172) 34-43-56, 34-44-70, 34-02-52



## СДЕЛАЙТЕ ПРАВИЛЬНЫЙ ВЫБОР!

Фирма РЕСТА предлагает  
со склада в Минске и под  
заказ весь спектр моделей  
компьютеров марки DTK.



**DTK  
Computer**

**РЕСТА**

КОМПЬЮТЕРЫ И КОМПЬЮТЕРНЫЕ СИСТЕМЫ

(0172) 78-41-00 (ПЯТЬ ЛИНИЙ)

**АМИК-О**  
ка р а б  
т и с ф  
и с ф  
в о р  
н в м  
а а а  
я а а  
и о н  
н а я

**РЕКЛАМА**  
НА  
ПОЛИЭТИЛЕНОВЫХ  
**ПАКЕТАХ**

Производим на заказ, а также  
реализуем готовые пакеты.  
Минск, ул. Чернышевского, 10а-808.  
Тел. (0172) 69-14-04, факс 66-37-92

## ComputerLand



**ПРЕДЛАГАЕТ**  
издательские комплексы на  
базе Apple Macintosh



### Системы PowerMacintosh 6100/66

PowerMac 6100/66 8Mb/HD500Mb/Rus ..... 1999 USD  
PowerMac 6100/66 8Mb/HD500Mb/CD/Rus .... 2235 USD  
PowerMac 6100/66 8Mb/HD500Mb/DOS card ... 2599 USD

### Системы PowerMacintosh 7100/80

PowerMac 7100/80 8Mb/HD500Mb/Rus ..... 2880 USD  
PowerMac 7100/80 8Mb/HD700Mb/CD/Rus .... 3420 USD  
PowerMac 7100/80 8Mb/HD700Mb/CD/AV/Rus . 3850 USD

### Системы PowerMacintosh 8100/100/110

PowerMac 8100/100 16Mb/HD700Mb/CD/Rus .. 4595 USD  
PowerMac 8100/100 16Mb/HD1000Mb/CD/AV .. 5170 USD  
PowerMac 8100/110 16Mb/HD2000Mb/CD/Rus .. 5510 USD

**NEW** Новейшая модель на базе процессора  
POWER PC 604 120Mhz/133Mhz !!!

### Системы PowerMacintosh 9500/120/133

PM PowerPC-604 120Mhz 16Mb/1.0Gb/CD .... 6285 USD

**Мониторы:** SONY, NOKIA, NEC, RADIUS

**Сканеры:** AGFA, UMAX, PixelCraft, Howtek

**Принтеры:** NewGen, Textronix, GCC, APPLE,  
LaserMaster, Lexmark, Fargo

По всем вопросам просьба обращаться  
в Отдел Системных Решений

Республика Беларусь, 220004, г. Минск, ул. Немига, 8  
Тел. 208-603, 209-248, 206-732. Факс 265-840

**Продаем кирпич**

тел. 96-54-27

## ОПТОВАЯ БАЗА В МОСКВЕ

## ЗАКУПАЕТ ВОДКУ

Минимальная партия  
20 000 тыс. бутылок.  
Оплата по факту.  
Закключаем  
долгосрочные  
договора.



Тел.:  
**948-8078**  
(круглосуточно)

**BELVNESHSTRAKH**  
JOINT STOCK INSURANCE COMPANY

СЗАО «БЕЛВНЕШСТРАХ»  
Приглашает Вас к сотрудничеству



Выгодные условия -  
солидные гарантии

Центральный офис: Тел./Факс (0172) 238-176  
Служба страхования:  
г. Минск, Тел. (0172) 206-351, факс 208-194  
г. Брест, Тел. (8-0152) 263-124, 232-266  
г. Гродно, Тел. (8-0152) 332-607

- + Комплектация  
по желанию  
заказчика
- + Бесплатная  
доставка  
и сборка
- + Разработка  
дизайн-проекта



## ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

**PRO-TRADE**

Разумное соотношение  
цен и качества.

Минск, ул. Гусовского, 4, к. 501,  
тел. (0172) 543-248, 596-770.

Выставочные павильоны:  
ул. Гусовского, 4,  
"Салон-магазин";

ул. М. Богдановича, 11,  
м-н "Камісійная лаўка".

## BelStarLett

Тел: 396 548, тел/факс: 390 034  
Минск, Смольякова 12

## ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ

## ОБОРУДОВАНИЕ И

## ЛУЧШИЕ ИЗДАТЕЛЬСКИЕ

## КОМПЛЕКСЫ НА БАЗЕ

## КОМПЬЮТЕРОВ

## Macintosh

Представительство в Гомеле:  
НПТ ООО "Шанц", тел.: (0232) 55-43-43  
Приглашаем к сотрудничеству региональных дилеров



МОДЕЛЬ	ОТЛИЧНИ	ТАИ (мес)	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
<b>01. МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4</b>					
CITIZEN 240CS	A4, 24 pin, шитл, печ.	24	325	МИНТЕКПРОМ	208 201
CITIZEN ABC	24 pin, цветная печать	24	219	МИНТЕКПРОМ	208 201
CITIZEN PH-48	для Notebook, 1,17 м	24	265	МИНТЕКПРОМ	208 201
EPSON FX 870	9 pin, 380 cps, сканц	12	430	РЕСТА	784100
EPSON FX 870	ручн.	12	475	МАП	768 387
EPSON FX 870	9 pin, рус., сканц, без компьютера	12	476	ОНЛАЙН	342662
EPSON FX 1000	A4, рус., 240 экз. сек.	12	350	SUNRISE	344 256
EPSON FX 870	9 pin, 380 cps, 216x240 dpi	12	400	ТАИР	235 228
EPSON LQ 100	24 pin, 240 cps, 360x360 dpi	12	210	ОНЛАЙН	310 785
EPSON LQ 100	9 pin, 240 cps, сканц	12	220	КОТБАС	362 925
EPSON LQ 100	24 pin, 240 cps, сканц	12	220	РЕСТА	784100
EPSON LQ 100	A4, 24 pin, 240 cps, 360 X 360 dpi	12	225	ТАИР	230 780
EPSON LQ 100 / LX 300	A4, 24 pin, автоподатчик / 9 pin	12	225/280	ПРОГРАММА	328 735
EPSON LQ 100	24 pin, 240 cps, рус.	12	270	MAC Электроникс	351 201
EPSON LQ 100	A4, 9 pin, 240 cps, 216 X 240 dpi	12	190	ТАИР	230 780
EPSON LQ 300	9 pin, 240 cps, сканц	12	190	КОТБАС	362 925
EPSON LQ 300	9 pin, 240 cps, рус.	12	195	МАП	768 387
EPSON LQ 300	9 pin, 240 cps, без компьютера	12	199	ОНЛАЙН	342 662
EPSON LQ 800	рус.	12	220	МАП	768 387
EPSON LX 300	A4, рус., 9 pin, 220/44 экз.	12	195	SUNRISE	344 256
EPSON LX 300	A4, 9 pin, 240 cps, 216x240 dpi	12	200	ТАИР	230 780
EPSON LX 800	A4, 9 pin, 240 cps, рус.	12	205	АНТАРЕС	350 701
RJUTITSY DL-700	B4, 24 pin, 180 cps, 360 dpi, моно, рус.	36	230	БЕЛПОТ	394 793
RJUTITSY DL-700	B4	12	239	OMIX	361 044
RJUTITSY VM-4	A4, 300X300 DPI	12	630	OMIX	361 044
Oki ML 320	9 pin, 360 cps, рус.	12	445	ДАИНОВА	307 265
Oki ML 320 Elite, 9 pin, 360 cps, 666 CPP змук, IBM Graphics, IBM Proprinter XL, Epson FX A4/A3, 360 cps		12	445/495	БЕЛСОФТ	25 300
Oki ML 320 J21	A4/A3, 9 pin, рус., 360 экз. сек., 280k	12	445/495	БЕЛЕКС	439 011
Oki ML 320 J21	A4/A3, 9 pin, рус., 360 экз. сек., 280k	12	445/495	SUNRISE	344 470
Oki ML 320 J21	A4/A3, 9 pin, рус., 360 экз. сек., 280k	12	445/495	ПАНАТОКС	350 780
Oki ML 320 J21	A4/A3, 9 pin, рус., 360 экз. сек., 280k	12	445/495	SUNRISE	344 470
PANASONIC KOK-P1121	A4, 24 pin, 240 cps, 360x360 dpi	12	210	ТАИР	230 780
SEKOSHIA 1900	9 pin, 182 cps, рус.	12	210	MAC Электроникс	351 201
SITZEN PC 48	9 pin, 180 cps	12	270	БЕЛАШ	327 666
STAR LC 1001	9 pin, 180 cps	12	270	МИНТЕКПРОМ	208 201
STAR LC 1001	150 cps, 9 pin, интерфейс: кабель, опт. сканир	12	270	НИКОТЕХ	238 281
голоски и принтеры Epson FX 85, LQ 1050, FX 1050		от 20		Удачный Выбор	591 756
<b>02. МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3</b>					
EPSON FX-1170	9 pin, 380 cps, 12	12	509	ИнтеркомСервис	304 401
EPSON FX-1170	9 pin, 380 cps, 216x240 dpi	12	535	ТАИР	230 780
EPSON FX-1170	A3, 9 pin, 380 cps, рус.	12	550	АНТАРЕС	350 701
EPSON LX-1050+	A3, 9 pin, 240 cps, рус.	12	345	АНТАРЕС	350 701
EPSON FX-1170	9 pin, рус., сканц, без компьютера	12	556	ОНЛАЙН	34 262
EPSON FX-1170	24 pin, 240 dpi	12	545	МАГНЕТИК	33 706
EPSON LQ-1070+	24 pin, 240 dpi	12	545	БЕЛСЕРВЕР	76 154
EPSON LQ-1070+	24 pin, 270 cps, 360x360 dpi	12	610	ТАИР	230 780
EPSON LX-1050+	9 pin, 240 cps, сканц	12	310	РЕСТА	784100
EPSON LX-1050+	9 pin, 240 cps, рус.	12	315	MAC Электроникс	351 201
EPSON LX-1050+	9 pin, 240 cps	12	418	РОСБАМ	333 793
EPSON LX-1050+	9 pin, 240 cps, 216x240 dpi	12	345	ОНЛАЙН	330 780
EPSON LX-1050+	9 pin, рус., сканц, без компьютера	12	345	ОНЛАЙН	34 262
EPSON LX-1050+	9 pin, 240 cps	12	341	ИнтеркомСервис	304 401
EPSON LX-1050+	9 pin, 260 cps, рус.	12	350	МАП	763 387



МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ГВР. Ряд	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
ОВ. ФАКС-МОДЕМЫ					
BOCA MODEM V.34i	28,8 кб/сек, 14,4 и fax V.34	54	315	РЕСТА	784100
BOCA SoundExpression	14,4 kbps data & fax, Sound card, waterfall plot for CD	54	270	РЕСТА	784100
CONNECTION PRO	Внутр. 19,2/14,4, voice, V.42bis-англ, 8/16 bit stereo, 3 audio jacks (microphone, speaker, line in)	200	200	БЕЛСКОФТ	253745
FASTALK II int.	Motorola V42bis, 14400 bps, V.42bis, V.42	160	160	БЕЛСКОФТ	253745
Fax Modem 14/14 ZOLTRIX		80	80	ОМХ	203842
Fax/Modem 14400, V.32bis, V.32 internal		12	60	ФортНокс	203955
GVC (Mac/tek)	внутренний, VOICE, 14,4, V32bis, V42bis, MNP	36	115	ДАЙЛЭНД	394990
GVC (Mac/tek)	внутренний, 28,8, V32, V42bis, V42bis, MNP	36	115	ДАЙЛЭНД	394990
GVC F 114V/16V	внутренний, 14,4, V32bis, V42bis, MNP, кабель	36	120	ДАЙЛЭНД	394990
GVC FM 144V/16V	PCMCIA card for Notebook, 14,4, V32bis, V42bis	36	235	ДАЙЛЭНД	394990
GVC FM 144V/16V	внутренний, 14,4, V32bis, V42bis, MNP, кабель	36	120	ДАЙЛЭНД	394990
GVC FM 144E	внутренний, 14,4, V32bis, V42bis, MNP, кабель	36	165	ДАЙЛЭНД	394990
GVC, ext. logic	14400, MNP2-5, голос, int/ext, PCMCIA	от 150	150	ТРИУМФ	661609
GVC ext. int.	2400, 14400	от 139	139	АТЕХ	589336
Hayes Optima 24+9600	PCMCIA ext., V.22, V.42bis, MNP, SmartCom Fax for Win	24	195	БЕЛСКОФТ	253776
Hayes Optima 24+9600	V.22, V.42bis, MNP, 220V, cable, SmartCom Fax for Win	24	139	БЕЛСКОФТ	253776
Hayes Accura 144/fax/144B int.	SmartCom Fax for Windows, V.32, V.32bis, MNP	24	150	БЕЛСКОФТ	253776
Hayes Accura 144/fax/144B ext.	SmartCom Fax for Windows, V.32, V.32bis, MNP	24	175	БЕЛСКОФТ	253745
Hayes ProClass 144	Practical Peripherals Ext. Data fax/modem 14400bps	170	170	БЕЛСКОФТ	253004
HighScreen Pocket	V.9600, V.42bis, выделенные линии	80	80	АКСИОМА	787334
NC 9624AC1, Cirrus logic	9600/1, 2400, int, MNP, V42bis, Hayes	12	96	ИНТИС	788480
NC 14 Act Ext.	2400/9600, V42bis, MNP 2-5, Group3 Class1 fax, voice	12	96	РАИС	625162
OEM 1414W int.	V.22/V.32bis/V.42/V.42bis, MNP 2-5, V.42bis, soft	12	125	МАС Электроникс	351201
OEM 9624W int.	2400, 9600 bps, V.22bis, MNP 2-5, V.42bis, soft	12	60	МАС Электроникс	351201
PCMCIA F-M 14400 Win/fax	V.9600, V.42bis, выделенные линии	12	120	БЕЛАШ	327666
PCMCIA F-M 9600/2400 (Compaq, Toshiba) V.42 bis, MNP-5		12	320	БЕЛАШ	327666
PCMCIA F-M Card 28800, все стандарты		115	115	БЕЛАШ	327666
PENRII, OX 19,2 ext.	2-411, (remote control, LCD, V.32bis, V.42bis, MNP, серт	1093	1093	АТЕХ	589336
ROOVELL 1414H	V.22/V.32bis, внутренний	470	470	ПРОГРАММА	328735
SCAN FAX	Порт, факс/сервер, сканер 600 dpi color, функ. коп.	1	1	СТРАТУМ	346609
SMART ONE 144ZF	Внутренний, 14400/14400 bps, MNP 5, V.42bis-аппаратно	140	140	ДЕТРИМЕК	345818
SMART ONE 144ZF, Zoom	Внутренний, ext., 14400/14400 bps, MNP 5, V.42bis-аппаратно	140	140	ДЕТРИМЕК	345818
SUPER MODEM	PCMCIA, 14400, V.32bis, V.42bis, MNP 2-5, V.42bis, soft	36	360	DATA STREAM	230842
U.S. ROBOTICS Courier	V. Everything, 28,8 bps, V.42bis, 220V, кабель	24	160	Саммит	394990
U.S. ROBOTICS Sportster	V.42 bis, int/ext., ext.	от 750	750	Телеолидис	203842
U.S. ROBOTICS Sportster	V.42 bis, int/ext., ext.	от 150	150	DATA STREAM	203842
U.S. ROBOTICS Sportster 14400 ext., 220V, кабель, ext.		12	170	ОМХ	342662
U.S. ROBOTICS Sportster 14400 int., V.42bis		139	139	ИНТЕК К. С.	688034
U.S. ROBOTICS WinPort	PCMCIA, 14400, V.32bis, V.42bis, MNP 2-5, V.42bis, soft	36	360	DATA STREAM	203842
U.S. ROBOTICS ZOLTRIX 14400 ext.	V.32bis, V.17, V.42bis	12	120-675	МАС, Телеолидис	203911
ZyXEL Elite 286A	V.34, voice, 8 M RAM, прямое подключение	24	780	DATA STREAM	203842
ZyXEL U-1496i 19,2 ext.	1-4-11, 4-проходные линии, 3-голосовые релизы, доставка, пушканизация, *PIU, кабель	36	330	КП	319516
ZyXEL U-1496i 16,8 ext.	2-порт, 1-порт, 2-порт, релизы, ext., пушканизация, *PIU, ext.	36	330	КП	319516
ZyXEL U-1496S Plus	3-порт, реле, X.25, серт., ZFX for DCS, раск/всп/7,2	630	630	БЕЛСКОФТ	253776
ZyXEL U-1496S Plus	19200bps, voice, MNP, V.42bis, кабель	24	330	DATA STREAM	265447
ZyXEL U-1496B	16800, 1440, 2-голос, реле, серт., ZFX for DCS, раск/всп/7,2	315	315	БЕЛСКОФТ	253776
ZyXEL U-1496B Plus	19200, 14400, 3-голос, реле, серт., ZFX for DCS, раск/всп/7,2	410	410	БЕЛСКОФТ	253776
ZyXEL U-1496B+ int.	2-проц, линии, 3-голос, релизы, доставка, пушканизация, *PIU, кабель	36	425	КП	319516
ZyXEL U-1496B+ 19,2 ext.	пушканизация, *PIU, кабель	36	410	КП	319516
ZyXEL U-1496B+ int.	int. на 16800 bps, voice, ZyXEL V.42bis	24	315	DATA STREAM	265447
ZyXEL U-1496S	19200, 14400, 3-голос, реле, серт., ZFX for DCS	24	330	БЕЛСКОФТ	253776
ZyXEL U-1496S Plus	19200, 14400, 3-голос, реле, серт., ZFX for DCS	24	330	БЕЛСКОФТ	253776
ZyXEL U-1496S+ ext.	19200bps, voice, ZyXEL V.42bis, 220V, кабель	24	330	DATA STREAM	203842
ZyXEL U-1496P	порт, 16800bps, voice, ZyXEL V.42bis, кабель	24	480	DATA STREAM	203842
Kapra 251/PII UART16550A, 2-фрейм RPO		40	40	DATA STREAM	203842
ОВ. СКАНЕРЫ					
Artix-View Scan Scanner	256 градаций серого, 800 dpi, через UPI порт, ручной	12	135	ФортНокс	203955
Artix-View Scan Scanner	256 градаций серого, 800 dpi, через UPI порт, ручной	12	115	ФортНокс	203955
Artix-ViewStation 4600C	2400 dpi, 16,7 мкм, int., АА, полн., TWAIN	12	980	ТРИУМФ	661609
EPSON GT 8500 Color	С-порт и UPI, 600 dpi	12	980	ТАИР	39265/2
EPSON GT 9000 Color	С-порт и UPI, 800-2400 dpi	12	1390	ТАИР	0180
CS-C105	400 dpi, 8 bit color, 2400 dpi	12	230	МАГНИТЕК	396951
HP SCANJET Iix	до 1200 dpi, 24 bit color, OCR, ext.	12	990	РЕСТА	784100
HP SCANJET Iix	до 1200 dpi, 24 bit color, OCR, ext.	12	1059	Саммит	347272
HP SCANJET Iix	до 1200 dpi, 24 bit color, OCR, ext.	12	466	ЛИМОНС	347272
HP SCANJET Iix, color	до 1600dpi, до 1600dpi, 24bit color, ext.	12	1150	БЕЛХАРД	239010
HP SCANJET Iix	до 1600 dpi, 24 bit color, OCR, ext.	12	990	БЕЛХАРД	239010
HP SCANJET Iix	до 2400dpi, PO	12	1320	КП	319516
HP SCANJET Iix, color	до 600 dpi, до 2400dpi, до 2400dpi, 24bit grayscale, 24bit color, ext.	12	1320	БЕЛХАРД	239010
HP SCANJET Iix	до 1200 dpi, PO	12	499	КП	319516
HP SCANJET Iix	АА, 300x1200dpi, ext.	12	991	ИнтерКомСервис	306401
HP SCANJET Iix	до 1200 dpi, 24 bit color, OCR, ext.	12	591	АТКАЛД	327669
HP SCANJET Iix	до 1200 dpi, 24 bit color, OCR, ext.	12	610	ОНАЙН	342662
HP SCANJET Iix	до 1200 dpi, 24 bit color, OCR, ext.	12	610	БЕЛХАРД	239010
Image Artist (Mustek)	800dpi, 64/256 gray, ручная, Twain	12	115	МАГНИТЕК	396951
Imax Power Look	АА, 600x1200dpi, 2400dpi, 24bit, SCSI, MAC/PC	2332	2332	БЕЛХАРД	239010
Imax Vista-56	АА, 600x300dpi, 1200dpi, 30bit, SCSI, MAC/PC	840	840	БЕЛХАРД	239010
Imax Vista-56	АА, 800x600dpi, 6400dpi, 24bit, SCSI, MAC/PC	980	980	БЕЛХАРД	239010
MUSTEK PinScan	400 dpi, 64 gray/16 M color/24bit, 262144 цвета	12	1220	БЕЛАШ	327666
Paragon (Mustek)	1200/400 dpi, 16M color, 256 gray, пл., Twain	12	995	МАС Электроникс	351201
Paragon (Mustek)	800/1600 dpi, 16M color, 256 gray, пл., Twain	12	995	МАС Электроникс	351201
PinScan (Mustek)	4000 dpi, 64 gray/16M color, пл., до notebook/LPT, Twain	12	240	МАС Электроникс	351201
ScanJet Plus (HP)	600/1200 dpi, 30 bit, 15M color, ext., notebook, Twain	12	330	МАС Электроникс	351201
ScanJet Plus (HP)	600/1200 dpi, 30 bit, 15M color, ext., notebook, Twain	12	330	МАС Электроникс	351201
Transparency Adapter for Ultra	приспособление для сканирования слайдов, 210x254mm	12	325	БЕЛХАРД	239010
TwainScan Card 800 (Mustek)	800dpi, 16M color, 256 gray, ручная, Twain	12	408	МАС Электроникс	351201
10. ОПТИЧЕСКИЕ ЗАПОМНАЮЩИЕ УСТРОЙСТВА					
FLUITSU 230 MB 1.5	внешний накопитель на 230 Мб	12	1300	БЕЛХАРД	239010
FLUITSU M251232	3,5", 230 Мб, 30 мс, SCSI-2, внутр.	12	850	ПИРИТ	394118
MAXOPTIX T3-1300	5,25", 1,306, 195 мс, SCSI-2, внутр./внеш.	12	2460-2800	ПИРИТ	394118
NEC	дискеты 1,35, внешний SCSI-ii, for PC/MAC	2800	2800	ДРАЙВ	235489
OLUMPUS	дискеты 230Мб, внешний SCSI-ii, for PC/MAC	2800	2800	ДРАЙВ	235489
Smart&friendly	Магнито-опт. накоп. 230 Мб, SCSI, external	1050	1050	ЛИМОНС	326164
3M 128/230MB	перезаписываемый диск	28-49	28-49	ДАЙНОВА	306529
BASF-MOD 3,5"	128 Мб, перезаписываемый	27,5	27,5	БелСитПромСоюз	635629
BASF-MOD 3,5"	230 Мб, перезаписываемый	37,5	37,5	БелСитПромСоюз	635629
FLUITSU OF-230	3,5", 230 Мб, 30 мс, SCSI-2, внутр.	24	1100-900	БЕЛХАРД	239010
FLUITSU 230 MB	3,5", 230 Мб, 30 мс, SCSI-2, внутр.	49	49	ПИРИТ	394118
VERBATIM 3,5"	Мб перезаписываемый диск 128/230/650 Мб	от 99	от 99	ДРАЙВ	235489
VERBATIM 3,5"	Мб перезаписываемый диск 650 Мб	108,2	108,2	ДРАЙВ	235489
Карtridge 250 MB "COMAG"	Магнито-Optic 1000Mb ZIP Drive "COMEGA"	40	40	ЛИМОНС	326164
11. СИСТЕМЫ МУЛЬТИМЕДИА					
BEE-HOVEN WEEDRNC	Upgrade KIT CD-ROM, ext. колонки, микрофон	6	300	ОРМАСЭЛ	395460
CD-ROM	2-ар. Acer/4-ар. Toshiba, IDE	6	1222-728	ОРМАСЭЛ	395460
CD-ROM	2x SB, 16 bit Crys MediaLogic	12	236	ИнтерКомСервис	306401
CD-ROM	Acer, NEC, Sony, TEAC, 1-4 speed	от 80	от 80	ТРИУМФ	661609
CD-ROM "ACER"	2-и/4-х speed, IDE, internal	170-310	170-310	ЛИМОНС	326164
CD-ROM "PMP"	parallel port, 2x speed, ext. for Notebook	430	430	ЛИМОНС	237913
CD-ROM "SAHYO"	4-х speed, SCSI-2, 195 мс, внутренний	390	390	ЛИМОНС	326164
CD-ROM, IDE, 2 speed	GOLD STAR	6	136	ТАИР	39265/2
CD-ROM ACER 55SE	внутренний, 4-х speed, E-IDE/ATAPI	12	157	ДАЙЛЭНД	394990
CD-ROM ACER 74SE	внутренний, 4-х speed, E-IDE/ATAPI	12	265	ДАЙЛЭНД	394990
CD-ROM Drive, 3x speed	NEC CD-400 (3XP) SCSI	12	500	БЕЛАШ	327666
CD-ROM IDE ACER	Double Speed, внутренний, ext.	12	173	ФортНокс	203955
Microolutions BackPack	2-speed CD-ROM, ext. через LPT-порт, ext.	12	450	ФортНокс	203842
CD-ROM MITSUMI FX 400	IDE, internal, 4 Speed	36	20	ЛИС	306157
CD-ROM Player 2-x speed	Paranosis с мультимедиа (PC/MAC)	12	520	БЕЛАШ	327666
CD-ROM SONY 55E	2 speed	125/130	125/130	ИНФОКОНТАКТ	553935
CD-ROM TEAC	4 speed, внутр., ext.	12	268	ФортНокс	203955
Corel Professional Photos	200 CD-ROM, 20000 фотографий для ретуши	12	1160	ФортНокс	203842
KIT SOUND GALAXY	Stellar, Atech CD-Rom D-Speed, Sound Card SG 16 bit, PS, 2CD	12	310	СЕМПИЛАН	377540
KIT SOUND GALAXY	Voyager, Atech CD-Rom D-Speed, Sound Card SG 16 bit, AS, 2CD	12	360	СЕМПИЛАН	377321
Media KIT (PlayStation & Audio Plus)	CD-ROM, 2-speed, Sound Card 16 bit, AC/AD speakers, MTP	12	375	Американ Ярдленд	575212
Media Magic	CD-ROM NEC 210-Media Magic Spectrum 15-Label колонки (art)	12	240	ДЕТРИМЕК	345818
Multimedia Kit, Acer 2-IDE	CD-ROM, Atech 300-Media Magic 500 16 bit sound card	12	330	МАГНИТЕК	396951
PLEASONSIC SC-28	IDE (Paranosis), 2 speed, внутр.	18	181	ПИРИТ	394118
PLANTONIC 56/45CH	SCSI-2, 4 speed, 125 мс, int./ext.	12	388-655	ПИРИТ	394118
SONY SE	IDE/ATAPI, 2 speed, внутр.	12	178	ПИРИТ	394118
TEAC 55	IDE (Paranosis), 4 speed, внутр.	12	268	ПИРИТ	394118
VERBATIM	диск. CD-ROM/запис на CD, любой формат	175	175	ДРАЙВ	235489
Verbatim	диск. CD-ROM/запис на CD, любой формат	175	175	ДРАЙВ	235489
Устройство записи на CD-R "SMART&FRIENDLY"	650 Мб, 4-х speed, ext.	1950	1950	ЛИМОНС	326164
Active Speaker/Port Beat	16 bit, 4x/20W	6	1642	ОРМАСЭЛ	395460
Graves Ultra Sound Max	16 bit, 48 kHz, stereo, 32 voice WT, 512 kb, CD	6	210	ДЕТРИМЕК	345818
Graves Ultra Sound Max	16 bit, 48kHz stereo, 32 voice, 512KB, Q33	36	220	DATA STREAM	265447
MED 1600 Sound Card	16-bit, IDE, совм. Sound Blaster Pro, AdLib, OPL3			NewSystemGroup	210000
MED 1600 Sound Card	16 bit, IDE, совм. Sound Blaster Pro, Ad Lib, OPL3			РОТИВК	506602
Sound Blaster	16 bit, stereo		65,99	ИНФОКОНТАКТ	553935
Sound Blaster "ACER" AWE68	16 bit, stereo		100/375	ЛИМОНС	326164
Sound Blaster 16	16 bit, AWE68/PC-98, 384 Vt, 32 voice WT, 512 kb	от 111	от 111	ПИРИТ	394118
Sound Blaster AWE-32	16 bit, AWE68/PC-98, 384 Vt, 32 voice WT, 512 kb	от 111	от 111	ПИРИТ	394118
Sound Blaster Pro	Edison Gold Sound Card, 15 bit, stereo, IDE	6	55	ОРМАСЭЛ	395460
Sound Card "Media Magic"	16 bit PRO, Line IN/OUT, 20 voices		25,80	DATAFIELD	296291
Sound Card 16 bit + Stereo Speakers		6	100	ТАИР	39265/2
SOUND-M16A	16 bit, 48 kHz, 20 FM-channel		67	СТРАТУМ	346609
SOUND-M16B	16 bit, 48 kHz, 20 FM-channel, 32 FM-channel, 512 kb (MIDI)		103	СТРАТУМ	346609
Speakers	2x 16 Ohm, 4x 65W, 600 Ohm, 384 Vt, 32 voice WT, 512 kb	от 111	от 111	ПИРИТ	394118
Звуковые карты	AI-101, stereo, 16 bit, IDE, совм. Sound Blaster Pro, Ad Lib	6	6	ДАЙНОВА	306529
Звуковые карты Turtle Beach Multimedia	101, stereo, 16 voice, 32Mbit voices, 20MPS	12	320	ФортНокс	203955
Колонки активные SPSS3, 120W PMPO	Microsil DCS, effect processor	12	90	ФортНокс	203842
Колонки пассивные				ФортНокс	203955
Колонки, общ. обр. и др. порт. на CD-дисках		от 20	от 20	ТРИУМФ	661609
Колонки активные, пассивные		от 10-70	от 10-70	БЕЛАШ	327666
Комплекты	активные, пассивные, пассивные, 4-80 Вт	от 10	от 10	ТРИУМФ	661609
Port Media Studio (Media Magic)	Video Capture Board, PAL/SECAM/NTSC		240	ДЕТРИМЕК	345818
Video Blaster Fx 16	Creative Labs, Video, Video Multimedia	12	402	ПИРИТ	394118
Video Blaster Fx 16	Machine Pro TURNER, 2xComposite, 1xComposite	36	670	ЛИС	306157
Video Blaster Fx 16	16 Colors	36	670	ЛИС	306157
Video Blaster Fx 16	2xComposite, 2x VLB/PCI, 2MB, 800 dpi, 1xComposite	36	690	ЛИС	306157
Video Blaster Fx 16	16 Colors	36	690	ЛИС	306157
12. СТРУМЕРЫ И КАСЕТТЫ К НИМ					
COMINER TAPESTOR	внутренний, 420 мб, 5" и 5"	12	248	ДАЙЛЭНД	394990
Prodat 16000 Sony	DAT-стример, 16GB, SCSI-2, ext.	12	1673	ДРАЙВ	235489
Prodat 8000 Sony					



## Пишите письма в Мингосимущество

**Решение Мингосимущества начать продажу акций приватизированных предприятий на БФБ вызвало, безусловно, большой интерес у профучастников рынка ценных бумаг, ведь для многих фирм это чуть ли не единственная возможность поработать на бирже с акциями. Насколько выгодным окажется это мероприятие для государства и инвесторов, покажет время, однако уже сегодня ясно, что брокеру на нем сделать состояние вряд ли удастся.**

Судя по документам, распространенным Мингосимуществом ("БР" № 28/1995), услуги брокера и фондовой биржи оплачиваются Мингосимуществом не будут, брокер должен сам договариваться о вознаграждении с продавцом. В итоге и так немаленькая первоначальная цена акций увеличится за счет комиссионных брокеру-продавцу, брокеру-покупателю и фондовой бирже. Брокеру выгоднее всего будет самому искать инвестора, чтобы провести сделку только через свою контору, да и цену завышать не будет никакого смысла, особенно если покупатель за снижение цены предложит вознаграждение.

Надо отдать должное Мингосимуществу, которое все эти проблемы тоже понимает и видит наперед. Как стало известно, оно со своей стороны выступило с инициативой оплачивать услуги брокеров, продающих акции, принадлежащие государству, однако поддержки в Минфине не получило.

Вторая проблема, которая возникнет в случае, если кто-то все же купит акции, — их перерегистрация. Мингосимущество решило взять решение этого вопроса на себя, посчитав, что ему будет легче воздействовать на эмитента, чем какому-то брокеру. Однако в самом Мингосимуществе понимают, что это не снимет проблему в целом. Поэтому сейчас готовится документ, по которому акционерные общества, имеющие государственную долю, должны будут заключить договор с БФБ на депозитарное обслуживание, по крайней мере, до начала функционирования центрального депозитария. Безусловно, это было бы идеальным решением, так как в этом случае сделка могла бы быть оформлена сразу же после поступления денег от инвестора, причем самим брокером. Ведь задержка при перерегистрации отрицательно влияет, прежде

всего, на имидж брокера, который не всегда сможет объяснить инвестору, особенно иностранному, почему тот не становится собственником акций, хотя деньги уже перечислил.

Однако пока не опубликован список акций, которые будут продаваться на бирже, рано мечтать о том, что найдется большое количество желающих их приобрести. Есть, правда, надежда, что размеры пакетов будут достаточно большими. Когда же решение по списку акций будет принято, станет понятно, хватит ли этих акций на всех желающих брокеров. Если же не хватит, то процедура отбора брокеров, а также распределения между ними различных акций станет еще одной проблемой.

Многие из этих вопросов можно было бы решить, если бы Мингосимущество, являясь акционером БФБ, осуществляло продажу акций через свою собственную брокерскую контору. Все остальные брокеры выступали бы в этом случае равноправными покупателями. Но, похоже, Мингосимущество трудно найти материальную поддержку в Минфине, так что пока все желающие брокеры БФБ могут написать письмо в Мингосимущество с просьбой о предоставлении им акций для продажи.

Существует опасность, что из-за этих проблем сделки покажутся неправильными или ущемляющими чьи-то интересы, и это в итоге породит очередное желание все закрыть и прекратить. Однако без развития вторичного рынка акций приватизируемых предприятий крупных инвестиций в нашу промышленность ждать не приходится, а без инвестиций многим уже не выжить. Жаль, если непопулярная инициатива Мингосимущества окажется наказуемой для всех нас.

Ирина КРЫЛОВИЧ.



## Банки получают особый статус

**В Минюсте РБ 25 июля зарегистрировано Положение "О регулировании межгосударственного рынка ценных бумаг, выпускаемых хозяйствующими субъектами". Основной особенностью этого положения можно считать новый порядок ввоза в РБ ценных бумаг, размещаемых при посредничестве банков РБ. Текст документа публикуется на 6-й странице этого номера, а здесь — комментарий к нему.**

### Ввоз и вывоз придется согласовывать

Утвержденное положение в ряде вопросов уточняет и изменяет Постановление Кабинета министров РБ "О вывозе из РБ и ввозе в республику ценных бумаг в 1995 г.". В частности, если в постановлении речь шла вообще о ценных бумагах, то в положении под ценными бумагами понимаются только акции и облигации. Тем самым как бы узаконивается существующее положение, когда межгосударственное обращение все же не попадает под общий порядок его регулирования и входит в сферу компетенции Нацбанка.

Согласно постановлению Кабинета министров, ценные бумаги иностранных эмитентов допускаются к обращению в республике только на основании заключения комиссии, создаваемой Инспекцией по ценным бумагам из представителей самой инспекции, других подразделений Минфина, а также Нацбанка. В положении же из такого порядка сделаны исключения: "Допуск к обращению на территории РБ ценных бумаг, выпущенных иностранными банками, или ценных бумаг иностранных эмитентов, размещаемых на территории РБ при посредничестве банков РБ, а также допуск к обращению вне территории РБ ценных бумаг, выпущенных банками, находящимися под юрисдикцией РБ, осуществляется Инспекцией по ценным бумагам после согласования с Национальным банком РБ".

Это изменение может показаться, на первый взгляд, несущественным, так как все равно допуск к обращению осуществляется Инспекцией по ЦБ с участием представителей Нацбанка. Но стоит вспомнить существующую практику и отношение к ввозу ценных бумаг в РБ. В прошлом году в инспекцию поступали письма от ряда иностранных эмитентов с просьбами разрешить обращение их ценных бумаг в РБ. Однако комиссия даже не была создана, так как во всех ведомствах специалисты настроены отрицательно по отношению к ввозу ценных бумаг, рассматривая его как утечку капитала из республики.

В положении процесс создания комиссии никак не регламентирован, то есть инспекция может ее создать, а может и не создать, никому ничего не объясняя. Но с введением особого порядка ввоза акций и облигаций для банков у Нацбанка появляется дополнительная возможность отсеять всех неудобных ему эмитентов, имеющих отношение к банкам.

Более того, согласно принятому положению, Нацбанк приобретает дополнительное право контроля и над вывозом ценных бумаг банков, находящихся под юрисдикцией РБ, так как вывоз также требуется согласовать с ним.

Рассмотренные изменения порядка регулирования межгосударственного обращения ценных

бумаг АКБ отражает, скорее всего, ожидание увеличения такого обращения, в первую очередь, между Беларусью и Россией, в связи с чем Нацбанк РБ решил принять меры по созданию собственного инструмента контроля интересующей его сферы обращения.

### Что такое обращение?

Еще одним интересным моментом в принятом положении можно считать постоянно повторяемое упоминание о ввозе и вывозе ценных бумаг именно для обращения, то есть для торговли ими на территории республики. А как быть, если физическое лицо покупает ценные бумаги за границей и привозит их, не намереваясь "обращать" на территории республики? Инспекция по ценным бумагам до сих пор истолковывала запрет на обращение как запрет на ввоз вообще, хотя нигде в законодательных актах оснований для этого нет. Судя же по порядку регистрации допущенных к обращению ценных бумаг, в новом положении речь идет именно о ввозе для торговли, а не для хранения с целью получения дивидендов.

То есть трудно предсказать, какое решение примет суд, куда обратится человек, провозящий ценные бумаги действительно не для обращения. Между тем инспекция (да и другие ведомства) уже проиграла не одно дело именно из-за возможности многозначного толкования выпускаемых ею нормативных актов. Наконец, неясно, пострадает ли тот или иной гражданин республики, когда через несколько лет после введения декларирования доходов выяснится, что в 1995 году он тихо и мирно привез из России скромный пакет акций, допустим, "Олби-Дипломат", не показывая их на границе, которой к тому же нет.

Более определенно положение с юридическими лицами, которые не предполагают проведение открытой продажи ввозимых ценных бумаг, — они должны подавать в инспекцию заявления только с документами, свидетельствующими о государственной регистрации ценных бумаг в стране пребывания эмитента и проспекте их эмиссии. Однако и здесь не все ясно: что такое открытая продажа и что делать, если предполагается закрытая продажа или ценные бумаги вообще не собираются продавать? Не стоит уж и спрашивать о том, что представляют собой документы, свидетельствующие о государственной регистрации. Об этом в положении нет ни слова, что создает возможность разногласий комиссии и просителей.

### Порядок допуска и регистрации

Ввозимые ценные бумаги должны быть допущены к обращению и зарегистрированы в инспекции по ценным бумагам в следующем порядке:

а) юридическое лицо, ввозящее бумаги (о физических лицах речь в постановлении не идет), подает заявление в инспекцию с указанием ряда характеристик этих бумаг;

б) представленные документы рассматриваются в инспекции по ценным бумагам, которая в неопределенные сроки создает комиссию, принимающую решение;

в) после выдачи свидетельства о регистрации установленной формы начинается размещение ценных бумаг.

По положению, инспекция и комиссия обладают правами, позволяющими предотвращать ввоз абсолютно любых ценных бумаг, так как, во-первых, время создания и работы комиссии никак не регламентировано и может быть сколь угодно большим, а во-вторых, комиссия должна принимать в расчет такие неопределенные параметры, как ликвидность и доходность ценных бумаг, а также достоверность предоставленной информации, руководствуясь в их оценке исключительно собственными представлениями.

Другими словами, возможность проникновения ценных бумаг иностранных эмитентов, не устраивающих чем-то руководство Минфина и Нацбанка, на территорию РБ чрезвычайно мала. Согласно положению, международное обращение организовано таким образом, что решение о ввозе будет приниматься в руководстве Минфина и Нацбанка, а инспекция будет проводить формальные действия (и получать шипки в случае чего).

В положении регламентируется также ввоз ценных бумаг закрытых АО, созданных без участия субъектов хозяйствования РБ (запрещен), и с их участием (требуется приложить к заявлению о регистрации договор о совместной деятельности или иной документ, подтверждающий долю участия в уставном капитале субъекта хозяйствования РБ).

### Вывоз больше не свободен

Регламентируется также допуск к обращению ценных бумаг белорусских эмитентов на территории иностранных государств, причем опять-таки речь идет исключительно об обращении.

Чтобы организовать торговлю ценными бумагами РБ вне ее пределов, необходимо зарегистрировать их в инспекции, но допуск получить не надо и создавать комиссию не требуется. Инспекция может отказать в регистрации по ряду причин (напомним, что, согласно Постановлению "О вывозе из РБ и ввозе в РБ ценных бумаг в 1995 г.", вывоз был свободным). После регистрации идет размещение ценных бумаг по законам страны размещения (точно так же, как и размещение в РБ осуществляется по ее законам).

Анализ принятого положения позволяет предположить, что смельчаков, отважившихся действовать на межгосударственном рынке ценных бумаг, ждут тяжелые испытания, а Минфину не мешало бы утвердить "Разъяснения к положению "О регулировании межгосударственного рынка...".

Владимир ТАРАСОВ,  
обозреватель "БР".

### ГКО

## Внеочередной выпуск

**По просьбе Казначейства и Нацбанка Минфин подал предложение в Кабинет министров о проведении дополнительного аукциона по размещению ГКО.**

Внеочередной 12-й выпуск предполагается провести 2 августа. Объем эмиссии — 120 млрд. рублей, срок обращения — 76 дней (погашение — 4 октября). Объем эмиссии и сроки обращения были изменены (вместо намечаемых первоначально 150 млрд. и 34 дней соответственно) вследствие беспойности Казначейства по поводу возможности погашения внеочередного месячного выпуска. В сентябре и так состоится погашение двух выпусков — 13 и 27 сентября. Погашение еще одного выпуска 6 сентября могло бы создать напряженную ситуацию с финансами.

Плановый, но теперь уже 13-й выпуск ГКО должен состояться 23 августа. Срок обращения — 34 дня (погашение — 27 сентября), объем эмиссии — также 120 млрд. рублей.

По информации управления ценных бумаг Минфина РБ.

Котировка ГКО 10-го выпуска, 31.07.95 г.				
Банк / покупатель	Номинал	Покупка	Продажа	Дата погашения
АКБ "Новоком"	100 000	87 100	—	13.09.95
Инкорпор-Инвест	100 000	88 000	89 000	13.09.95

Котировка ГКО 11-го выпуска, 31.07.95 г.				
Банк / покупатель	Номинал	Покупка	Продажа	Дата погашения
АКБ "Новоком"	100 000	—	95 400	23.09.95
Инкорпор-Инвест	100 000	94 500	95 500	23.09.95

Агентство финансовых новостей.

### Биржа

## Заявок стало меньше

**На прошлой неделе на бирже вслед за внебиржевым рынком исчезли заявки на продажу акций самой биржи.**

Одна акция АО "БФБ" была продана 19 июля по самой низкой за последнее время цене — 3,5 млн. рублей. Уже через несколько дней менее чем за 4,5 млн. рублей акции не предлагали, а затем заявки на продажу исчезли вообще. Резкое увеличение цены продажи акций, вероятно, связано с приказом Мингосимущества РБ "О продаже принадлежащих государству ценных бумаг на Белорусской фондовой бирже".

25 июля после долгого перерыва была совершена новая сделка с акциями "Приорбанка" — было продано 1.699 акций по 1.400 рублей.

С начала лета число заявок на бирже резко сократилось. Осталось предложение акций только пяти АКБ. Белагропромбиржи, заявки на покупку акций 2 приватизированных предприятий ("Минский лакокрасочный завод" и "Каскад-93"), а также постоянно присутствующие заявки на покупку акций АО "Торгово-промышленный союз" и (на покупку и продажу) АО "Компания "Рамос".

## Цены растут, когда есть спрос

**Хотя котировки акций на внебиржевом рынке практически не проводятся, цены на акции, пользующиеся спросом, пусть медленно, но повышаются в цене.**

Резко выросла цена заявок на покупку акций Белорусской фондовой биржи — до 4 млн. рублей — у "Национальной фондовой ассоциации". Объяснение этому явлению уже сделано — растет спрос, растет и цена. Однако в данном случае это ненормально, так как акции биржи должны быть доступными всем профессиональным участникам рынка ценных бумаг, и на них не должна распространяться игра цен вследствие изменения спроса и предложения.

Впрочем, вряд ли следует ожидать большого увеличения спроса,

так как на БФБ и так зарегистрировано около 100 брокерских контор и почти все, кто хотел, уже купили нужные им акции биржи. К тому же Мингосимущество собирается предоставить право торговли государственными акциями только тем брокерам, которые наиболее активно и давно работают на БФБ.

"Межкомфинанс" поднял цену покупки акций "Коммунарки" до 36 тысяч рублей, но о сделках пока не сообщал.

Котировки ценных бумаг на 26.07.95 г.					
Эмитент	Ценная бумага	Номинал	Компания	Покупка	Продажа
АО "Садрунэсць"	акции	300	"Инвестиционные технологии"	8.110	11.160
АО "Амкор"	акции	50.000	"Амкор-Инвест"	—	140 000
АО "Амкор"	акции	50.000	"Инвестиционные технологии"	70 000	140 000
АО "Коммунарка"	акции	10 000	"Межкомфинанс"	36 000	—
АО "Коммунарка"	акции	10.000	"Инкорпор-Инвест"	25 000	—
АО "Коммунарка"	акции	10.000	ФД "Траст-Актив"	8 000	—
БФБ	акции	5 000	"Альбароссия"	2 000 000	—
БФБ	акции	5 000	ФД "Траст-Актив"	2 500 000	—
БФБ	акции, 1 выпуск	5.000	Национальная Ассоциация	4.000.000	—

Агентство финансовых новостей.  
Телефон: (0172) 624-910, факс: (0172) 621-603.

### Внебиржевой рынок



# Скромное обаяние буржуазии

# Действовать!

**Состоявшееся 26 июля открытие мясоперерабатывающего комплекса фирмы "Пуше — Агро" в колхозе "Вишневка" Минского района внешне напоминало исполнение очередной задачи Советской власти. Присутствовал руководитель района, мероприятия открывали целых три идеолога, участие приняли иностранные гости, а трудовой коллектив продемонстрировал возможности установленного оборудования многочисленным представителям республиканской прессы.**

Однако на этом сходство заканчивалось. Ибо в роли идеологов выступили православные священники, мягко напоминавшие публике о непреходящем характере традиционных ценностей и богоугодности добрых дел. Руководитель района не читал доклад о международном положении, а заграничные гости не просили денег на поддержку революционного движения в цитаделях империализма.

К таковым, как известно, Австрию отнести нельзя. Ее с большим правом можно причислить к странам социалистическим, чем все страны, в которых когда-либо побеждал реальный социализм. Может, по этой причине австрийцы, представители фирмы BERTSCH — LASKA, денег не просили, а капитал привезли. В виде линии для мясоперерабатывающего цеха, закупленной "Пуше", он уже действует (производит колбасы) и в этом смысле эксплуатирует работников "Пуше — Агро", хотя по их внешнему виду этого не скажешь. Впрочем, может они пока скрывают свои

самом-то деле улетает Застой. Хотя все равно было грустно. Напротив, шарик "Пуше" печальных ассоциаций не вызывает, как-то верится, что улетает он за добрыми капиталистами.

Неофициальная часть, имевшая продолжение на живописном берегу Вичи, ничем не напоминала номенклатурную попойку. Несмотря на присутствие служителей культа, которые тоже оказали внимание (вполне умеренное, чтобы не обидеть хозяев) и питью и яствам, атмосфера была чрезвычайно демократичной, благоприятной для удовлетворения нужд тела и души.

В частности, была высказана мысль, с ней, может, и поспорят, что такое неожиданное партнерство, где одной из сторон является типичный колхоз, а остальные представлены самым крутым в стране бизнесом и известными европейскими фирмами, и есть их (колхозов) путь в "светлое будущее".

Что касается планов самого "Пуше", то они весьма обширны. Так, фирма в Вишневке должна, в принципе, производить и поставлять в собственную торговую сеть (10 точек в столице до конца года) практически все виды основных продуктов по ценам, позволяющим конкурировать с государственными магазинами.

Константин  
СКУРАТОВИЧ.

**Грустно становится порой от того, как используется нами промышленный потенциал. Создается впечатление, что мы ждем чуда. Вот наступит день йхк — и вновь по воле Госплана (или его преемника) наши гиганты заработают на полную мощность, и по разнарядкам во все концы пойдут швелоны с тракторами и МАЗами, телевизорами и холодильниками, а навстречу им будут мчаться составы с металлом, хлопком, сахаром, зерном. Не будет этого. Экономика живет по своим законам, и от этого нам не уйти.**

Почему мы так много говорим о реформировании нашей промышленности, но практически ничего не делаем? Почему на полках магазинов до сих пор отсутствуют многие ТНП отечественного производства, а вместо них — один лишь дорогой импорт. Простановят мощности заводов-гигантов, однако мы никак не можем наладить у себя производство легковых автомобилей, например, по лицензиям и с участием ведущих западных фирм, как это уже делается в республиках Средней Азии. Сколько было разговоров о совместном в фирме "Филипс" производстве телевизоров, а толку? Зато в Польше еще несколько лет назад в сжатые сроки было налажено производство аппаратов этой известной фирмы, и сотни тысяч "филиппов" заполнили внутренний рынок страны, отправились в экспортное плавание. Разве нет у нас потребности в мини-пекарнях, молочных и мясоперерабатывающих мини-заводах, разве нам не стыдно смотреть на лежащие на прилавках магазинов за морем замороженные картофельные клецки?

Или такой пример. Сегодня остро стоит вопрос обеспечения торгующих организаций кассовыми аппаратами. В основном он решается за счет импорта. Правда, на одном предприятии наладили их сборку из

российских комплектующих, но цена на выходе — говорить неудобно — 500 600 USD. Что сделали в аналогичной ситуации на Украине? Договорились (еще в августе прошлого года) со всемирно известной фирмой "Саньо" и на базе полтавского конверсионного ПО "Лтава" уже сегодня выпускают высококачественные и относительно недорогие электронные кассовые аппараты, предполагается, что насыщение ими внутреннего рынка произойдет примерно к середине следующего года.

Как в малом — так и в большом. Пока мы только обсасываем идею СЭЗ, Леонид Кучма уже подписал (30 июня) указ о создании экспериментальной экономической зоны "Севаш", и началось активное привлечение инвестиций.

Может быть, все это происходит оттого, что мы по сей день не знаем, какую всетаки систему хотим построить. Настало время определиться. Общество должно иметь четко обозначенный ориентир. Без этого осмысленное движение вперед невозможно.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,  
член Экономического совета  
БКП.

## Конфессии

# Белорусское православие оспаривается вне политики

(Окончание.  
Начало на 1-й странице).

заявил о своей полной поддержке православия в качестве "духовной основы белорусской нации" и о готовности продолжить всяческую поддержку БПЦ со стороны государства.

Одновременно Президент высказался против активизации деятельности в РБ католиков и протестантов и заявил Александру II по поводу своей негативной оценки этих церквей буквально следующее: "... Если и Вы подтвердите наши наблюдения, мы сделаем соответствующие представления".

Фактически Патриарху было предложено поддержать Президента взамен на политическое ограничение деятельности конкурентов БПЦ в Беларуси. Более того, Александр II сам фактом резкого и публичного выступления А. Лукашенко в защиту православия оказался перед необходимостью открыто высказаться в поддержку этих инициатив белорусского Президента или дать в руки своих недругов предлог для обвинения его в пренебрежении интересами православия.

А. Лукашенко не постеснялся открыто надавить на руководство РПЦ в стремлении подчинить ее своим политическим устремлениям. И если при этом Патриарх никак не поддержал порыв Александра Григорьевича, то можно утверждать, что в отношениях между Президентом и РПЦ существуют определенные сложности, а Александр II и Филарет находятся относительно светской власти в Беларуси на одной стороне. Пока Президенту РБ подчинить церковь своему влиянию не удастся.

## От московских интриг — в Беловежскую пущу

В этой связи интересно посмотреть на визит Александра II с московской стороны. Дело в том, что в России по мере усиления красно-коричневых происходит углубление внутренних разногласий в среде церковной иерархии. Усиливаются позиции сторонников Митрополита Петербургского Иоанна и других клириков, выступающих за более активную политическую роль церкви и подавление своих конфессиональных конкурентов политическими методами.

Дело дошло до того, что знаменитый демократ Шахрай выступил с инициативой принятия закона о деятельности в России церковных организаций, согласно которому вводятся достаточно жесткие ограничения на деятельность иностранных миссионеров и неправославных церквей вообще. Между прочим, примерно такой закон был принят в октябре 1993 года в осажденном Белом Доме мятежным Верховным Советом РФ.

Одновременно православный по-

рыв в русском обществе получил дополнительную подпитку во время войны в Чечне. Очень многие в России воспринимают происходящее там как столкновение между православием и исламом, где российские войска защищают интересы православного мира. В том же разрезе интересов православия в России зачастую трактуется ситуация в Югославии.

Наконец, как нам стало известно, перед визитом Патриарха в Беларусь на прошедшем в Москве синоде РПЦ впервые за много лет разногласия между иерархами сделали невозможным принятие ряда решений, за которые выступал и сам Александр. Пока эти разногласия касались достаточно мелких вопросов типа календарного, но тревожный звонок о сложности внутреннего положения в РПЦ прозвучал достаточно громко.

И это еще не наступила осень с ее выборами в Думу и зима-весна с выборами российского Президента. Россия явно дрейфует в красно-коричневом направлении, и этот же дрейф, естественно, усиливает внутри церкви позиции сторонников радикалов.

По большому счету, сторонники политизации Русской Православной Церкви оказывают на Патриарха куда большее давление, чем их единомышленники в Беларуси на патриаршего экзарха. Все же архиепископ Максим не стал публиковать в близкой президентской Администрации газете "Знамя юности" книг, наподобие той, которую опубликовал в "Нашем Современнике" митрополит Иоанн. И дальше споры в узком кругу пока разногласия в белорусской иерархии не вышли.

А значит, над курсом патриарха Александра сегодня густит туча те же тучи, что и над курсом митрополита Филарета, и те же силы — русские национал-патриоты — требуют от них политизации церкви и ее активного участия на своей стороне в политической борьбе.

Если дело обстоит именно так, то, очевидно, не будет преувеличением сказать, что визит Александра II в Беларусь был вызван давлением со стороны этих политических сил, способных упрямить его в недостатке заботы о защите православия в РБ. А также — стремлением получить поддержку со стороны более менее единого и мощного белорусского православного клира в борьбе против своих внутренних и внешних противников в Москве.

## Бойся данайцев, дары приносящих

Однако почему, собственно, Александр II и Филарет уклоняются от даров, предлагаемых им сильными мира

сего? Скорее всего, проблема тут в неготовности церкви как общественной организации принять на себя миссию идеологического ведомства новой России.

Подавляющее большинство церковных общин в России и на востоке Беларуси только-только организованы. Верующие в них едва знакомы с основами обрядности, не говоря уже об основах веры. Священники, как правило, необразованны или образованы из рук вон плохо, ибо негде было подготовиться за семь лет клира для примерно восьми тысяч новых приходов РПЦ, открывшихся после 1988 года.

В этих условиях превращение церкви в орудие и, по сути, институт государственной власти, как того хотят некоторые светские политики, просто сделает церковь заложницей политической конъюнктуры в огромной охваченной экономическим и политическим кризисом стране. Причем все удары противников стоящей у власти группировки в случае сращивания церкви с государством будут направляться и по ней.

А этими ударами может быть, например, стимуляция роста неправославных церквей, или подталкивание внутренних расколов в самой РПЦ. От церкви начнут отходить те, кто ищет в ней веру и прибежища от мирских (читай: политических) страстей, то есть те, кто и составляет стержень любой церковной организации.

## Украинский разлом

Драматизирует ситуацию в РПЦ и развинувшийся одновременно рост новых церквей, который ранее сдерживался всей государственной машиной.

Самая сложная в этом плане ситуация сложилась, пожалуй, на Украине. Православие в Галиции успешно заменено униатством (около трех тысяч многолюдных приходов). На Волины РПЦ вытеснена Украинской Автокефальной Церковью (примерно 1,5 тысячи приходов) и Православной Церковью Киевского патриархата (примерно 3,5 тысячи церковных общин). Киевский Патриархат пришел в Центральную Украину, превратив Украинскую Церковь Московского Патриархата (около пяти тысяч приходов) в конгломерат восточноукраинских общин, возникших в течение последних семи лет.

На Украине по мере усиления светского национализма и становления независимого государства происходит консолидация украинских христианских церквей на базе идеи единой национальной украинской церкви. Разумеется, тяжело себе представить, как реально могут слиться в одну церковь греко-католики и православные, но на

уровне идеи, которая сглаживает межконфессиональные противоречия украинских церквей между собой, сплачивает их на антирусской почве, идея "украинской церкви" работает превосходно.

В этом смысле особенно показательно события в Киеве во время похорон Киевского Патриарха Владимира В похоронной процессии и столкновении с милицией официально приняли участие не только православные Украинской церкви Киевского Патриархата, но и Украинской Автокефальной Православной Церкви и Украинской Греко-католической церкви (униатской). Впервые за много лет украинские церкви сумели выступить вместе в таком шкотовом для них вопросе, как контроль над главным собором Украины (Киевской Софией).

За их успехом элементарно может последовать и следующий шаг — объединение двух украинских православных церквей в одну и установление братских отношений между ней и греко-католиками. Какие перспективы тогда останутся у русского православия в этой стране? Быть церковью национального меньшинства?

В Беларуси ситуация обстоит иначе. Здесь национальные силы не настолько сильны, чтобы выдвигать идею гармонизации межконфессиональных отношений на национальной основе. Здесь и близко не "светит" перспектива автокефалистского движения среди православного клира. Но зато в Беларуси быстрыми темпами растет влияние неправославных церквей, что, по большому счету, еще опаснее для РПЦ, чем национально-церковный сепаратизм.

То есть РПЦ, с одной стороны, не может остановить собственными усилиями рост альтернативных церквей, а с другой — слиться с ориентированными на возрождение огромного российского государства политическими структурами. Последнее для РПЦ чревато едва ли не саморазрушением.

## Беларуси — интеллектуальное православие, Москве — белорусскую духовность

В таком случае встает вопрос: какова может быть альтернатива Александру II и Филарету курсу на политизацию РПЦ?

Судя по итогам визита Патриарха в Беларусь, создается впечатление, что эта альтернатива иерархами определена: развивать церковное образование, церковные приходские общины, церковную благотворительность и соответствующие структуры, православный бизнес.

Именно в этом направлении планируются уже заявленные во время

визита Александра II крупные православные проекты: создание Православной Академии и Дома Милосердия в Минске, расширение теологического факультета при Европейском гуманитарном университете и Духовной семинарии в Жировичах. Тем самым белорусское православие демонстрирует стремление не к политизированному и националистическому, а к православию интеллектуальному и образованному.

БПЦ получает возможность подготовить уже в ближайшем будущем качественные кадры иерархов, способные выдержать миссионерскую атаку со стороны, прежде всего, католицизма, не прибегая к помощи государства.

Подобный курс на каком-то этапе неизбежно ведет БПЦ к превращению в своего рода опору для малочисленных и слабых православных церквей в Польше, Литве и Латвии. Возможно, именно потому такое большое внимание к визиту Патриарха проявили белостокские православные из Польши, прибывшие встречать главу РПЦ на десяти автобусах.

На таком пути развития БПЦ на первых порах, конечно, понесет относительные потери: в РБ пока продолжится рост неправославных церквей. Но зато через пять-десять лет белорусское православие будет в состоянии самостоятельно развиваться в условиях свободного конкуренции с этими церквями. А это, в свою очередь, может стать главным залогом в РБ межконфессионального мира.

Формирование исполитизированного православия, наметившееся в ходе визита в Беларусь Александра II, возможно только в случае, если в России сторонники иного пути развития церкви не одержат верх. А потому судьба межконфессионального мира в Беларуси решается не только дома, но и в Москве. БПЦ должна поэтому подставить свое плечо сторонникам свободного развития церкви в России и, в частности, сдерживать попытки изменить курс и, возможно, руководство РПЦ. Тем более это важно в условиях надвигающейся в России красно-коричневой волны.

Вероятно, именно это последнее обстоятельство и было главной причиной визита в Беларусь Александра II. Как ни непривычно для нас это звучит, но если сегодня у белорусского клира хватит энергии помочь Александру устоять перед оказываемым на него давлением, тогда православие и в Беларуси и в России устоит. Не хвтит — православие ждет эпоха великих потрясений и кризисов.

Юрий ШЕВЦОВ.



# Конъюнктура и цены

Кондитерские изделия,  
мелкооптовый оборот

С первой декады июня основные виды кондитерских изделий в долларовом выражении подешевели на 4-24%. Только жевательная резинка продолжала упорно дорожать. Например, Dirol "поднялся" в цене на 16,2%, Stimorol — на 34,6%, а Orbit — всего на 10,9%.

Следует отметить, что цена на конфеты шоколадные в коробках уменьшается уже несколько месяцев кряду, вот и за рассматриваемый период она сократилась еще на 11,5-13,3%.

Бывшие некогда в лидерах по росту цен карамель и леденцы, "поддавшись" общей тенденции, подешевели на 8-18,5%.

А шоколадные батончики и шоколад стали стоить меньше на 4-9%.

В условиях сокращения предложения закрылось значительное количество киосков. Параллельно сократился и спрос. Вероятнее всего, причина этого не столько в отъезде части маленьких покупателей к бабушкам, сколько в падении покупательской способности их родителей.



Вооружения:

## Первым делом — самолеты

**После окончания "холодной войны" и распада Советского Союза, который было принято считать инициатором гонки вооружений, многим показалось, что торговля вооружениями обречена на угасание. Иначе трудно разумно объяснить уход бывших советских производителей оружия с мирового рынка, где они занимали ведущие позиции, и последовавшую за этим принудительную конверсию.**

Однако слухи о конце этого сверхприбыльного бизнеса оказались, мягко говоря, преувеличенными. После некоего спада дела у "фабрикантов смерти" пошли в гору. В то время как оружейный экспорт России, являющийся преемницей СССР, упал по сравнению с "застойными" временами в 5-7 раз и составляет около 1,9-2,2 млрд. USD, США увеличили свою долю в мировой торговле этим товаром до 50-55%, имея на ближайшую перспективу заказов на 28 млрд. USD, а на более отдаленную — до 100. На государственном уровне оказываются содействие своим производителям Франция, Англия, Израиль, Италия, Южно-Африканская Республика. Очень прочны в этом сегменте рынка позиции Германии.

Действительно, спрос на оружие в мире отнюдь не уменьшился. С одной стороны, внутренняя социально-экономическая нестабильность многих развивающихся государств заставляет их правителей предпринимать усилия для того, чтобы направить недовольство населения против внешнего врага. Муссируются территориальные претензии, подчеркиваются конфессиональные различия, разжигается этническая зависть к более благополучным соседям. Естественно, это порождает дополнительную потребность в оружии как у потенциальных агрессоров, так и у потенциальных жертв.

С другой стороны, динамично развивающиеся государства (прежде всего — страны Юго-Восточной Азии и Латинской Америки) стремятся подкрепить свое быстро растущее экономическое могущество военным, резонно полагая, что им уже есть что охранять. При этом в оружейном бизнесе соображения идеологии и морали отходят на второй план перед нормой прибыли. Руководители ведущих индустриальных держав мира всячески лоббируют интересы своих производителей вооружений, так как смягчение международного климата вызвало сдвиг в отраслях, связанных с высокими технологиями двойного и военного назначения, и лишило своих мест работников самой высокой квалификации.

В настоящий момент можно выделить несколько наиболее перспективных рынков вооружений: 1. Нефтедобывающие государства Персидского залива, да с них пор переживаю-

щие "иракский синдром" после разрушительной "Бури в пустыне".

2. "Драконы" Юго-Восточной Азии, испытывающие вполне обоснованные опасения относительно растущего военного потенциала Китая.

3. Ряд государств Латинской Америки, находящихся в фазе экономического подъема и стремящихся получить за счет этого выгоды перед соседями.

4. Балансирующие на грани достатка и бедности Иран, Пакистан, Индия и Китай, которые тем не менее заявляют свои претензии на приобретение новейших систем оружия.

Что касается выгодности для продавцов тех или иных видов вооружений, то "гвоздем программы" на ближайшие десятилетия является авиационная техника. По данным экспертов, сегодня во всем мире около 5 800 истребителей и истребителей при- (здесь текст обрывается)

Степень притягательности этого "лакомого кусочка" для производителей трудно оценить, если не напомнить, что стоимость одного современного истребителя колеблется в зависимости от класса от 17 до 40 млн. USD (вспомним размеры кредитов, выделяемых Беларусью международными финансовыми институтами).

Чтобы отсечь конкурентов, производители авиатехники идут на самые изощренные трюки. Например, для того чтобы перехватить заказ Объединенных Арабских Эмиратов на 80 истребителей, Франция готова поставить ОАЭ сначала выпускаемые длительное время самолеты "Мираж"-2000-5, взяв обязательство позднее заменить их машинами следующего поколения "Рафаль".

Великобритания, в свою очередь, предложила тоже не новые "Торнадо", надеясь побить французских их же картой — позднее заменить старые самолеты машинами следующего поколения "Еврофайтер"-2000. Тут как тут оказался Lockheed и McDonnell Douglas со своими модернизированными истребителями F-16 и F-15. И не мудрено — авиационный контракт ОАЭ так велик, что, как уверяют эксперты, любая фирма, получившая его, сможет оплатить любые свои

программы создания новых поколений боевых самолетов на годы вперед.

Однако боевой самолет XXI века настолько технологически сложная и дорогостоящая вещь, что образца такой машины, уже сейчас готовой для продажи, пока не имеет ни одна фирма Запада, и осторожные арабы продолжают прицениваться, ожидая наиболее выгодных предложений.

В этих условиях резко возрастает шанс СНГ-овских, главным образом российских, авиапроизводителей, которые, как выяснилось, имеют по некоторым направлениям технологический задел, обеспечивающий опережение конкурентов на 10-15 лет.

Если в поставках российской авиатехники в Китай, Вьетнам и Иран нет ничего сенсационного, то приобретение 18 "МИГ"-29 Малайзией эксперты оценили как многообещающий прорыв на авиационный рынок Юго-Восточной Азии.

Неудачи с "Еврофайтером"-2000 всерьез заставляют Германию задумываться о том, как бы прикупить еще "этное" количество "МИГ"-29 к тем 24, которые ей достались от ГДР.

Интересные перспективы сулят российским самолетостроителям и совместные проекты. Назовем, например, двухместный учебно-тренировочный реактивный истребитель "МИГ-АТ" (так, скорость 850 км/час, дальность 1 200 км), созданный в ОКБ им. Микояна с использованием двигателей французских фирм "СНЕК-МА" и "Турбомека" и бортового оборудования "Секстан Авионик" (Франция). Серийный выпуск этой машины намечен с 1996 г. на Московском авиапроизводственном объединении, вошедшем в научно-производственную корпорацию "МиГ".

ОКБ им. Яковлева недавно также представило в Ле Бурже новый учебно-тренировочный истребитель "Як"-130, созданный совместно с итальянской фирмой "Аермакки" и оснащенный двигателями уже сегодня 1 350 этих машин заказали 18 стран мира, закупили ранее итальянскую продукцию. 150-200 "Як"-130 готовы приобрести и российские ВВС.

Однако наиболее блестящее будущее эксперты предсказывают ОКБ, носящему имя Павла Осиповича Сухого, нашего земляка, 100-летие со дня рождения которого на днях скромно отметило Беларусь. После 2000 года модернизированный перехватчик "СУ"-27 может занять первое место по поставкам на мировой рынок военной авиации, опередив американских, и европейских конкурентов.

Уже сейчас фирма Сухого готова экспортировать или наладить в третьих странах производство до 444 самолетов "СУ"-27. В начале нового тысячелетия объемы продаж "СУ"-27 смогут составить около 17,7 млрд. USD.

(Сравните: на втором месте по числу продаж, как следует из западных источников, будет находиться американская McDonnell-Douglas с 464 истребителями F-18 на сумму 14,85 млрд. USD, на третьем — также американская Lockheed с 604 F-16 стоимостью 10,27 млрд. USD).

Из 2,7 тыс. истребителей и истребителей общей стоимостью 89 млрд. USD, намеченных к авиастроению во всем мире с 1995 по 2004 г., более 20,1% придется на долю ОКБ Сухого, 16,6% — McDonnell-Douglas и 11,1% — на Lockheed.

Кроме серийных "СУ"-27 и "СУ"-25М (истребителя, проверенного в ряде военных конфликтов) фирма недавно представила абсолютно новое многоцелевое истребитель "СУ"-30МК, тяжелый истребитель "СУ"-35 и средний бомбардировщик-ракетоносец "СУ"-34.

Тяжелый экономический кризис заставляет страны СНГ дорожить кооперацией в производстве вооружений, которые являются практически единственным технически сложным товаром, конкурентоспособным на мировом рынке. Кстати, в области авиационной техники связи не прерывались и в период "разгула" суверенизации. Например, авиационный завод в Тбилиси исправно выпускал "СУ"-25 в самые отчаянные моменты вооруженной борьбы за власть в Грузии.

Как видно из цифр, не всем по карману заводить новые истребители, и в ближайшее время следует ожидать резкого усиления спроса на рынке услуг по ремонту и модернизации боевых самолетов. В том числе и со стороны бывших союзников бывшего Советского Союза. Еще совсем недавно в странах Содружества, зараженных "конверсионной лихорадкой", игнорировали этот сегмент рынка, операции на котором могут достигнуть 10 млрд. USD. Доходы от этого бизнеса получали Израиль, США, Италия и др. Теперь ситуация меняется.

Беларусь, располагающая производственными мощностями и опытом ремонта и модернизации боевых самолетов, выпускавшихся в СССР (в том числе и "СУ"-27), должна занять соответствующее место на этом рынке. Именно на это намекали наши недавние китайские и иранские гости. Имеется информация и о том, что фирма Сухого готова сотрудничать с РБ в ремонте, модернизации и производстве авиационной техники марки "СУ".

Руководству республики, заявляющему о своей приверженности рынку, на верное, следовало бы предпринять энергичные усилия и предусмотреть капиталовложения по наращиванию производства того, на что есть спрос.

Александр АЛЕСИН.

### Усредненные цены предложения (Минск, 23-30.07.95 г.)

Наименование продукции	Ед. изм.	Цена, в USD
<b>Жевательная резинка</b>		
Bombibom, в упак. 100 шт.	упак.	2
Dirol	упак.	0,25
Juvelis Pacs, блок 100 шт.	блок	2,9
Love is, фрукт., блок 100 шт.	блок	2,5
Orbit Pella	упак.	0,255
Pat Bot, в упак. 100 шт.	упак.	2
Power Ranger, в упак. 200 шт.	упак.	5,4
Safari, в упак. 100 шт.	упак.	2
Stimorol	упак.	0,175
Transfomer, блок 100 шт.	блок	2,9
<b>Кондитерские изделия</b>		
Вафли "Куку-Ручу"	шт.	0,18
Десерт "Иогуртный", 125 г	шт.	0,32
Кекс "Преминум", 275 г, 2 анда	упак.	2,2
Крем "Милки Уэй", 310 г	банка	2,22
Крем "Сникерс", 340 г	банка	2,73
Маршмеллоу, 285 г, 2 анда	упак.	2,1
Орешки вафель в глазури, 150 г	упак.	1
Паста "Халва с ваниль", 400 г	банка	0,78
Печенье "Десертное", 100 г	упак.	0,74
Печенье "Моцарт", 200 г	упак.	1,8
Сердечки с вишней нач., 150 г	упак.	0,81
Смесь прянично-орешечная, 300 г	упак.	3,5
Соломка, 500 г	упак.	0,86
Халва подсолнечно-ванильная	кг	1,17
Яйца шоколадные с сюрпризом	шт.	0,86
<b>Конфеты шоколадные</b>		
Ас-эрти "Маусон", 200 г	упак.	2,1
Вишня в шоколаде, 200 г	короб.	2,1
"Домино"	упак.	1
Драже "Арахис в шок. глазури"	упак.	0,2
"Кокос", 25 г, Словакия	шт.	0,12
"M & M's" с орехами	упак.	0,33
"M & M's" шоколад.	упак.	0,33

"Бананы"	шт.	0,32
"Вишня в ликере" 100 г	упак.	1,45
Драже "Вертерс", 50 г	упак.	0,5
Палочки "Марси", 250 г	упак.	6
<b>Карамель, леденцы и жевательные конфеты</b>		
"Мамба", жевательная	упак.	0,25
"Фрутаппа" жевательная, 3 вида	пачка	0,31
Карамель "Какао", 15 г	шт.	0,05
Карамель снеч. "Черника", 130 г	шт.	0,27
Карамель "Спорт", 40 г	упак.	0,1
Карамель "Фигурная" 15 г	упак.	0,04
Леденцы на палочке "Писк", 14 г	шт.	0,04
"Ментос"	пачка	0,31
Драже "Тик-Так"	шт.	0,29
<b>Шоколад</b>		
"Бэби", 20 г, в блоке 48 шт.	блок	6,2
"Люкс" с орехами, 100 г	шт.	0,37
Горький 100 г Франция	шт.	0,41
Кофейный, 100 г, Польша	шт.	0,4
Молочный, 100 г, Польша	шт.	0,4
Ореховый, 100 г, Польша	шт.	0,465
"Парк Авеню", 50 г	шт.	0,17
"Спайкер", 180 г, Турция	шт.	0,58
"Флориде", 100 г, Сирия	упак.	0,42
Черный, 100 г, Испания	шт.	0,38
<b>Шоколадные батончики</b>		
"Натс" с орехом, 50 г	шт.	0,275
Torix	шт.	0,36
"Баунти"	шт.	0,36
"Дев" молочный	шт.	0,39
"Марс"	шт.	0,36
"Милки Уэй"	шт.	0,22
"Скитлс"	шт.	0,38
"Сникерс"	шт.	0,36
"Твикс"	шт.	0,36

Бесплатные справки  
о приобретении товаров  
по телефонам: (0172)  
067, 27-69-44.

### Строительные материалы, розница

О том, что такое бывает, мы уже успели позабыть. На рынке стройматериалов один из товаров — доска — в июле был уценен чуть не наполовину. Еще несколько месяцев назад продавцу и в голову бы не пришло менять ценники. Не покупают? Пусть ползет, еще дороже станет. Сейчас ситуация изменилась, и "замораживать" деньги в товаре стало невыгодно. К тому же у многих просто нет свободных средств, потому и приходится спускать запасы по дешевке. В случае же с изделиями из древесины не последнюю роль сыграло то обстоятельство, что цены на них были явно завышены. Как, впрочем, и на "кругляк", тоже подешевевший сразу на 20%. Другие товары строительной номенклатуры, скорее всего, будут эволюционно дорожать, причем отделочные материалы — под влиянием более активного спроса на них осенью — несколько быстрее.

#### Динамика цен в розничной торговле г. Минска

Наименование товара	Ед. изм.	Цена в тыс. бел. руб. (в USD)			Изменение цен в процентах	
		27.01.95 г.	28.08.95 г.	28.07.95 г.	26.07.95 г. к 28.08.95 г.	27.07.95 г. к 27.01.95 г.
Портландцемент с минеральными добав. М500 (г. Волковыск)	тонна	315-450 (38,3)	730 (83,5)	994 (86)	38	121
Шифер асбестовый 8-волновой (г. Кричев)	лист	—	39 (3,4)	39 (3,4)	—	—
— (г. Волковыск)		18,1 (1,5)	28 (2,3)	29,4 (2,5)	13	82
Кирпич силикатный	тыс. штук	517,65 (44,5)	826 (71,8)	789,6 (67)	-7	49
Блоки силикатные	куб. м	230-380 (30,6)	529 (46)	547,5 (47,6)	3	52
Лес круглый		156-195 (16,6)	280-350 (30,4)	228-287,5 (25)	-20	47
Доска необрезная 25-40 мм	куб. м	520 (44,3)	788-1 253 (109)	766 (66)	-40	
Доска обрезная 25-40 мм		995,8 (85)	1.022-1.505 (130,9)	1.022 (95)	-28	3
Блоки дверные	шт.	80-600 (51)	330-770 (67)	330-770 (67)	—	28
Блоки оконные		135-280 (24)	378-1 204 (104,7)	585-1 204 (104,7)	—	231
Плиты ДСП	кв. м	14,5 (1,2)	34,63 (3,2)	36,33 (3,2)	6	151
Плита ДВП		8 (0,7)	11,7-12,05 (1)	8,58-14,48 (1,28)	20	81
Фанера	лист 1,5х1,5 м	29,33 (2,5)	54-161 (14)	54-161 (14)	—	267
Стекло оконное 3 мм	кв. м	9,53 (0,83)	26 (2,3)	28 (2,4)	8	194
Стекло оконное 4 мм		12,72 (1,08)	34 (2,9)	38 (3,3)	12	199
Стекло узорчатое	кв. м	—	50 (4,3)	60 (5,2)	20	—
Рубероид РКП 350А	рул.	38,6-44 (3,8)	79,45-82,8 (7,2)	88,5 (7,7)	7	101
Линолеум поливинилхлоридный	кв. м	62 (5,3)	98,6 (8,6)	75,4-98,4 (8,6)	—	59
Гвозди 40х100 мм	кг	4,5 (0,4)	10-12 (1)	10-12 (1)	—	187
Гвозди шиферные		8 (0,7)	18 (1,6)	18 (1,6)	—	125
Стеклоблоки	шт.	4,5 (0,4)	4,8 (0,4)	4,8 (0,4)	—	7
Стеклопакет	куб. м	315 (26,8)	268 (23,3)	268 (23,3)	—	-18
Пенопласт		—	716,5 (62,3)	716,5 (62,3)	—	—

## Экспортный урожай без таможенных пошлин

**Молдова — пожалуй, единственное государство СНГ, имеющее возможность в нынешнем году значительно увеличить экспорт продовольствия в другие регионы Содружества и на мировой рынок.**

Рекордный урожай пшеницы позволил Молдове впервые за последние годы перейти от ее импорта к экспорту. По оценкам местных экономистов, за пределы страны может быть продано до 200 тыс. тонн зерна твердых сортов по средней цене 136 USD/тонна. Если же говорить конкретно о бело-

русском направлении, то в посольстве Молдовы в Минске есть предложения о продаже зерна от хозяйств Бриченского, Глоденского, Криуленского, Дрокиянского, Рышканского районов.

Виды на урожай овощей и фруктов тоже отменные. В прошлом году Беларусь закупила 10 000 тонн молдав-

ского винограда, в нынешнем хозяйстве готовы продать его вдвое больше. Есть возможности для значительного увеличения поставок персиков, абрикосов, яблок, перца, консервов, а также вин и коньяков.

Что касается условий торговли между нашими странами, то они, по оценкам экспертов, весьма благоприятны. Еще в 1993 году между Беларусью и Молдовой было подписано межправительственное соглашение о свободной торговле, дающее возможность прак-

тически всю сельскохозяйственную продукцию экспортировать и импортировать беспошлинно. Поскольку аналогичное соглашение имеется у Молдовы с Россией, ситуация с таможенными сборами не должна измениться в связи с реализацией белорусско-российского договора о Таможенном союзе.

Некоторые проблемы возникают при транспортировке продукции. На границе Молдовы с Украиной очереди грузовиков почти (Окончание на 14-й странице)

Потенциальный партнер





# Экспортный урожай без таможенных пошлин

(Окончание. Начало на 13-й странице).  
никогда не бывает. На украинско-белорусской границе ожидать приходится по 3-4 и более часов. Однако есть надежда, что после визита в Минск Президента Украины Л. Кучмы ситуация изменится.

В предыдущие годы между молдавскими и белорусскими партнерами преобладали бартерные сделки. Их доля остается высокой и сегодня. Особым спросом пользуются стройматериалы (шифер, цемент,

стекло), товары народного потребления, сельхозтехника и запчасти, любые виды топлива. И все же наиболее желателен для большинства молдавских предприятий, испытывающих острый дефицит свободных средств, денежный вид расчета. Широко пользуются им позволяет стабилизация финансовой системы. Инфляция в Молдове не превышает 1% в месяц, курс лееа стабилизировался на уровне 4,4 лееа за 1 USD. Платежи из Беларуси в Молдову в национальных валютах

проходят, как правило, за десять дней, в СКВ — за 3-4 дня.

Посольство Республики Молдова в Минске готово предоставить информацию о ценах на сельхозпродукцию и адреса ее производителей всем заинтересованным лицам.

**Дмитрий МУНТЯНУ,**  
министр-советник  
посольства Республики  
Молдова в Минске.  
Телефон: (0172) 50-65-73.

## ЦЕНЫ НА НЕФТЬ И ГАЗ, ПОСТАВЛЯЕМЫЕ В БЕЛАРУСЬ ИЗ РОССИИ, МОГУТ ТОЛЬКО ПОВЫШАТЬСЯ

**Учитывая, что Россия для Беларуси является практически единственным источником энергоресурсов, неизбежной будет информация о состоянии дел в этой отрасли у нашего восточного соседа.**

По данным Госкомстата России, в I полугодии с. г. по сравнению с I полугодием 1994 г.:

- выработано электроэнергии — 97%;
- добыто нефти и газового конденсата — 98%;
- первичная переработка нефти — 98%;
- добыто угля — 92%;
- добыто газа — 98%.

Как видим, наблюдается дальнейшее сокращение производства энергоносителей, правда, его темп значительно ниже, чем был в этот же период 1994 г. (от 7 до 16%).

О том, как росли цены на энергоносители в России, неоднократно рассказывалось на страницах "БР", однако хотелось бы отметить одну весьма интересную и настораживающую деталь: если у нас индекс роста цен на промышленную продукцию значительно отставал от роста индекса потребительских цен (июль с. г. к декабрю 1994 г. — 198,2% и 270% соответственно), то в России, наоборот, эти индексы составили 210% и 178%.

Особенно четко прослеживается рост цен на промышленную продукцию в основных отраслях:

	в % к декабрю 1994 г.	
	РБ	РФ
Электроэнергетика	166,1	218
Топливная промышленность	126,8	226
Черная металлургия	154,2	212
Химическая промышленность	180,1	224
Пищевая промышленность	255,8	192

Из таблицы очевидно, почему у нас бензин стоил дешевле, чем в России, и почему в последний период цены начали резко расти.

Во внешней торговле РФ сохранялась четко выраженная сырьевая направленность с преобладанием энергоносителей.

Экспорт основных энергоносителей в рассматриваемом периоде характеризовался следующими показателями: объем экспорта нефти в страны дальнего зарубежья составил 46,3 млн. т (рост 6,4%) на сумму 5,31 млрд. USD (при средней цене за 1 т — 114,7 USD), в том числе в

июне было экспортировано 7,4 млн. т по цене 112,7 USD.

В страны СНГ было отгружено 12,6 млн. т (снижение — на 12,5%) на сумму 0,947 млрд. USD (при средней цене за 1 т — 75,2 USD), в том числе в июне — около 2,4 млн. т на сумму 0,16 млрд. USD, то есть цена на нефть была снижена до 67-70 USD.

Экспорт природного газа в страны дальнего зарубежья составил 60,8 млрд. кубометров (рост на 11%), а в страны СНГ — 37,6 млрд. кубометров (снижение на 2%), при этом средние цены за 1.000 кубометров в июне составили 77,5 USD и 50,7 USD.

Таким образом, из добытых 153 млн. т нефти было экспортировано 58,9 млн. т, что составляет 38,5%, а газа — 305 млрд. кубометров из 498,4 млрд. кубометров, что составляет 32,2% от добычи.

По заключению российских экспертов, с учетом реального падения добычи нефти и увеличения экспортных поставок не исключается уже в этом году дефицит нефтепродуктов на внутреннем рынке России.

А во что обходится нам нефть и газ, поступающие из России? Официальных данных на эту "сложную" тему найти не удалось. По неофициальным же данным, цены, согласно межгосударственным соглашениям, составляют на нефть около 75 USD за 1 т, а на газ — около 50 USD за 1.000 куб. м. Но нефть по таким ценам к нам почти не поступала, и никакими особыми привилегиями Беларусь относительно других членов Содружества не пользовалась. На коммерческом рынке РФ нефть для поставок в Беларусь с начала года предлагалась по цене 90-95 USD/тонна.

Последние заявления министра топлива и энергетики Ю. Шафранника о недостатке инвестиций для нефте- и газодобывающих отраслей следует расценивать как предупреждение о грядущем вскоре повышении отпускных цен на нефть, нефтепродукты и газ для стран СНГ.

**Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,**  
член экономического совета БКПП.

## Предварительные отпускные цены на продукцию АПК в Молдове

Ассортимент	Ед. изм.	Отпускная цена лей	USD
<b>Плодоовощная консервированная продукция</b>			
Зеленый горошек	бан. 0,65 л	3,05/3,55	0,67
Огурцы маринованные	бан. 1 л	2,75	0,60
Томаты маринов. красные	бан. 3 л	8,4	1,4
Томаты в соевом соку	бан. 0,65 л	2,35	0,52
Перец маринованный	бан. 1 л	2,93	0,64
Перец острый маринованный	бан. 3 л	5,19	1,14
Маринован. свекла	бан. 0,65 л	2,34	0,51
Икра кабачковая	бан. 0,5 л	1,87	0,4
Компот сливовый	бан. 1 л	1,2	0,26
Компот вишневый	бан. 1 л	1,85	0,41
Сок сливовый с мякотью	бан. 3 л	4,35	0,95
Сок персиковый с мякотью	бан. 3 л	4,35	0,95
Сок яблочный натуральный	бан. 3 л	4,57	1,02
Сок томатный натуральный	бан. 3 л	4,35	0,95
Соус острый томатный	бан. 0,65 л	3,05	0,67
Сливки натуральные	бан. 0,65 л	2,03	0,45
Яблоки маринованные	бан. 1	1,55	0,34
Повидло яблочное	бан. 1	1,87	0,41
Повидло персиковое, сливовое	бан. 1	2,55	0,56
Повидло яблочное, вишневое	бан. 0,65 л	1,87	0,41
Джем персиковый	бан. 0,65 л	4,59	1,01
Джем сливовый, яблочный	бан. 0,65 л	2,8	0,57

Джем "Молдова"	бан. 0,5 л	4,1	0,9
Джем айвовый	бан. 0,65 л	5,24	1,15
Джем яблочный	бан. 0,65 л	3,95	0,87
Джем из смородины	бан. 0,65 л	6,1	1,34
Датское питание (пюре, крем)	бан. 0,25 л	0,7	0,16
<b>Плодоовощная продукция с овощным вкусом</b>			
Абрикосы	бан. 1,5	0,3	0,34
Персики	бан. 1,4	0,32	0,36
Яблоки	бан. 1,1	0,26	0,27
Груши	бан. 1,3	0,3	0,32
Сливы	бан. 1,4	0,32	0,34
Виноград	бан. 1-1,2	0,23	0,27
Помидоры	бан. 0,9-1	0,2	0,23
Перец сладкий	бан. 1,2	0,27	0,3
<b>Вино-коньячная и водочная продукция</b>			
Сухое вино на разлив - ординарное (Мускат, Ркацители, Флоричика)	бан. 14,2	3,15	
- марочное (Траминер, Фетаска, Алиготе)	бан. 15,4	3,41	
Крепленое вино на разлив (Лучафар, Прометей, Кагор)	бан. 17,8	3,9	
<b>Вино бутылочное (емк. 0,7 л)</b>			
Сухое ординарное белое	бан. 2,7	0,6	
Сухое ординарное красное	бан. 2,8	0,62	
- марочное белое	бан. 3	0,66	
- марочное красное	бан. 3,1	0,69	
Крепленое вино	бан. 3,6	0,8	
<b>Коньяк (емк. 0,5 л)</b>			
"Белый вист"	бан. 8,63	1,95	
3-звездочный	бан. 8,7	1,93	

"Норик"	бан. 33	7,2	
"Аром"	бан. 8,6	2,24	
"Кишинев"	бан. 21	5,88	
"Тузора"	бан. 8,8	2,48	
"Бессарабская"	бан. 29	6,3	
"Дачия"	бан. 43	9,4	
<b>Шампанское (емк. 0,75 л.)</b>			
Криковское Кишинев, Молдова	бан. 7,8	1,71	
<b>Водочные изделия</b>			
Водка "Русская"	бан. 2,97	0,66	
<b>Табачные изделия</b>			
Табак ферментированный 1 сорт	бан. 4.500	985	
Сигареты	бан. 0,2	0,04	
"МТ"	бан. 0,8	0,18	
"Темп"	бан. 0,68	0,15	
"Флуреш"	бан. 0,77	0,17	
"Дойна"	бан. 0,47	0,11	
"Астра", "Риск", "Пугару"	бан. 0,38	0,08	
"Орбита"	бан. 0,23	0,05	
<b>Пищевая продукция</b>			
Масло подсолнечное рафинированное	бан. 4.600	1.020	
нерафинированное	бан. 4.000	887	
Сахар-песок	бан. 2.200	488	
<b>Животноводческая продукция</b>			
Консервы мясные	бан. 0,65 л	7,64/4,68	1,76/1,04
Мясо говяжье	бан. 7,15	1,59	
Мясо свиное	бан. 7,8	1,73	
Мясо сливочное	бан. 19,2	4,26	
Шерсть овечья мытая	бан. 5	1,1	

Примечания: В указанных ценах учтены НДС, акцизы, транспортные и таможенные расходы, до franco-границы с РФ. Для поставки экспортных изделий, для поставки и табачных изделий иметь лицензионные марки. Лицензии на вывоз не требуются.

# Капитализм — это учет плюс...

**Необходимость торговать продукцией, а не "осуществлять поставки" до сих пор с трудом осознается многими людьми, ответственными за сбыт на предприятиях. Неправдоподобно велико количество случаев отпуски продукции без оплаты и даже без соответствующим образом оформленных договоров.**

Если раньше, в условиях сверхцентрализованной экономики, кому что производить и кому что потребовать, решалось в Москве, а предприятия имели право только "советающегося голоса", то в рыночных условиях оперативные решения, от которых во многом зависит успех или неуспех деятельности всего предприятия, должны приниматься персоналом, непосредственно работающим с покупателем (а не потребителем) в соответствии с быстро меняющейся обстановкой на рынке.

Изменение "среды жизнедеятельности" субъектов хозяйствования коренным образом повлияло и на характер функций сбытовых подразделений (отдел сбыта и заказов, финансовый отдел, склад готовой продукции, транспортный цех, сектора бухгалтерии, ведавшие учетом отгрузки и реализации, и т. п.). Во времена "застойного прошлого" они выполняли, в основном, исполнительно-регистрационные функции. Причем время запаздывания и степень искажения информации о ходе отгрузки и оплаты продукции не играли сколько-нибудь существенной роли, так как решения, регулирующие сбытовую деятельность, принимались выше предприятия и практически безотносительно фактических результатов поставок.

В нынешней ситуации, когда гарантирована реализация только заказанной покупателем продукции и товаров, а отгрузка должна производиться только в пределах внесенной им предоплаты, решающее значение приобретает оперативная и достоверная регистрация всех операций, связанных с процессом реализации продукции, и предоставление этой информации (в удобной для использования форме) лицу, принимающему решения.

Полноценное выполнение вышеуказанных требований возможно только в условиях соответствующего уровня организации управления и применения специализированных программных средств, ориентированных непосредственно на рабочее место каждого управленца (АРМ) на базе достаточно мощных персональных компьютеров.

Осознание этой потребности на предприятиях уже породило значительный спрос "снизу" на программные комплексы, автоматизирующие снабженческо-сбытовую деятельность. Однако вымирание мастодонтов всеобщего значения, производивших программные продукты такого назначения в советские времена, оголило эту нишу рынка программно-обеспечения ПЭВМ ("само-

палы", производимые одичавшими индивидуалами, не в счет). Запасные системы пока слишком дороги и чрезмерно сложны для наших только-только выходящих из скорлупы централизованного распределения субъектов хозяйствования. Ясно, что свято место долго пустовать не будет, и по опыту других сегментов рынка можно представить, какими "уродцами" вскоре заполнится данный.

Давы сориентировать и потенциальных покупателей, и потенциальных производителей, авторы данной серии статей взяли на себя смелость, исходя из двадцатилетнего опыта разработки подобных программных комплексов, сформулировать ряд основных технических требований, которым, опять же по мнению авторов, должен соответствовать товар такого рода.

Прежде всего, приведем примерный перечень программных комплексов или, что более привычно, АРМов, обеспечивающих автоматизацию процесса отгрузки и реализации товаров и продукции.

- 1) АРМ регистрации заказов покупателей и управления процессом выполнения договорных обязательств;
- 2) АРМ учета движения материальных ценностей (материалов, продукции и товаров) по местам хранения;
- 3) АРМ учета платежных операций и движения денежных средств;
- 4) АРМ диспетчеризации транспортных операций и учета отгрузки;
- 5) АРМ бухгалтерских расчетов по отгрузке и реализации.

В зависимости от размеров предприятия, специфики организации на нем процесса реали-

зации продукции и наличия средств вычислительной техники функции АРМов могут объединяться, укрупняться или, напротив, дробиться. Информационное взаимодействие между ними является первейшим условием, обеспечивающим саму потенциальную возможность функционирования автоматизированного комплекса управления сбытовой деятельностью.

Ядром подсистемы является АРМ регистрации заказов и управления выполнением договорных обязательств, и поэтому к составу его функций предъявляются наиболее жесткие требования. Данный программный комплекс должен обеспечивать как минимум:

- регистрацию заявок покупателей на приобретение продукции и (или) товаров;
- подготовку и оформление проекта договора купли-продажи;
- подготовку и оформление счета-фактуры на оплату заказанной продукции при предварительной форме оплаты;
- ведение "карточки" учета реализации по покупателю, включая данные о договорных обязательствах, ходе оплаты и отгрузке продукции;
- возможность оформления решения работника сбыта на отгрузку (отпуск) продукции покупателю в виде "приказа на отгрузку" или "проекта накладной на отпуск";
- подготовку сводных ведомостей и получение справок о ходе выполнения договорных обязательств отгрузки и оплаты продукции.

Практика показывает, что АРМ учета движения материальных ценностей в том или ином виде функционируют на ряде предприятий, и типовой перечень их функций примерно сложился (хотя автономное во-

многих случаях функционирование таких программных комплексов существенно снижает выигрыш от автоматизации).

- регистрация прихода, расхода и списания материальных ценностей с оформлением необходимой учетной документации (приходных ордеров, накладных на отпуск и актов на списание);
- отслеживание изменения учетных, оптовых и розничных цен на материалы, продукцию и товары по датам введения и видам валют;
- учет движения материальных ценностей по номенклатуре в разрезе периодов с оформлением соответствующих ведомостей и справок, как в натуральном, так и стоимостном выражении.

В некоторых АРМах данного типа предусмотрена возможность учета продукции по заводским номерам, а также отдельный учет бракованной продукции.

Функции АРМа учета платежей операций и движения денежных средств сейчас во многих случаях распределены между разными структурными подразделениями и, соответственно, несколькими программными комплексами, минимальный набор возможностей должен выглядеть следующим образом:

- расчет суммы оплаты и подготовка платежных документов;
- регистрация поступивших платежей;
- контроль за прохождением платежей и ходом оплаты, начисление пени и штрафных санкций в соответствии с договорами;
- учет состояния банковских счетов предприятия.

АРМ диспетчеризации транспортных операций встречаются достаточно редко, реализуемые ими функции в об-

щем виде выглядят следующим образом:

- оформление упаковочных и (или) погрузочных листов;
- выписка товарно-транспортных накладных и путевых листов, подготовка проектов квитанций/накладных сторонних транспортных организаций;
- регистрация фактической отгрузки и объемов перевозок путем учета путевых листов и погашения квитанций транспортных организаций;
- учет работы автомобильного транспорта.

АРМ бухгалтерских расчетов по отгрузке и реализации имеет как бы "двойное членство", часто входя как в автоматизированную подсистему бухгалтерского учета, так и в подсистему управления отгрузкой и реализацией. Наибольший эффект достигается в случае, когда информационные потоки от всех подразделений службы сбыта замыкаются на АРМ бухгалтера.

Рассматриваемый комплекс программных средств в обязательном порядке должен предусматривать регистрацию данных документов первичного учета, если АРМ функционирует вне сети, и осуществление корреспонденции счетов бухгалтерского учета (проводок) по операциям отгрузки и реализации. Желательно, чтобы остальные функции соответствовали действующим нормативным документам по бухгалтерскому учету и отчетности.

**Александр АЛЕСИН,**  
"Белорусский рынок",  
Руслан САБИТОВ,  
фирма "Профит".



[illegible][illegible][illegible]



МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.	
37. КОММЕРЧЕСКАЯ ИНФОРМАЦИЯ					
РЕНОВЕ РСАТ-04S	участие в программе для деловых партнеров	20	ЯМ	270672	
Реновальный вид Москва	рекламно-информационный каталог 1994 г	20	ЯМ	270672	
СПРАВОЧНИК РЕСПУБЛИКА 94/94	Справочник массовых информационных агентств России, стран СНГ и Балтии	30	ЯМ	270672	
Цены и товары сегодня	ежедневный информационный бюллетень, комм. инф. по РБ подписчикам, поставщикам, покупателям, банкам, магазинам	5,20	MAGIS	669654	
38. УСЛУГИ					
Антивирусный сканер и др. помощь для PC			ТРИУМФ	666335	
Аудиторские услуги	звонки после 18.00		Предприниматель	70 829	
Аудиторские услуги, звонки после 18.00			Предприниматель	70 829	
Бедни-представит. картон		15	АЛБИТ	394247	
Бланши, визитки, этикетки, буклеты, брошюры и др.			ИНФОПРЕСС	319405	
Брошюрование		15	БЕЛШ	394247	
Буклеты, плакаты, фирм. бланки, этикетки, визитки			БОФФ	369924	
Ведение и восстановление бухгалтерского учета			ФИНЛАЙТ	27 30	
Видеопрокат	Новые фильмы на новых кассетах. Возможна оплата по б/н	8000	БТАРС	204922	
Визитки, бланки, наклейки, конверты, буклеты и т.п.			ПласАрт	653226	
Визитки, бланки, наклейки, этикетки, буклеты, конверты, рекламные листовки			БИС	267560	
Восстановление и замена картриджей HP DJ, CANON, XEROX, MITI, Sharp			P.T.C.	359973	
Грузоперевозки СНГ 20 т			Белост	377906	
Дизайн-монтаж, сервисное обслуживание, настройка и ремонт PC и ПО			ТРИУМФ	666335	
Дизайн и стиль, торговые знаки и оригинальные макеты			ТашкопБлашммер	234075	
Зонтики и тиражирование CD-ROM любые форматы		9	DETRIMEX	345818	
Запись и тиражирование на компакт-диски (с форматом) и с лобов. компакт			ДРАЙВ	235458	
Запчасти и ремонт компьютерной техники и лазерных, струйных принтеров, CD			Элэйл Шмрммер	330218	
Заправка картриджа EPSON EP6 EP7 EP8 EP9		22	OMX	360043	
Заправка картриджа PC-PCP (танкром CANON 195 пр.)		13	АЛБИТ	360258	
Изготовление визиток цветных, 2 дня		20	АЛБИТ	394247	
Изготовление визиток черн. белых, 1 день		10	АЛБИТ	394247	
Календари	нама. тираж от 20 штук	от 1	АЛБИТ	394247	
Копировальная техника в аренду			ТрансКЮ	628111	
Ксерокопирование А4, А3, возможно масштабирование		от 3	ТОРИС	209519	
Курсы компьютерной грамотности			ТРИУМФ	666335	
Курсы по обучению работе на персональных компьютерах			Организация	797679	
Ламинирование А4		0.6	АЛБИТ	394247	
Логические вычислительные сети "под ключ"		от 55	РЕСТА	784100	
Любые арендные-прокатные работы			Арктик-рефлекс	266751	
Модернизация и ремонт выш. техники	Увеличение объема RAM, УВМ, HDD, быстроедействие МВ, Рес. комплект. Илм. комплект	12	ПЕРСП. ТЕХНОЛОГИИ	381457	
Модернизация компьютеров			ДАЙНОВА	276853	
Модернизация компьютеров (UPGRADE)			ПРИМТ	39418	
Наружная реклама: объявление, буквы и знаки, вывески			ПласАрт	653226	
Перевозки, диспетчеризация перевозочной Апп. (броня, Ном. за авт. Апп. 3-11 человек)		3	Борс. перевозчик	635189	
Печать визитки, бланки, транспондент, ул. Красная, 2			ВИЗИТ-СЕРВИС	369984	
Печать, визитки, бланки, транспондент, ул. Красная, 2			ВИЗИТ-СЕРВИС	369984	
Плакаты в метро цвет	150 шт	180	АЛБИТ	394247	
Плакаты в метро ч/б	150 шт	26	АЛБИТ	394247	
Полиграфия: визитки, бланки, конверты, этикетки, папки и др.			ТашкопБлашммер	234075	
Полиграфия: реклама, макетирование, компьютерная			АММР	244266	
Потолок: реклама, печать на конверты			БОФФ	369924	
Проведение рекламных кампаний, размещение рекламы			БИС	267560	
Проектирование, поставка, монтаж, запуск и обслуживание систем радиотелевиз. связи и телевидения АТС		100	ОМНИТЕЛ	378657	
Реконструкция (создание и обслуживание)		100	АЛБИТ	394247	
Разработка фирменного знака		120	АЛБИТ	394247	
Разработка фирменного стиля, дизайн, деловая документация			Арктик-рефлекс	266751	
Реклама в средствах массовой информации РБ			Алб. рефлекс	266751	
Ремонт HDD HDD 51, клавиатура			БЕЛШАН	269508	
Ремонт мониторов, принтеров, модернизация PC			ЗВМКАТЕХ	395729	
Ремонт ПК, принтеров, мониторов, модернизация ПК			ПРЕСТО	589384	
Ремонт принтеров			ДАЙНОВА	276853	
Ремонт принтеров и мониторов			БЕЛШАН	269508	
Ремонт системных блоков PC/AT, мониторов			ДАЙНОВА	276853	
Ремонт модернизация ПК/М, мониторов, периферии: EGA в VGA			ИТЦ КОНТАКТ	218189	
Ремонт периферии мониторов EGA в VGA			ROSSAM	330793	
Ремонт проф. обслуживание электронной техники			OMX	360043	
Ремонт, телеобслуживание компьютерной техники			ТОРИС	264242	
Ремонт телеобслуживание, замена компьютерной техники МПА			ДИСАНС	331126	
Системы оптической связи: системы, системы, системы, системы			БЕЛШАН	269508	
Технические услуги: лицензия, паспорт сделки			КВИНТЕТ	39 413	
Технические услуги по обслуживанию компьютерной техники			STRAUTON	340899	
Тиражирование			БОФФ	369924	
Услуги: аренда, аренда, аренда, аренда			ТашкопБлашммер	234075	
Услуги: аренда, аренда, аренда, аренда			ПласАрт	653226	
39. ТЕЛЕФОНЫ					
ATA 3x	9-линейный, 2-класс. автоответ, ностр. на рус. яз.	12	99	КВАДРОМАРКЕТ	363271
GALAXY/LONESTAR	718	17	17	ВИЛЬМАРК	356832
GALAXY/LONESTAR	930M	18	18	ВИЛЬМАРК	356832
GALAXY/LONESTAR	918	18	18	ВИЛЬМАРК	356832
GALAXY/LONESTAR	789B	20	20	ВИЛЬМАРК	356832
GALAXY/LONESTAR	728/726	35	35	ВИЛЬМАРК	356832
PANASONIC KX 2365	XXM, пам. 28, грам. связь, ностр. рус., от. слухов	12	76	ИНФОТЕХ	236261
PANASONIC KX 12315	28-линейный, ср.-phone, автоответов	12	55	КВАДРОМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 12315	XXM, пам. 28, грам. связь, ностр. рус., от. слухов	12	55	ВИЛЬМАРК	356832
PANASONIC KX 12365	XXM, 28-линейный, ср.-phone, автоответов	12	65	КВАДРОМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 12365	XXM, пам. 28, автоответов, ср. связь, ностр. рус.	12	85	Диксон	330966
SIEMENS	АОН, пам. 100 юм., 40 фрешей, автоответ	до 8	35	КОСКАД-93	29 640
SIEMENS	SD-7200	16	23	ВИЛЬМАРК	356832
SOUNDDESIGN	SD-7218	16	16	ВИЛЬМАРК	356832
SOUNDDESIGN	50W адаптер	3	3	ВИЛЬМАРК	356832
SOUNDDESIGN	SD-7337	30	30	ВИЛЬМАРК	356832
TA 202, SIEMENS	SD-7345	30	30	ВИЛЬМАРК	356832
TA 202, SIEMENS				ВАК	767416
TA 201	многолинейный, память последнего номера	12	10	МОВСТ	254251
40. РАДИОТЕЛЕФОНЫ					
ATA 4, 0 4320	9-линейный, ностр. рус. на русском языке	12	73 79	КВАДРОМАРКЕТ	363271
ATA 5500	10-линейный, 2-линейный, Итансон, паролитка набора	12	149	КВАДРОМАРКЕТ	363271
PANASONIC 3870/9665	9661/4330/9550			Золотые рыбки	698913
PANASONIC	KX 19200		365	ВИЛЬМАРК	356832
PANASONIC	736118 19080B, 300м. - 50м.	12	от 105	ИНФОТЕХ	236261
PANASONIC KX 13850	10-линейный, 10-линейный, контроль, б/т	12	99	КВАДРОМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 17080B	300 МГц, 1.5 км, memory, 2 батареи, ностр. рус.	12	420	КВАДРОМАРКЕТ	363271
PANASONIC KX 19500	900 МГц, паролитка набора	12	248	КВАДРОМАРКЕТ	363271
SOUNDDESIGN	SD-7939	12	134	ВИЛЬМАРК	356832
UNIDEN	XC 340	12	170	ВИЛЬМАРК	356832
UNIDEN	CT 301	12	80	ВИЛЬМАРК	356832
UNIDEN	XC 310	12	83	ВИЛЬМАРК	356832
41. ТЕЛЕКАНАЛЫ					
ADI PI-200	Громкая связь, 10-линейный	2	330	DATA-FIELD	349921
CANON PC-300/320	АМ с картриджа: E-18, автопамять, ностр. рус./англ./франц.	610/170	330	КМТ Сервис	216207
ISM PC-FAX	АМ с картриджа: E-18, автопамять, ностр. рус./англ./франц.	от 349	330	БЕЛНИК	352675
OLYMPIC OX 100H	оригинальный дизайн	12	365	ТРИСОН	392977
OLYMPIC OX 3100T	оригинальный, 1 Мб	12	1090	ТРИСОН	392977
Parafax JF 160	ностр. на рус. яз., сертификат РБ, а/о, 1 г., XXM	6580		ВКЛ	395789
PARAFAX JF 160			520	ВИЛЬМАРК	356832
PANASONIC KX 700	автоответ, XXM, сертификат, а/о, отп/р/он		480/495	ФИНАЛ	356832
PANASONIC KX-F 750		12	475	БЕЛШ	327666
PANASONIC KX-F 800		12	535	БЕЛШ	327666
PANASONIC KX-F 3083		12	400	КМТ Сервис	216207
PANASONIC KX-F 3083	ностр. на рус. яз., сертификат РБ, а/о, XXM, 1 г.	5417		ВКЛ	395789
PANASONIC KX-F 3083	XXM, а/о, пр. связь, пам.	12	400	ИТЦ КОНТАКТ-90	204641
PANASONIC KX-F 3083		12	410	РАСЕАНД	623067
PANASONIC KX-F 3083		12	410	ВИЛЬМАРК	356832
PANASONIC KX-F 3083	а/о, сертификат, пам. 12x20, XXM, 15 минутами	5236	440	ЭЛЕКТРОН	266607
PANASONIC KX-F 3083	ностр. на рус. яз., сертификат РБ, XXM, 1 г.	5730	440	ВКЛ	395789
PANASONIC KX-F 3083	XXM, 64-линейный, автоб. ответ, пам. 12x28	6655	410	ЭЛЕКТРОН	266607
PANASONIC KX-F 3083		12	410	ВИЛЬМАРК	356832
PANASONIC KX-F 3083		12	390	ВКЛ	357883
PANASONIC KX-F 3083		12	405	БЕЛШ	327666
PANASONIC KX-F 3083		12	410	КМТ Сервис	216207
PANASONIC KX-F 3083	XXM, 64-линейный, автоб. ответ, сертификат РБ	12	415	БЕЛТРАНСФЕР	265721
PANASONIC KX-F 3083	ностр. на рус. яз., сертификат РБ, а/о, XXM, 1 г.	5287		ВКЛ	395789
PANASONIC KX-F 3083		12	480	КМТ Сервис	216207
PANASONIC KX-F 3083		12	505	ВИЛЬМАРК	356832
PANASONIC KX-F 3083	XXM, а/о, 64-линейный, автоб. ответ, пам. 12x28, 1 г.	520		БЕЛТРАНСФЕР	265721
PANASONIC KX-F 3083	Сертификат РБ	12	540	БЕЛТРАНСФЕР	265721
PANASONIC KX-F 3083	XXM, 64-линейный, автоб. ответ, пам. 12x28, 1 г.	520		ЭЛЕКТРОН	266607
PANASONIC KX-F 3083	ностр. на рус. яз.	515		ВКЛ	395789
PANASONIC KX-F 3083	XXM, а/о, пр. связь, пам. 12x28, 1 г., XXM, 22 пр. пам.	5758		ВКЛ	395789
PANASONIC KX-F 3083	Принтер/факс/копировальный аппарат/модем/адаптер	12	540	БЕЛШ	327666
PHILIPS HFC-8 а/о, XXM	ср.-пр. пам. 51 стр. ностр. серт. МемСлужб	12	465	ДИЛМОР	340554
TRICORD PF 1	персональный, автоб. ответ, пам. 12x28, 1 г.	999		СНАМ	645444
SAMSUNG SF-30	компактный факс для руководителя, 1 г.	4077		ВКЛ	395789
SAMSUNG SF50S	XXM, автоответ, 1 г.	4471		ВКЛ	395789
SAMSUNG SF-50	компакт 1 г.	12	239	РАДЕСТА	373753
SHARP FJ-445	автоответ, автоответ, таймер, 50-линейный	12	420	DATAFIELD	399921
SHARP FJ-135/435		12	465/635	СНАМ	645444
TA FJ 505	XXM, пам. 2, автоб. ответ	12	770	ИНКОС	201575

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	Гар. срок	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕХ.
GOLD STAR	лебедь кофемол. поставка, обслуж.	18	12	АДТС	2559 7
God Star	от 1/4 до 36/122 номеров	12	16	ВИКАИД	375584
GoldStar	от 1/4 до 36/112	2	2	ВИКАИД	375654
MERLIN LEGENT	от 4/8 до 80/256 ATAT JSA	12	12	СБАС	704656
NORSTAR (Кадава)	Поставка микров. АТС 3х8, 6х16, 8х24 и др.	12	12	Группа МБЛ-Бел	1764442
PANASONIC 1232108	0 плат				355832
PANASONIC 1232108	1 плат		1087	ВИЛЬМАРК	355832
PANASONIC 1232108	1 плат 2-контакт		80	ВИЛЬМАРК	355832
PANASONIC 1232108	карта вытравления, 8 линий		220	ВИЛЬМАРК	355832
PANASONIC 232108	карта вытравления 4 линии		200	ВИЛЬМАРК	355832
PANASONIC 232108	8-ми абон. 3-гор. линии и/ли серт. члн-ва	12	510	ВИЛЬМАРК	355832
PANASONIC 616108	9-ми абон. 6-гор. линии, и/ли серт. члн-ва	12	805	ВИЛЬМАРК	355832
PANASONIC 7030	ЖКН 40-проц.	12	150	ВИЛЬМАРК	355832
PANASONIC KCI 7130	Системный телефон	12	180	ВИЛЬМАРК	355832
PANASONIC KCI 730108	микро. АТС 3х8, сертифицир.	12	510	НОВЫЙ ВЕК	664404
PANASONIC KCI 1336	1 гт	12	12	ВИЛЬМАРК	355832
PANASONIC KCI 7616108	микро. АТС 16х16 сертифицир.	12	805	НОВЫЙ ВЕК	664404
PARTNER	от 2/6 до 16/48 ATAT JSA			СБАС	704530
PROSTAR	56 эк. + 20шт. до 120 тн. аб.	12	12	ЛОЗКОМ	61 110
PROSTAR B/16	до 15 тн. аб. до 8-гор. тн. аб.	12	12	ЛОЗКОМ	789724
SIEMENS	сертифицир. от 4/2 до 36/60	12	12	СЭНТЕКС	391043
Меридиан-1	микроавто АТС от 30 до 10000 портов	12	12	ДТР	665065
системы защиты информации				АДТС	255917
телефон коммутатор	8-ми абон. 1-гор. линии, скорость 25%	18	39	ИПОВТ	324205
устройства для выгрузки от 2 до 30000 абонентов: подключение ГТС					
дополнительные линии, подключение СИЛК, резервное питание, DISA,					
параллельно и др. серт. члн-ва, оплата по актам, пер. обсл.					
ЭВМ-127		19	640	ИПОВТ	334555
44. ТЕЛЕКС					
Адаптер МТС 2Т	для вых. АТ, 4-канальный	24	170	МИКРОКОД	444040
ТАС	для вых. АТ, 4-канальный	12	450	ЭКРИКОМ	617024
45. СРЕДСТВА РАДИОСВЯЗИ					
М. РАУЛА	сх. мик. дуплекс. радиосвязи			ИНОЕЛ	614142
МОЛТОРА	сх. мик. дуплекс. радиосвязи			ИНОЕЛ	635148
46. ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
Вендорер EVERNA	Схемы, калькуляторы, 3 скорости, битам	12	65	НОВЫЙ ВЕК	664404
Копировальники	FREDERICH (США)	12	580	Группа МБЛ-Бел	1764442
Машина для вакуумной упаковки	установка NGZ 88 Германия	12	580	АРНАИД	327233
Набор инструментов	78 (линейка, мультиметр), 35, 26, 25, 11 нап.	от 12	012	ДАЙНОБА	302356
Рабочее место секрет.	Копировальник лазерный с/милер факс телефон	12	1100	ФЭРИЛ	364019
Секретеры Canon Navigator	40-милль	30-40	30-40	Организация	330283
Столешницы офисные	Офисные	12	460	ДАЙНОБА	302356
Устройства для вытравления	фурн. SROCODEL, Германия	12	180	ДАЙНОБА	302356
Устройства для вытравления	фурн. SROCODEL, Германия	12	180	ДАЙНОБА	302356
Электронные весы RICHMARK HS 7650	до 6 кг	12	540	НОВЫЙ ВЕК	664404
Электронные весы RICHMARK HS 7650	до 6 кг	12	540	НОВЫЙ ВЕК	664404
47. КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ					
CANON C101	полноразм. А3, 5-гор. 50-400% станд. проектор, ред. сп.	2	9500	БИС	334555
CANON FC 230		12	695	ОМХ	364019
CANON FC-230	А4, Е 16 автоподат., модель 95 г.	12	695	КВАДРОМАРКЕТ	363271
CANON FC-230	картриджи Е16	12	750	АПЕКС	376313
CANON NP450, А3, 40	до 50-200%, А/РФ, 2 гт, дуплекс. печать	12	1805	БИС	362358
CANON PC 300/320	А4, Е16, адаптер	8036	8036	Золотая мельница	368913
CANON PC-300	мистр на рус. яз. 1 гт.	12	585	ФЭРИЛ	364019
CANON PC-300	А4, Е-16, серт. адпт.	12	570	ВИЛЬМАРК	355832
CANON PC-310	С картриджами	12	585	МЕКОТЕХ	364019
CANON PC-310	А4, картриджи 12.2	12	665	УНИВЕСТ	369330
CANON PC-320	мистр на рус. яз. автомат, А4	8028	8028	ФЭРИЛ	364019
CANON PC-320					

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ГОД ПРОД.	УСЛОВ.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
ОЦЕН SD5-411	14 разр.	260		ДИСПЕРАДО	639 22
ОЦЕН SD5-760M	12 разр.	110		ДИСПЕРАДО	639 22
ОЦЕН 77		12		ТУССОН	762977
КАЛЬКУЛЯТОРЫ ОЦЕН 3	16 разр.	12	от 10	С ТЕХНИКА	762977
50. КАССОВЫЕ АППАРАТЫ					
ОРИООН 2, 2 лент, макс. в г-с, реверс, 2 лент, 8 отд. от аним. диск, макс. CRF-1000	8 отд. 9 валют. програм.	6540		НОВЫЙ ВЕК	664404
ОРИООН CRF 1000	8 отд. 9 валют. програм.	6	560	ТУССОН	395219
ОРИООН CRF 1000	8 отд. 9 валют. програм.	12	610	ТУССОН	362977
ОРИООН CRF 1000	8 отд. 9 валют. програм.	12		ВЕЛИТЕКС	579708
SDLEX 7004	8 отд. 2 диск, чек, финанс. отчет, память	12	450	ТД Электр. Люкс	207854
ХЕЛ 260, русиф., 10, 386 процессор, VGA, видео в г-с, реверс		2948		НОВЫЙ ВЕК	664404
Вел ОКА 500	8 разр., 8 отд., электронный, контр. лента	18	598	ИМФОРТ	334385
БЕЛЮКА 500		6750		ИМК	782410
БЕЛЮКА 500.0	8 отд. 2 лент	18	620	ЦТИ	254521
МИКРО 101 2 лент, 2-крат, видео в г-с, реверс	3 сект. 3 от сеть и акуст. 6 м, г-с, реверс	6160		НОВЫЙ ВЕК	664404
МИКРО 101	10 отд. портативный, 220, 12 В	18	530	ЦТИ	394387
МИКРО 101		5900		ДИСПЕРАДО	639122
МИКРО 101				АВИНОР	608240
ОКА 400	Портативный, двойной пил, 2 лент, 2 диска		530	ФИНАЛ	364019
ОКА 500	7 р. 8 отд. 2 лент	5760		БелИнтерСтандарт	639122
ОКА 500		7200		ТУССОН	395219
ОКА 500		695		ТЕХНИКС	785924
ЭКР 2101 универсальный, 10 отд. диск, автомат. пил, видео в г-с, реверс		7018		НОВЫЙ ВЕК	664404
ЭКР 2101	10 отд. 2 лент	18	590	ЦТИ	395219
ЭКР 3101	10 р. 10 отд. 2 лент	5760		БелИнтерСтандарт	639122
ЭКР 3101	10 отд. 2 лент, эл. память	12	490	ПЦД "ОНИКС"	395219
51. СЧЕТЧИКИ БАНКОТ					
МАКЕЛ 5	Япония, электр. на рус. яз., опт./ром	12	900 400	ФИНАЛ	364019
MAHNER 35/45/55/70/85	Япония, ММВБ + 1 %	12	91 930	КВАДРОМАРКЕТ	365271
TECHNITROL 65/70/90/100	США, ММВБ + 1 %	12	91 730	КВАДРОМАРКЕТ	365271
MINNER	Юж. Корея	12	1150	АРИАДА	332233
БАНКОТА	23 валюты, суммирование, портативный, Украина	12	620	ТД Электр. Люкс	207854
ЭЛЕКТРОННЫЙ	БАНКОТА	12	400	ТД Электр. Люкс	207854
ИМПУЛЬС 22	Россия, опт./ром	12	500/520	ФИНАЛ	365271
ИМПУЛЬС 22	Россия, ММВБ + 1 %	12	520	КВАДРОМАРКЕТ	365271
МКС-3	портативный, оплот.	5250		ИМК	782410
МКС-3		3993		БелИнтерСтандарт	639122
МКС-3		4800		ДИСПЕРАДО	639122
МКС-3		12	338	ТУССОН	362977
МКС-3	интерфейс	12	460	ТД Электр. Люкс	207854
МКС 3.1	РБ, микропроц., г-с	400		ДИСАНС	631 126
МСТ	23 валюты, дискот. Банкомат, Украина	12	500	ТД Электр. Люкс	207854
СМ 1	Россия, универсальный (рулетка) счет Банкомат РБ	6	395	МЕГАСОФТ	639122
СМ 9	Россия, универсальный (рулетка) счет Банкомат РБ	6	290	ТЕХНОГРАММА	257590
СМ-4		12	255	МЕГАСОФТ	217001
Универсальный банкомат		1450		ИП ЭКСТРИМ	310746
УПБ-2	Россия, пересчет	6	420	ТД Электр. Люкс	207854
УРАЛ 1. ОМЕТА	Россия			ЭКОНОМ МАШИНА	688913
УСБ-2-ИМ-3	микропроц.	2	250 400	ЦТИ	395219
52. ДЕТЕКТОРЫ ВАЛЮТ					
Beckson MT 2621	Дания	24	260	АРИАДА	332233
BY 202	Универсальный	12	130	КВАДРОМАРКЕТ	365271
BY 202	настольный, универсальный, двойной, пил	12	130	ФИНАЛ	364019
CASH SCAN	для определения подлинности купюры, США	12	140	НОВЫЙ ВЕК	664404
DBS-02	универсальный, на русском языке	12	2270	ФИНАЛ	364019
KHIND MD 401	универсальный	12	35	ФИНАЛ	364019
REGULA 4003	профессиональный	24	270	РЕГУЛА	327183
REGULA 4004	профессиональный	24	570	РЕГУЛА	327183
SUPERSCAN 2100	дет. USD, индикация номинала и суммы	12	480	МЕГАСОФТ	217001
АТРАМАГ 2SL	професс. номер 8 4-	12	230	МЕГАСОФТ	217001
ПТН	настольный, более 5-ти сект. счета	12	85	МЕГАСОФТ	217001
ПТН	настольный, электр. видео, 12.5 мс, двойной свет	12	87	ФИНАЛ	364019
53. РИЗОГРАФЫ					
Рисон System Y 8	А-4, 80-130 рт, 400 dpi	12	6 200	БИС	210308
Рисон RPRINT VT 2105	A3, A4, 40-130 рт, 400 dpi, 50-200%, 300 dpi	12	9 120	БИС	263858
Рисон RPRINT VT 3500	A3, A4, 40-130 рт, 400 dpi, 50-200%, 400 dpi, 300 dpi, 600 dpi, 1200 dpi	12	13875	БИС	263858
Рисон RPRINT S9950	A3, 80-130 рт	12	6 100	БИС	263858
РИСО	ризографы, деп. оборудование, раск. материалы, г-с	12	?	ИСОЛА	345248
РИСО	ризографы, деп. оборудов., раск. матер.	12	?	БЕЛФОРТ Молодежь	0117231
РИСО	ризографы, деп. оборудов., раск. матер.	12	?	БЕЛФОРТ Гомель	0117231
РИСО	ризографы, деп. оборудов., раск. матер.	12	?	БЕЛФОРТ Гродно	011512
РИСО	ризографы, деп. оборудов., раск. матер.	12	?	БЕЛФОРТ Витебск	0117221
РИСО	ризографы, деп. оборудов., раск. матер.	12	?	БЕЛФОРТ Сморгонь	011512
РИСО	ризографы, деп. оборудов., раск. матер.	12	?	БЕЛФОРТ Минск	0117221
РИСО	ризографы, деп. оборудов., раск. матер.	12	?	БЕЛФОРТ Минск	0117221
54. ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ					
CASIO 300	1 кбт, русиф.	34	210	ЗКО	445 3
CASIO SF 4800 RS	128 кбт	125	128	ЗКО	762 3
CASIO SR 20	256 кбт, таблица, ROM карта	318		ЗКО	768213
ОЦЕН 7700 RX	54 кбт, русиф.	145	210	ЗКО	7682 3
ОЦЕН ED 500RX	1 кбт, русиф.	30 5	210	ЗКО	7682 3
ОЦЕН ED 3000		520	49	ДИСПЕРАДО	639122
ОЦЕН RX 3200	32 кбт, русиф.	4 33	210	ЗКО	7682 3
ОЦЕН MB 600	68 тел. номеров	10 45	210	ЗКО	7682 3
ОЦЕН CASIO	8-64 Кбт, русиф.	40 16	210	МИНТЕХПРОМ	208201
примечание: CASIO SR 20, 30, 40, 50, 60, 80, 90		28 44	210	ЗКО	7682 3
55. ЭЛЕКТРОННЫЕ ПЕРЕНОСЧИКИ					
56. ДИКТОФОНЫ					
CASIO TR 6 EAT	стандартная кассета	60	45	ЗКО	768213
PANASONIC	не стандартн. и микрокассет	60	45	ФИНАЛ	364019
Микрофон для дикто-фона		40		ФИНАЛ	364019
57. ТЕЛЕВИЗИОННЫЕ СИСТЕМЫ НАБЛЮДЕНИЯ					
ТОН HODOL Corp. HI SHARP Electronics JSC Professional		12		АДТС	2103
Видеокамеры и миниатюрные видеокамеры		01 170		ТЕХНОЦЕНТР	719703
Видеокамеры для систем наблюдения	Производитель: SANYO SANCET ROBOT	176 1268		BelComData	444445
Объективы для телекамер наблюдения	Производитель: SANYO SANCET ROBOT	59 1187		BelComData	444445
Оптические датчики (дальномер, двойной, инфракрасный и т.д.)	Производитель: SANYO SANCET ROBOT	01 39		ТЕХНОЦЕНТР	719703
Периферийные устройства (камеры, мониторы, мультиплексоры)	Производитель: SANYO SANCET ROBOT			BelComData	444445
Системы индивидуального пользования (для коттеджей, офисов)		01 299		ТЕХНОЦЕНТР	719703
Системы промышленного телевидения (для крупных объектов)		01 1540		ТЕХНОЦЕНТР	719703
Телекамеры наблюдения	Производитель: SANYO SANCET ROBOT	59 768		BelComData	444445
Телекамеры наблюдения в объективах и объективах	Производитель: SANYO SANCET ROBOT	218 1960		BelComData	444445
58. ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ И ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ					
Маленькие и большие столы		01 50		МАЛЫН-М	2135 1
Кресла, стулья, шкафы для офиса, черные, натуральные		550		БРЦ	646467
Комплект офисной мебели 9 предметов, черные, натуральные				ТАЛИО АТ	204409
Кухни CITIZEN (Италия)				Организм	502409
Обивочные ткани, гардины, 200 видов				ТАЛИО АТ	647347
Оборудование для бара и магазина ARREDO DUE				ЗКО	768213
Системы маркировки 1/2 л. стиральной, раскладная бумага				Промтехмаш	659301
Стол для офиса, черные, натуральные		12	777	БРЦ	646467
Торгово-экономическое оборудование для магазинов, выставок		01 48		СОНК	769258
Холодильные прилавки для магазинов SURFIGO				ТАЛИО АТ	204409
Электр. пылесос		544		НОВЫЙ ВЕК	664404
59. БЫТОВАЯ АУДИО И ВИДЕО ТЕХНИКА					
CASIO	аудиокассеты, магнитофоны, видеокассеты с CD	29 74 15		МИНТЕХПРОМ	208201
PANASONIC	Кассетные магнитофоны	12		АВЛ	546388
SHARP	Магнитофоны/Магнитофоны с CD/Музыкальные центры	29 74 15		МИНТЕХПРОМ	208201
Видеокассеты SHARP 2-голосный с голубым		235 730		МИНТЕХПРОМ	208201
Телевизоры SHARP 14/21"		280 460		МИНТЕХПРОМ	208201
Камеры	Настольные настольные видеорежимы Япония Тайвань	5 73 3		МИНТЕХПРОМ	208201
60. БЫТОВАЯ ТЕХНИКА					
ТН-53, плита, духовка, посудомойка		1224		ТАЛИО АТ	204409
CS 664, электр. духовка		765		ТАЛИО АТ	204409
Автомат-1250 с сушилкой, 5 кг, 15 программ		1116		ТАЛИО АТ	581747
CS 664M, электр. духовка, сушилка, электроплита		765		ТАЛИО АТ	204409
Автомат-1050 с сушилкой, 5 кг, 15 программ		930		ТАЛИО АТ	204409
SHYAKI, ELEKTA Домашняя телефония		0		А.ШАЛАК	463503
UNIT COI	Утюги	12	19 26	ТУССОН	364288
UNIT OCM-710	Кухонная, многофункциональный фильтр	12	23 4	ТУССОН	364288
UNIT OFP 300	Кухонный комбайн-измельчитель	12	46	ТУССОН	364288
UNIT OHD-1200	Фен бытового 1200 Вт	12	12 3	ТУССОН	364288
UNIT OCG-60	Сковорода, емкость 60 г	12	16 2	ТУССОН	364288
UNIT OCS-200	Сковорода, емкость 200 г	12	35	ТУССОН	364288
UNIT OST 200	Тостер вертикальный универсальный	12	26 3	ТУССОН	364288
UNIT OTW-700	Электронный бытовая	12	37	ТУССОН	364288
UNIT OVC-160	Автоматический с подогревом	12	16	ТУССОН	364288
UNIT OVC 300	Тостер бытового, 1000 Вт	12	100	ТУССОН	364288
UNIT OCM 1000	Миксер В. с реверсом	12	21 6	ТУССОН	364288
UNIT OCM-1500	Миксер с подогревом и чашкой	12	28	ТУССОН	364288
Весы электр. ВЗ-15T	15 кг		4500	ИМК	782410
Газовые плиты	CS 664 электр. духовка, электроплита		456	ТАЛИО АТ	204409
Настольные обогреватели, ЗРМНТ-0 75/220		300	25	ДИСПЕРАДО	639122



№	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	HDD	FOO	МОНИТОР	ВНУТР.	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гар.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
ПОРТАТИВНЫЕ КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH												
321	Macintosh LC475	Motorola 68040, 50	4	250	3.5	14 RGB	1/2	портативный монитор, Apple Talk, звук, trackball	1480	12	BELSTARLETT	39548/330034
КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА APPLE MACINTOSH												
326	Macintosh LC475	Motorola 68040, 50	4	250	3.5	14 RGB	1/2	портативный монитор, клавиатура, сеть, звук	260	12	<b>BelStarLett</b>	Тел. 395 548, тел./факс 390 034 Минск, Сухомлинова 12
331	LC630	Motorola 68040/LC56	4	350	3.5	14 RGB	1	CD-ROM, звук, сеть, mouse	2110	12		
332	Power Macintosh 6100/66	PowerPC 601	8	350	3.5	14 RGB	1	66MHz, K=256, Ethernet, звук, mouse	2110	12		
333	Power Macintosh 7100/80	PowerPC 601	8	500	3.5	14 RGB	1	80MHz, K=256, Ethernet, звук, mouse	2303	12		
334	Power Macintosh 8100	PowerPC 601	8	700	3.5	14 RGB	1	100MHz, K=256, Ethernet, звук, mouse SCSI-2	4203	12		
335	Power Macintosh 8100	PowerPC 601	8	700	3.5	14 RGB	2	100MHz, K=256, Ethernet, звук, mouse SCSI-2	7250	12		
КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА NOVELL												
336	MicroQ	486 DX33	4	540		14 RGB	1	VESA 256 cache 9" monitor 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	280	12	DATA STREAM	26700, К-3842
337	MicroQ	486 DX33	4	540		14 RGB	1	VESA 256 cache 14" monitor 22x28x6.8 cm case	14.5	12	DATA STREAM	20309/203842
338	MicroQ	486 DX2/66	4	540		14 RGB	1	Green VESA 256 cache 9" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1310	12	DATA STREAM	20309/203842
339	MicroQ	486 DX2/66	4	540		14 RGB	1	Green VESA 256 cache 9" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1320	12	DATA STREAM	20309/203842
340	MicroQ	486 DX2/66	4	540		14 RGB	1	Green VESA 256 cache 14" monitor 22x28x6.8 cm case	1480	12	DATA STREAM	20309/203842
341	MicroQ	486 DX2/66	4	540		14 RGB	1	Green VESA 256 cache 14" monitor 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1640	12	DATA STREAM	20309/203842
342	MicroQ	486 DX2/66	4	540		14 RGB	1	Green VESA 256 cache 14" monitor 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1630	12	DATA STREAM	20309/203842
343	MicroQ	486 DX4/100	8	540		14 RGB	1	Green VESA 256 cache 14" monitor 22x28x6.8 cm case	1725	12	DATA STREAM	20309/203842
344	MicroQ	486 DX4/100	8	540		14 RGB	1	Green VESA 256 cache 14" monitor 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1750	12	DATA STREAM	20309/203842
345	MicroQ	486 DX4/100	16	540		14 RGB	1	Green VESA 256 cache 14" monitor 22x28x6.8 cm case	2240	12	DATA STREAM	20309/203842
КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА NOVELL												
346	DocuSign Station for Sage Notebooks	486 SX/33	4	200		15"	1	2 VESA/ISA, SCSI, stereo speakers, 5.25/3.5 bays	510	12	MICRO EXPRESS	3475.5
347	DocuSign Station for Sage Notebooks	486 SX/33	4	200		15"	1	2 VESA/ISA, SCSI, stereo speakers, 5.25/3.5 bays	940	12	TAMP	239265/200710
348	TOSHIBA T 1910	486 SX/25	4	120		15"	1	2 PCMCIA, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1500	12	БЕЛАШ	327666
349	SAMSUNG	486 SX/25	4	170		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1297	12	Икс-информ Делюкс	688034
350	Compaq Contura Aero	486 SX/25	4	170		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1339	12	Икс-информ Делюкс	251558
351	GoldStar	486 SX/25	4	170		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1350	12	SUNRISE	344356/344470
352	Handy Subnote	486 SX/25	4	170		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1350	12	АКСИОМА	774144
353	SAMSUNG	486 SX/25	4	260		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1360	12	Икс-информ Делюкс	688034
354	OPTIMUS SA	486 SX/25	4	260		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1438	12	СЕМПИЛАН	372540/372732
355	SAMSUNG	486 SX/25	4	120		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
356	Blue Note	486 SX/25	4	170		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	АКСИОМА	774144
357	SAMSUNG	486 SX/25	4	260		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
358	GoldStar	486 SX/25	4	170		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	SUNRISE	344356/344470
359	Acer Note 300c	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
360	Acer Note 730i	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
361	GoldStar	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
362	CANON NoteJet	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
363	COMPAQ Contura Aero	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
364	NEC VERSA S/33	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
365	Acer Note 730i	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
366	OPTIMUS SA	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
367	Terminator	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
368	IBM PC Note	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
369	SUN	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
370	Packard Bell	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
371	COMPAQ Contura Aero	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
372	NEC	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
373	GoldStar	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
374	SHARP	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
375	Compaq 400CK	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
376	Compaq Contura 400CK	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
377	TOSHIBA T 1950 CT	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
378	Acer Note 730i	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
379	Acer Note 730i	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
380	Nonbook	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
381	Arche	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
382	Smart Book III	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
383	TOSHIBA	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
384	IBM 386C	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
385	NEC	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
386	NEC	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
387	Texas Instruments	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
388	SAGER NP7500	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
389	SAGER NP8500	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
390	ULTRA TS30	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
391	ULTRA TS30	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
392	ULTRA TS30	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
393	SAGER NP8500	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
394	Texas Instruments	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
395	Acer Note 730i	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
396	Acer Note 730i	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
397	DEC INNOTE Ultra	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
398	JETTA	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
399	DELL	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-информ Делюкс	688034
400	Dellwitt SMI-140	486 SX/33	4	250		15"	1	1/2 PCMCIA II, 10" monitor, 80 key keyboard, 22x28x6.8 cm case	1480	12	Икс-	





# Все об аккредитиве

(Окончание. Начало в № 25/1995 — "Сектор права")

## Специальные формы

Товарный аккредитив (Commercial Letter of Credit) является также документальным аккредитивом, но отличается от обычного формой авизирования и видом использования.

Особенностью этого документа является возможность продать его любому банку, то есть для получения платежа не обязательно обращаться в какой-то определенный банк в государстве экспортера.

Резервный аккредитив (Standby Letter of Credit) — тоже одна из форм документального аккредитива. В США он заменяет для банков гарантии, так как они не имеют права предоставлять гарантии, принятые в других государствах, и не могут составлять авансовые вексели.

Гарантийный характер резервного аккредитива заключается в том, что банк, его выдающий, обязан произвести платеж бенефициару, если третье лицо не выполнило свои договорные обязательства в отношении последнего.

Аккредитив с авансом типа Packing Credit "Red Clause" (с красной статьёй) или "Green Clause" (с зелёной статьёй) применяется при торговых сделках по закупке сырья, в основном с азиатскими, африканскими и некоторыми другими странами.

Особенностью его является разрешение исполняющему банку предоставить бенефициару под ответственность аккредитивного банка до предъявления аккредитивных документов наличные авансы для финансирования закупок.

Различие между авансовым аккредитивом с красной статьёй и с зелёной статьёй заключается в том, что красная статья позволяет предоставлять вышеуказанные авансы только против подробно оговоренных видов обеспечения, а зелёная статья упрощает этот порядок: авансы выдаются бенефициару против квитанции бенефициара.

Аккредитив с отодвинутым сроком платежа (Deferred Payment Credit) характеризуется тем, что оплата по данному аккредитиву производится не в момент приема документов, а в срок, установленный экспортером для импортера в рамках документального аккредитива.

Представляет интерес воп-

рос, какой стороне по сделке наиболее выгодна аккредитивная форма расчетов и в виде какого аккредитива.

По-видимому, в лучшем положении находится экспортер, так как он получает платеж раньше, чем товар фактически поступает к импортеру. Но так происходит только при точном выполнении экспортером условий аккредитива.

## Принципы строгости

При проверке соблюдения экспортером условий аккредитива банки исходят из принципов строгости сроков и строгости документов.

Принцип строгости сроков предусматривает три аспекта: срок действия аккредитива, срок предъявления документов и дату отгрузки товара.

Экспортер обязан представить в банк требуемые аккредитивные документы не позднее последнего дня срока действия аккредитива. Но одновременно экспортер должен уложиться в срок предъявления документов, который исчисляется с даты транспортного документа и заканчивается датой предъявления, установленной аккредитивом.

Если в аккредитиве срок предъявления не указан, документы должны быть представлены не позднее двадцать первого дня после даты транспортного документа. Товар также нужно отгрузить не позднее указанной в аккредитиве даты.

## Не все можно исправить

Принцип строгости документов заключается в том, что бумаги, представленные экспортером, должны буквально соответствовать условиям аккредитива. В противном случае платеж не производится.

Документы, не соответствующие условиям аккредитива, называются недостаточными. Причем не все имеющиеся в них недостатки устранимы. Возможно, например, исправить счета и траты, дополнить необходимыми подписями и датами страховые документы и коносамента.

Однако если в нарушение условий отгрузки товара произведена поздно, что подтверждается документами, или представлены нечетные коносамента, или отгружена только часть партии товара, или, наоборот, более крупная партия, чем пре-

дусмотрено в аккредитиве, экспортер теряет право на платеж. Те же последствия влечет за собой пропуск срока на предъявление документов или срока их действия. Выходом из этого положения может стать платеж против гарантии, либо прием документов на инкассо, либо платеж после получения полномочий аккредитивного банка.

## Что экспортеру выгодно, а что — нет

Что касается применения конкретных видов и форм аккредитива, то следует обратить внимание на аккредитив, используемый путем неограничения, либо отозванный, подтвержденный и трансферабельный аккредитивы.

Отрицательные последствия применения экспортером аккредитива, используемого путем неограничения, заключаются в том, что он получает платеж только после перевода суммы аккредитивным банком. Поэтому необходимо предусмотреть возможность продажи трат на предъявителя другим банкам либо в форме неограничения.

Неограничение вторичным банком означает, что право на приобретение трат и аккредитивных документов предоставлено одному определенному банку.

При свободном неограничении экспортер может предложить трату и документы любому банку для купли, несмотря на то, что они не предусмотрены как место платежа.

И в том и в другом случае сумма поступает сразу на счет экспортера.

Совершенно невыгоден для экспортера отзывной аккредитив, поскольку он не обеспечивает надежность получения платежа.

Подтвержденный аккредитив, напротив, полностью исключает для экспортера экономический и политический риск за границей.

Дополнительной гарантией получения экспортером платежа по данному аккредитиву является тот факт, что при рассмотрении споров применяется право того государства, где находится подтверждающий банк. Подсудность также определяется по местонахождению подтверждающего банка.

Выгоден для экспортера трансферабельный аккредитив, так как позволяет ему переи-

сать права из открытого в его пользу аккредитива на другое лицо, не затрагивая при этом собственных средств.

## Импортер рискует больше

В отличие от экспортера в несколько ином положении по отношению к аккредитиву находится импортер. Он не может произвольно устанавливать условия аккредитива и зависит от экспортера. Поэтому желательно, во избежание неожиданностей, предварительно оговорить в торговом контракте приемлемые условия расчетов.

Импортер, применяя аккредитив, также идет на риск в отношении качества товара, так как в большинстве случаев он фактически получает товар позже, чем экспортер платеж по аккредитиву.

Для снижения риска утраты товара можно рекомендовать импортеру включать в аккредитив условие о том, что платеж производится после предоставления экспортером транспортного документа с отметкой таможенной службы страны-импортера, дающей право на размещение товара в режиме свободного обращения. Желательно также предусматривать в торговом контракте поставку товара на условиях DAF, DDI, DDR и при морских перевозках на условиях DES, DEQ (в редакции ИНКОТЕРМС — 1990).

Для импортера представляет интерес аккредитив с отодвинутым сроком платежа. Импортер выигрывает в том, что получает документы, и тем самым товар, до того, как стоимость товара будет снята с его счета. Таким образом, у него появляется возможность сначала продать товар, а уж потом расплатиться из полученной выручки.

Импортер должен с осторожностью использовать аккредитив с авансом типа Packing Credit. Целесообразно производить авансирование надежных коммерческих партнеров либо дочерних предприятий своей же фирмы. У менее надежных контрагентов за предоставление авансов лучше потребовать банковскую гарантию.

Валентина ШИТОВА,  
юрист.  
Тел.: (0172) 768-621.

# Краткий аннотированный перечень

## основных нормативно-правовых документов

### Указы Президента

№ 284 от 24.07.95 г. О составе Комиссии по проблеме неплатежей при Кабинете министров Республики Беларусь.

№ 285 от 24.07.95 г. О временном порядке взимания пени.

Разрешается не взимать пени с юридических лиц по суммам недоимки, образовавшейся из-за отсутствия денежных средств на их расчетных и иных счетах и подлежащей взысканию по состоянию на 01.07.95 г.: за несвоевременную уплату налогов на прибыль, НДС, на топливо, на недвижимость, чрезвычайного налога и акцизов при условии уплаты указанных налогов до 01.10.95 г.: за несвоевременную уплату поставленной им тепловой и электрической энергии, газа, а также услуг водопровода и канализации при условии погашения соответствующих долгов до 01.10.95 г.

### Распоряжения Президента

№ 121 от 24.07.95 г. Об изменении Постановления Совета Министров БССР от 12 августа 1991 г. № 313.

Постановление отменяется в части передачи здания по ул. Кирилла и Мефодия, 7 в в. Минске в коммунальную собственность. Здания по ул. Кирилла и Мефодия, 5 и 7 передаются Белорусскому экзархату в собственность Белорусской православной церкви.

### Постановления Кабинета министров

№ 384 от 21.07.95 г. О внесении изменений в Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 10 июля 1992 г. № 421 "О порядке отнесения продукции (работ, услуг) иностранных и совместных предприятий, действующих на территории Республики Беларусь, к продукции собственного производства".

К продукции собственного производства относятся продукция, непосредственно изготовленная с использованием собственных или арендованных основных фондов, необходимых материалов, сырья, полуфабрикатов, комплектующих изделий, приобретенных за счет собственных и заемных средств предприятия. Принадлежность к работам и услугам собственного производства будет удостоверяться теперь сертификатом, выдаваемым иностранным и местным предприятиям Министратом экономики по согласованию с министерствами и другими центральными органами управления РБ.

№ 387 от 21.07.95 г. О дополнительных мерах по совершенствованию работы с иностранными кредитами, формирующими внешнюю задолженность Республики Беларусь.

Решения о привлечении и последующем использовании иностранных кредитов, формирующих внешнюю задолженность РБ, а также о предоставлении правительственных гарантий в отношении иностранных кредитов принимаются Кабинетом министров по согласованию с Президентом на основании предложений Валютно-кредитной комиссии. Министерство финансов уполномочено на заключение от имени правительства РБ договоров с банками-агентами правительства на обслуживание и погашение иностранных кредитов.

### Ведомственные нормативные акты: Пленум Верховного Суда

№ 7 от 22.06.95 г. О судебной проверке законности и обоснованности задержания, ареста или продления срока содержания под стражей.

№ 8 от 22.06.95 г. О применении судами законода-

тельства, регулирующего материальную ответственность работника за ущерб, причиненный нанимателю.

### Минприроды

№ 92 от 17.07.95 г. Порядок оформления и выдачи заключений на импорт (транзит) отходов производства и потребления.

Разъясняется, что ввоз отходов в республику с целью складирования, обезвреживания или захоронения запрещается. Физическое или юридическое лицо, заинтересованное в импорте (транзите) отходов, должно обратиться за разрешением в Минприроды.

### Министерство финансов

12.06.95 г. Положение о регулировании межгосударственного рынка ценных бумаг, выпускаемых хозяйствующими субъектами (подробнее см. на 11-й странице).

### ГК

№ 208-ОД от 19.07.95 г. О взимании акцизов с ввозимых товаров.

Применяется к исполнению Постановление Кабинета министров от 12.05.95 г. № 352 "Об утверждении ставок акцизов на товары, ввозимые на территорию Республики Беларусь" с даты введения его в действие. Приказывается взыскать в бесспорном порядке суммы акцизов по товарам, ввезенным после 01.06.95 г. и подлежащим обложению акцизами.

№ 209-ОД от 21.07.95 г. О внесении изменений в приказ Государственного таможенного комитета Республики Беларусь от 31.01.95 г. № 27-ОД от 12.07.95 г. № 201-ОД.

Приказ приводит в соответствие с Соглашением о таможенном союзе между РБ и РФ "Положение о таможенном документе "Грузовая таможенная декларация".

№ 207-ОД от 19.07.95 г. Об исполнении Постановления Кабинета министров Республики Беларусь от 30.06.95 г. № 345.

В соответствии с Соглашением о таможенном союзе между РБ и РФ приказывается осуществлять ряд мероприятий, связанных с отменой таможенного оформления и таможенного контроля вещей, перемещаемых в пределах единой таможенной территории.

### Национальный банк

Дополнение 1 к Положению о порядке открытия в банках расчетных (текущих) и других счетов от 10.03.95 г. № 500 (утверждено Правлением НБ РБ 04.07.95 г., протокол № 17).

В новой редакции излагается пункт 2.3 Положения, отражающий порядок открытия субрасчетных счетов предприятий, имеющих нехотрасчетные подразделения вне места своего нахождения. Хозрасчетные предприятия, а также предприятия без образования юридического лица наряду с открытием расчетного (текущего) счета вправе открывать субрасчетные счета в других банках. Описывается порядок открытия таких субрасчетных счетов. Утрачено силу письмо НБ РБ от 02.08.94 № 369 "Об открытии субъектам хозяйствования субрасчетных счетов и о порядке контроля за движением средств по этим счетам".

№ 567 от 18.07.95 г. О выплате заработной платы. Сообщается, что субъекты хозяйствования вправе по согласованию с обслуживающим банком использовать на выплату зарплат выписки собственных мажорант при отсутствии просроченной задолженности по расчетным счетам.

Республиканский центр правовой информации (РЦПИ). Тел.: (0172) 239-873.

# Словарь как источник права

## Внимание, конкурс!

Ни для кого не секрет, что нормативно-правовые акты, как имеющие силу закона, так и подзаконные, содержат порой явные нелепости. Ничего удивительного в этом, в общем-то, нет. Документы создаются людьми, простыми смертными, которым свойственно ошибаться.

На запрос одной из коммерческих фирм о том, чем различаются договоры комиссии и консигнации, государственная налоговая инспекция по городу Минску ответила буквально следующее:

"Согласно словарю-справочнику "Основы внешнеэкономических знаний", консигнация — условие продажи товаров через консигнационные склады посредников, когда право собственности на товар, поступивший на склад посредника, остается за экспортером до момента продажи товара покупателю. Хранение товара на складе и его предпродажная подготовка осуществляется за счет экспортера. Поставка товара на склад посредника производится по контракту продажи с покупателями".

Кроме того, имеются

публикации по указанным вопросам в "Национальной экономической газете".

Что можно сказать по поводу данного разъяснения? Во-первых, в юридической практике не принято ссылаться на газеты и словари как на источники права. А что касается контрактации, то, согласно статье 263 ГК РБ, это вид договора, по которому "производитель сельскохозяйственной продукции обязуется передать заготовителю такой продукции (контрактанту) в собственность (полное хозяйственное ведение) произведенную им продукцию в сроки, в количестве и в ассортименте, предусмотренные договором, а контрактант обязуется оказать производителю содействие в производстве сельскохозяйственной продукции, принять ее и уплатить за нее определенную цену". Очевидно, что ГНИ ошиблась в терминологии, и фраза "производится до контрактации" продажи с покупателями" должна была выглядеть примерно так — "производится до заключения договора купли-продажи с покупателями". В описанном примере "контрактация" имеет такое же отношение к заключению контракта, как "кастрация" к сжиганию на костре.

Итак, мы объявляем конкурс!

Всем субъектам хозяйствования, так или иначе сталкивающимся с "недораками" нормативно-правовой продукции, предлагаем присылать сомнительные документы в редакцию "БР", желательнее с короткими юридическими комментариями. Таким образом, авторы самых нелепых произведений смогут в честной борьбе завоевать приз — "Дубовое перо", специально учрежденный нашей газетой. Результаты конкурса будут публиковаться в тематических блоках "Сектор права".

### Официальная информация

о законодательстве Республики Беларусь  
Российской Федерации  
Европейского сообщества  
Базы данных  
Экспресс-информация  
Тексты нормативных актов  
220035, г. Минск,  
ул. Гвардейская, д. 7, к. 3  
т.: 239-873, факс: 267-279  
РЦПИ  
E-mail: repi@expert.belpak.minsk.by  
BBS BERCL, тел. 233-154

### Иски

## Назначено к слушанию

### В ВЫСШЕМ ХОЗЯЙСТВЕННОМ СУДЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

1.08. Иск етолического прокурора в интересах Мингорсовета против Мингорисполкома, белорусско-американского СП "Стэнфорд Техно-Центр РБ", фирмы "Стэнфорд РБ интернешнл корпорейшн" (США). Слушание было отложено из-за того, что не успели уведомить американского ответчика.

2.08. Иск АКБ "Приорбанк" к витебскому кооперативу "Мастер" о взыскании 365.118 USD.

Иск белорусско-германского СП "Дубел" к Службе контроля Администрации Президента РБ о признании частично недействительным постановления коллегии Департамента экономического контроля № 3/1 за 1994 год.

Иск минского представительства гонимого общества "Земля и небо" к минскому АО "Торгово-промышленный союз" о взыскании 10 000 USD.



# Всего полвека длился век

26 июля 1935 года СНК БССР постановлением о выдаче колхозам государственных актов на вечное и бесплатное пользование государственной землей юридически закрепил победу социализма в белорусской деревне. Официально считалось, что колхоз представляет собой "коллективное хозяйство социалистического типа, добровольное объединение крестьян в целях ведения крупного производства на основе общественной, кооперативно-колхозной собственности на средства производства и совместного труда, исключая эксплуатацию человека человеком".

Правда, для укрепления в крестьянах стремления к добровольному объединению ко многим пришлось применить меры карательного воздействия, а остальных закрепить в местах проживания, отказывая в выдаче паспортов и установив впоследствии для контроля над нежелательной миграцией суровый паспортный режим. Последний в виде института прописки и по сей день очень многими воспринимается обязательным атрибутом государственности.

Теоретически, что подтверждалось колхозными уставами, каждый из членов артели мог вновь стать единоличником, но без земли и инвентаря, за счет которых создавались неделимые фонды артели, в отличие от паевых фондов — части колхозной собственности, которая в денежной форме могла быть выдана ушедшему на волю хлеба колхознику. По известным причинам это право не востребовалось. Уместно сказать, что добровольное волеизъявление родителей распространялось на детей, внуков и все последующие поколения — люди становились колхозниками со дня рождения.

Естественно, жизнь вносила свои коррективы, и примерно с середины 60-х годов дети колхозников получили право поступать в институты и уезжать в город без разрешения председателя. Однако в этом отношении до сих пор существует определенная юридическая двусмысленность, поскольку из колхозов теперь просто увольняют или исключают, не выплачивая при этом никакой компенсации.

В своей истории колхозы играли значительную и не всегда однозначную роль в жизни государства. Первоначально они служили одним из основных и безотказных источников социалистического накопления и огромным резервуаром людских ресурсов для коммунистического строительства. Несмотря на определенное экономическое развитие, эти свои возможности колхозы исчерпали в относительно короткие сроки. Даже освоение целинных земель не спасло СССР от зависимости внешних поставок зерна, в которую он попал в начале 60-х годов, а через 10 лет оказались полностью использованными и возможности развития экономики за счет привлечения людских ресурсов из деревни.

В конечном итоге деградация агроэкономики привела к обезлюдению огромных территорий, например, в российском Нечерноземье или в Витебской области БССР. В 70-е годы и до начала перестройки колхозы стали любимой игрушкой властей, которые направляли "на дальний подвиг колхозов и совхозов" огромные денежные средства, полученные от продажи сырья на мировом рынке. Отдача от этих вложений оказалась минимальной.

На излете перестройки колхозы стали жертвой политических манипуляций союзного, а затем и "независимых" правительств, которые во имя сохранения политической стабильности отказались от либерализации цен на сельскохозяйственную продукцию и на продукцию промышленности.

А юридическое завершение истории колхозов получила в декабре 1990 г., когда ВС БССР принял "Земельный кодекс БССР", не содержащий понятия "коллективная земельная собственность".



# Фермер под опекой государства

Мировой опыт

## ГОСРЕГУЛИРОВАНИЕ ПРОИЗВОДСТВА АПК В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ: ЕВРОПЕЙСКАЯ МОДЕЛЬ

В странах ЕС государственное регулирование охватывает 70% сельскохозяйственной продукции.

(Продолжение. Начало в № 22).

Функции по регулированию рынка сельскохозяйственной продукции со второй половины 60-х годов переданы на межгосударственный уровень и осуществляются в рамках единой сельскохозяйственной политики. Стабилизация цен обеспечивается за счет закупки "товарных излишков" органами Сообщества по минимальным гарантированным ценам, а также путем установления таможенных сборов, которые защищают фермеров от конкурентов из третьих стран.

Ежегодно Совет министров ЕС устанавливает три вида единых цен на важнейшие сельскохозяйственные продукты.

Первую группу образуют базовые, или контрольные, цены, которые устанавливаются либо по наиболее дефицитному продукту (зерно), либо по основным регионам, производящим сельскохозяйственную продукцию (сахар, свежие овощи, фрукты и т. д.). Эти цены гарантируют производителям оптимальные условия воспроизводства.

Вторую группу составляют цены вмешательства (интервенционные, или закупочные цены). Это минимальные цены, гарантируемые производителям закупочными органами ЕС. Они обычно на 5-10%, а иногда на 30-60% ниже контрольных цен.

Третья группа — пороговые, или шлюзовые, цены, с помощью которых регулируется импорт из третьих стран. Эти цены равны контрольным с учетом транспортных расходов и торговых издержек и определяются на базе средних мировых или региональных издержек производства того или иного продукта. Они являются, по существу, минимальными импортными ценами.

Около 30-35% суммарных расходов на развитие аграрного сектора в странах ЕС приходится на программы поддержания цен на внутреннем рынке Сообщества.

Единый рынок зерна принят за основу построения и функционирования всех основных продуктовых рынков в ЕС, а регулирование производства свинины, птичьего мяса и яиц непосредственно связано с действием рынка зерна, который является главным источником корма для производства многих видов продукции животноводства.

Механизм регулирования единого рынка зерна в ЕС предполагает: ежегодное установление целевой, пороговой и интервенционной цен; прямое субсидирование производства некоторых видов зерна, в которых остро нуждается ЕС, и переработки излишков зерна; обеспечение защиты от конкуренции третьих стран путем установления пороговых цен, импортных компенсационных сборов и повышенных требований к качеству зерна.

Целевая цена представляет собой желательный уровень цен в данном году, при котором фермер будет с выгодой реализовывать зерно. В случае падения рыночных цен ниже целевых закупочные органы ЕС обязаны закупить у фермеров любое количество зерна по интервенционным ценам, или ценам вмешательства.

Особенностью интервенционных цен на зерно в ЕС является дифференциация их уровня в зависимости от целевого назначения. Так, если общая масса производимой пшеницы реализуется по одному уровню цен, то для пшеницы, используемой для приготовления макаронных изделий, установленные цены более высокие. Для пшеницы же, используемой для хлебопечения, установлена справочная цена, которая по целевому назначению сходна с интервенционной ценой, но выполняет роль фактора, компенсирующего более низкую по сравнению с другими видами урожая этой культуры.

С помощью целевой цены рассчитывается так называемая пороговая

цена, определяемая как разность между внутренней целевой ценой и величиной транспортных издержек по доставке партий зерна из порта Роттердам (Нидерланды) в район наибольшего дефицита — Дуйсбург (ФРГ).

В случае, когда внутренняя цена на зерновые выше мировой, Комиссия Европейских Сообществ (КЕС) устанавливает компенсационный таможенный сбор, определяемый как разность между пороговой и текущей ценами на мировом рынке. При этом КЕС сама определяет условные мировые цены, исходя из выбора наиболее выгодных условий закупки зерна ЕС на мировом рынке, то есть условно рассчитанные КЕС мировые цены устанавливаются на минимальном уровне.

Ценовой механизм активно воздействует и на экспорт зерна. Так, если цены внутреннего рынка на зерно оказываются выше мировых (как правило, данная ситуация наиболее типична для единого рынка зерна), для стимулирования экспорта применяются так называемые экспортные субсидии, исчисляемые как разность между внутренней ценой на зерно и мировыми ценами.

Если же в наиболее благоприятные годы конъюнктура на внутреннем рынке зерновых складывается так, что цены устанавливаются на более низком, по сравнению с мировыми ценами, уровне, в действие вступает так называемый налог на экспорт, рассчитываемый так же, как и экспортные субсидии.

Функционирование рынка зерна в ЕС в последние 10-12 лет характеризуется ростом производства и экспорта, с одной стороны, и стабилизацией потребления, ростом нерезервуарных запасов и значительными расходами на их хранение — с другой.

(Продолжение следует).

Станислав БАРАНОВСКИЙ, кандидат технических наук.

## Цели и средства

# Что у Ганса растет, то у Ивана гниет

Многие десятилетия мы пытались приспособить мировой организационный и технологический опыт к потребностям и условиям системы принудительного хозяйствования. Иногда что-то получалось, чаще — нет. Прежде всего потому, что появившиеся на Западе в результате естественно-экономического роста технологии не прижились на нашем лишенном экономических импульсов пространстве.

Так, например, над всеми попытками внедрения НОТ восторжествовала примитивная выводиловка. Построенные западными фирмами заводы "под ключ" могли выйти на проектную мощность только при условии многократного увеличения первоначально запланированных на эти цели затрат. Наши перманентно реорганизуемые колхозы-совхозы (некоторые хозяйства изменяли свой юридический статус не менее одного раза в пятилетку), укрупненные по образцу американских зерновых хозяйств еще Н. Хрущевым, так и не смогли обеспечить потребности страны.

Результаты деятельности агропромышленного комплекса также были несопоставимы с затратами. По этой причине производство оказывало огромное разрушающее воздействие на природу, а продукция была некачественной и даже вредной для здоровья человека. Экологическая катастрофа в Чернобыле придала проблеме качества питания дополнительную актуальность. Под воздействием митингового запала власти принимали порой опрометчивые решения, но одновременно были закрыты и такие бредовые проекты, как поворот северных рек в Среднюю Азию.

Глядя на соляные терриконы, окружающие Солгorsk, начинаешь понимать, что за от-

производительность труда. В Европе из каждой сотни работающих сорок лет назад в сельском хозяйстве трудились двадцать, а сейчас — меньше пяти. В этом смысле сегодня мы достигли мирового уровня полувосковой давности, а с учетом занятости в многочисленных микроскопических хозяйствах — и того круче.

Однако, если голод — плохо, то и изобилие не к добру. Поэтому европейские правительства гарантируют своим фермерам закупку их продукции, но только в пределах определенных твердых цен. По этой причине тамошнему крестьянину нет никакого резона расширять производство за счет сверхэксплуатации угодий, освоения неудобий или перекармливания земли удобрениями.

Наоборот, удержаться на рынке помогает альтернативное фермерство, максимально свободное от "химии" растениеводства и животноводства. Поля чаще остаются под паром, химические удобрения и пестициды не применяются, животные содержатся в отвечающих их породе условиях, их рост не форсируется. В таких

хозяйствах урожай ниже, цены на продукцию биоферм выше, однако растет и круг потребителей экологически чистых продуктов.

Такая хозяйственная политика полностью определяется логикой рыночных отношений, общественный контроль которых осуществляет покупатель. Причем это соответствует и философской парадигме К. Маркса, согласно которой потребности являются одновременно и стимулом, и целью производства, то есть источником его развития. По этой причине технологический прогресс (в нашем случае — альтернативное фермерство) естественным образом внедряется в социальную ткань общества.

В этом, собственно, и выражается социальная сущность рыночной экономики. В данном случае развитие экологически чистого производства происходит не по воле "единого организатора" (у которого всегда находятся задачи более важные, оправдываемые, естественно, заботой о людях), а по воле самих людей, отдающих своему здоровью безусловный приоритет.

Совершенно бесспорным представляется спор между аграриями о необходимости сохранения в государственной собственности или коллективном управлении крупных специализированных хозяйств, которые, в принципе, могут быть более эффективными, чем мелкие. Он носит, скорее, схоластический, чем прагматический характер и имеет с жизнью не больше точек соприкосновения, чем баланс планового народного хозяйства, который безуспешно пытались разработать поколения экономистов.

Пожалуй, нет другой сферы

экономики, в которой связь производственной и социальной жизни прослеживалась бы так ясно, как в сельском хозяйстве. Ярким подтверждением тому может служить весь опыт "колхозного строительства" в нашей стране. Технологическим "оправданием" колхозов, как известно, было утверждение о том, что современная техника (трактор) предполагает укрупнение хозяйства, которое и было осуществлено одним махом. В результате и технологи остались примитивными (по сравнению с современными требованиями), и социальная жизнь деревни разрушилась. Но виноват в этом, конечно же, не трактор, а одномоментное разрушение традиционных отношений и связей, превращение крестьянина в наемного работника.

В конечном итоге в этом убедилось и политическое руководство СССР, вначале осудив предприятия Н. Хрущева меры по административному удушению крестьянской микроэкономики, а затем приняв продовольственную программу, в которой личные подсобные хозяйства объявлялись объектами административного государственного попечительства местной власти. Именно благодаря сохранению "соток" сохранилась и социальная жизнь в деревне. Сейчас деревенский социум как бы заморожен: демократическое его развитие связано с перспективами земельной реформы, которая абсолютно непредсказуема, а сохранение минимально необходимого для выживания уровня — с сохранением колхозного строя, благодаря которому существует примитивное мелкое фермерство.

Вне экономических преде-

лов (а такие определяются только рыночными отношениями) схоластическими становятся все дискуссии по вопросам организации, специализации производства, социальных и экологических последствий тех или иных решений.

Например, в старых землях Германии насчитывается около 600 тыс. фермерских хозяйств, у нас — около 2,5 тыс. колхозов и совхозов. В среднем на одно фермерское хозяйство приходится около 25 га земельных угодий, на один колхоз — примерно 4 тыс. га. Но при этом один фермер обрабатывает 14 га сельскохозяйственных угодий, колхозник — 9 га, а в целом немецкие фермеры, располагая земельными угодьями, превосходящими земли белорусских колхозов в 1,4 раза, обеспечивают потребности не 10, а 60 миллионов человек и на несравненно более высоком качественном уровне.

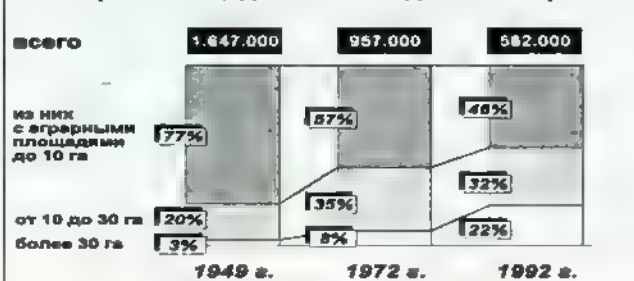
Это отнюдь не означает, что в агросекторе Германии не развиваются отношения специализации и кооперации. Но происходит это путем естественной эволюции, прогрессивного развития, в котором участвуют многие поколения немцев. В частности, за последние полвека число хозяйств площадью более 30 га (крупных по тамошним меркам) возросло в семь раз, но до сих пор они не превышают 1/4 всех хозяйств.

Отказываясь от земельной реформы, стремясь законсервировать колхозно-совхозные земельные отношения, мы консервируем нашу полувосковую отсталость и обрекаем на нищету будущее поколение.

Константин СКУРАТОВИЧ.

## Преобразование сельских структур в западных землях Германии

Фермы площадью свыше одного гектара:





# Опоздали и не торопимся

Авторы первых комментариев проекта Указа "О праве собственности на землю юридических лиц, в том числе с иностранными инвестициями" ("БР" № 28) отмечали непоследовательность и ограниченность этого документа. Более тщательное знакомство с ним подтверждает этот вывод.

В проекте делается шаг назад от целей, заявленных в Программе первоочередных мер по выводу экономики из кризиса. Документ, принятый сразу после прихода А. Лукашенко к власти, четко оговаривал принципиально важный момент: земля должна быть вовлечена в товарный оборот. В случае реализации этой меры около 10% городских земель (по расчетам экспертов Белорусской гильдии специалистов по недвижимости) должно было быть продано юридическим лицам. Тем самым могли появиться условия для начала формирования рынка недвижимости. Ведь во всем мире под недвижимостью понимается то, что неотделимо от земли.

В проекте указа, подготовленном год спустя, речь идет лишь о сравнительно немногих частных случаях (крупные инвестиционные проекты, приватизация), да и то решения по ним принимаются либо

самим Президентом, либо уполномоченным им органом. Отметим также, что "уполномоченные органы" должны быть в каждом городе.

Попытки решить проблему не кардинально (недвижимость и земля неразделимы), а найти какие-то половинчатые варианты, неизбежно ведут в тупик. Мы получим не цивилизованный рынок земли и недвижимости европейского типа, а некий эрзац. Конечно, если нет совсем ничего, приходится пользоваться любыми подделками, но, согласитесь, обидно, когда выбирают не лучшее из двух зол, а худшее вместо лучшего.

Это главный недостаток проекта. Остальное — технические детали, хотя и в них хотелось бы иметь, по крайней мере, больше ясности.

Вполне разумно, например, оговаривать цели, на которые выделяется земля. Но не получилось бы так, что инвестору начнут дик

товать, на что ему тратить его же деньги. В распоряжении государства есть много рыночных рычагов, с помощью которых можно эффективно влиять на градостроительную политику (налоги, экспертиза проектов и т. п.), поэтому совершенно достаточно в основополагающих документах учитывать две градации использования земли: на промышленные и сельскохозяйственные нужды.

Аналогично ни к чему иному, кроме усиления чиновничьего произвола, не приведет и введение в указ ограничения на срок, в течение которого на участке должно быть возведено строение. Экономическая ситуация труднопредсказуема, и обстоятельства, мешающие застройщику реализовать свои права, могут быть самые разные, не вписывающиеся ни в какие документы. Поэтому и бороться с долготой лучше, опять же, экономическими методами.

**Николай ТРИФОНОВ,**  
президент Белорусской гильдии специалистов по недвижимости.  
Телефон: (0172) 208-473.

# На этот раз без компромата

Прокуратура Минска завершила проверку деятельности риэлтерских фирм, а также ряда конкретных сделок по купле-продаже недвижимости. Выявлены нарушения налогового законодательства, порядка создания фирм, а также правил продажи госсобственности. В целом же можно сказать, что на этот раз риэлтеры отделались легким испугом. Но контроль за их деятельностью обещано усилить.

По словам помощника прокурора Дмитрия Филимончика, проверка не была вызвана какими-то чрезвычайными обстоятельствами, а являлась плановой. Сотрудники прокуратуры "хотели посмотреть, кто и как занимается торговлей недвижимостью, узнать историю создания и выяснить поле деятельности риэлтерских фирм, разобраться в операциях, приносящих им основной доход". Был составлен перечень, в который вошли около 70 организаций, но проверка прошла выборочно в фирмах, существующих более трех лет и ведущих активные рекламные кампании. Кстати, по словам г-на Филимончика, когда в среду риэлтеры просочились слухи о предстоящей проверке, часть фирм (около 10) начала лихорадочно менять адреса.

Больше всего проверяющих поразило, сообщил г-н Филимончик, "стремление риэлтерских фирм как можно лучше обойти налоговое законодательство, выступая посредниками при купле-продаже квартир". На балансе некоторых агентств стол, стул и телефон и никаких документов об основной деятельности. Между тем расположены они во вполне приличных офисах, а их служащие отнюдь не производят впечатления бедствующих людей. Проверка правильности уплаты налогов не входит в компетенцию прокуратуры, но ее сотрудники уверены, что в этом парадоксе еще разберутся налоговые органы.

Была предпринята попытка проверить валютные операции риэлтерских фирм. Как известно, большинство сделок с недвижимостью совершается в СКВ. Однако прокурорам удалось выяснить только то, что расчеты ведутся наличными, и даже если договор на совершение сделки имеется, то ука на сумму не соответствует реально выплаченной. Таким образом, проверка оказалась фактически нечего, а отсутствие компромата преступлением у нас пока не считается.

Анализ оформления сделок купли-продажи, регистрации в исполкомах договоров о купле-продаже фирмами на себя также не выявил крупных нарушений. Более того, деятельность риэлтер-

ских фирм с этой точки зрения была признана небесполезной, поскольку уроки правовых знаний граждан, желающих купить-продать квартиру, невысоки, и это создает хорошую почву для всевозможных мошенничеств и махинаций. Риэлтеры же в какой-то мере препятствуют криминализации рынка недвижимости.

Вопреки мнению, что правоохранительные органы интересуются только частным бизнесом, на этот раз в поле зрения проверяющих попали сделки по продаже объектов недвижимости государственным предприятиям. Например, ПО "Горизонт" продает 5 объектов, на что имеется соответствующее разрешение правительства. Однако сотрудники прокуратуры отметили, что, по действующему законодательству, самостоятельно продавать эти объекты предприятие не может. Осуществляя продажу самостоятельно, "Горизонт" полностью присваивает их стоимость, продавая же "по закону", может получить лишь определенный процент. Г-н Филимончик считает, в данном случае действия и правительства, и предприятия неправомерными. Привлечение в качестве посредника "Белорусского центра торговли недвижимостью" и обещание выплатить ему комиссионные в размере 1 млн. USD одобрения прокуратуры также не вызывают.

В настоящее время продолжается обобщение результатов проверки. Официально предполагается санкционировать г-н Филимончик сообщил лишь о подготовке исков на ликвидацию двух фирм, занимающихся куплей-продажей жилья. Причина — нарушение правил создания фирм.

Первая проверка риэлтерских фирм, разумеется, не будет последней. В дальнейшем сотрудники прокуратуры, помимо чисто посреднической деятельности, намерены взять под контроль и распределение земельных участков.

**Наталья БОНДАРЕВА.**

## Средние июльские цены предложений на квартиры в Минске (тыс. USD)

Зона	Однокомнатная	Двухкомнатная	Трехкомнатная
1	12 300	19 100	26 700
2	11 400	18 600	26 100
3	11 100	18 500	24 300
4	9 900	18 100	21 800
5	8 700	16 500	20 000
6	8 200	14 400	19 400
7	7 700	12 100	18 400

Анализ проведен по материалам рекламы в июльских номерах газет "Нерушимость" и "Из рук в руки".

Цифры на карте и в таблице обозначены зоны:

1. Район пр-ов Скорин, Машерова, прилегающие к ним улицы в центре, ул. Пуликова.
2. Пр-т Скорин, район ул. Сурганова, Некрасова, Богдановича, Куйбышева, Мигулевской, Жуковского, Воронянского, ул. Кульман.
3. Пр-т Скорин (в р-не Востока), Зеленый Луг, Веснянка, ул. Филимонова, Столетова, Волгоградская, Чкалова, пр-т Пушкина, Машерова.
4. Зеленый Луг-3, 6, 7, Маяковского, Жудро, Придворного, Кальварийская, Одоевского, Харьковская, Уручье-1, 2, 3.
5. Пр-т Партизанский, Рокоссовского, Запад, Юго-Запад.
6. Заводской район, ул. Корженевского, Калинина.



Кижеватова, Чижовка, Шабаны, Малиновка, Кунцевщина, Сухарево.

# Свобода регулируется рентой

## Стратегия реформы

О том, какой должна быть предстоящая земельная реформа (в том, что она необходима, сомнений нет), высказываются прямо противоположные мнения. Одни ратуют за сохранение государственного контроля за землей, другие — за частную собственность и развитие земельного рынка. Комитет по земельным ресурсам Министерства природных ресурсов — основной на сегодняшний день идеолог земельных преобразований — не приемлет обе крайности и ратует за ограниченное государственное частное землевладение.

## Права раздельные и безраздельные

Суть реформы должна состоять в расширении прав частной собственности на землю и разрабатке эффективного механизма реализации этого права, считает начальник отдела комитета Анатолий Унукович.

Права владения и пользования, безусловно, должны быть переданы собственнику. Что касается совокупности распорядительных прав, то их разумно поделить между государством и собственником. История развития земельных отношений подсказывает, что государство должно оставить за собой:

- право изъятия земельного участка для государственных или общественных нужд при возникновении определенных государственных потребностей (например, для строительства дороги);
- обеспечение охраны земель, планирование их использования, застройки, соответствующий контроль и т. д.;
- На долю собственника остаются следующие элементы права распоряжения:
  - наследование земельных участков;
  - купля-продажа;
  - сдача земли под залог для получения кредита, а также сдача земли в аренду.

Некоторые ограничения владельцев в правах распоряжения не помешают формированию земельного рынка, но избавят его от многих крайностей, присущих неуправляемой стихии.

При переходе к рыночным отношениям повышается роль государственного

земельного кадастра, являющегося центральным звеном в управлении земельными ресурсами на всех уровнях. Г-н Унукович полагает, что заниматься куплей-продажей земли и всеми связанными с этим процедурами должна государственная кадастровая служба. Существующая сейчас землеустроительная служба способна полностью взять на себя эти функции, но для этого ее необходимо вывести из подчинения исполкома и создать независимую службу, подчиненную Кабинету министров.

## Землю все же надо отдать крестьянам

Особый случай — земли, закрепленные за колхозами и совхозами. Их несоответствующий экономическим реалиям правовой статус не позволяет проводить в сельском хозяйстве сколько-нибудь серьезные преобразования. Без собственности на землю не имеет смысла акционирование основных фондов колхозов, так как главное средство производства делить нельзя. По мнению А. Унуковича, целесообразно было бы, оценив угодья, определить их количество, приходящее на одного крестьянина, и позволить ему самому выбирать способ производства. Для этого в новом законе "О праве собственности на землю" необходимо предусмотреть совместную и общественно-долевою собственность.

Передача земли крестьянам, считает специалист, должна быть бесплатной. Правда, и сегодня жители села имеют

право получить в собственность участок для ведения личного подсобного хозяйства по льготной цене (около 100 тыс. руб.). Но даже эта плата зачастую оказывается слишком высокой для сельчан, имеющих в большинстве своем мизерные доходы. И уж совсем не по карману оказываются им землеустроительные работы, за которые надо заплатить около миллиона рублей. Если государство не возьмет бремя этих расходов на себя, земельная реформа на селе может затянется на многие десятилетия. Ведь за 2 года, прошедшие после введения в действие закона "О праве собственности на землю", в собственность граждан передано лишь 54,4 тыс. га земли, в том числе 37,5 тыс. га — для ведения подсобного хозяйства. Это составляет, соответственно, 3,6% и 3,7% личного огорода республики.

## В чем ошиблись большевики

Но наделение владельцев правами собственности еще не сформирует рынок земли. Следующая важнейшая задача — изъятие земельной ренты и оценка участков.

На Западе рыночная цена земли определяется на основании статистических данных о купле-продаже участков. В нашей республике, считает А. Унукович, принципы оценки должны быть иными. Национализация земли, проведенная большевиками, не могла создать условий для успешного развития сельского хозяйства. Ошибка состояла в том, что необходимо национализировать не землю, а земельную ренту и использовать ее в интересах всех граждан, а не отдельных ведомств.

Механизм изъятия ренты не может основываться на рыночной стоимости, так как развитого рынка земли у нас нет, появится он еще не скоро и, соответственно, нет возможности с помощью рыночных механизмов определить цену на землю. Но провести такую оценку для того, чтобы дать государству воз-

можность изымать ренту, вполне реально и без рынка. В основу расчетов может быть положена потребительская стоимость земли для товаропроизводителя (то есть тот доход, который он может получить, работая на земле).

Комитетом по земельным ресурсам уже подготовлен проект методики оценки земель сельскохозяйственного назначения, разрабатывается аналогичный проект для городов.

## Скупой сам не берет и другим не дает

Самая большая рента создается в городах, и зависит она, прежде всего, от местоположения участка. По предварительным подсчетам, 1 га земли в центре Минска стоит около 600 млн. рублей. Средняя же цена земли в столице колеблется от 2 до 6 USD/кв. м.

Стоимость 1 га пахотных угодий, по усредненным расчетам, колеблется от 1 тыс. USD в Россонском районе Витебской области до 5 тыс. USD в Туровском районе Житковичского района Гомельской области; в среднем же по республике цена одного гектара земли составляет 3 тыс. USD. Сравним эти цифры с годовыми ставками налога, взимаемого ныне (17 тыс. руб./га в сельском хозяйстве; 5 млн. руб./га в г. Минске для предприятий и учреждений и 190 тыс. руб./га для собственников индивидуального дома), легко заметить, что земля у нас до сих пор остается в почти бесплатном пользовании.

Не будем говорить о том, какие потери несет государство. Но низкая налоговая нагрузка имеет и свои преимущества: инвестирование денег в сельское хозяйство в создавшейся ситуации чрезвычайно выгодно, что и подтверждается высоким спросом на землю. Увы, земля остается в руках государства, делая инвестиции невозможными.

Подготовила  
**Наталья БОНДАРЕВА.**

## Фирмы, специализирующиеся на операциях с недвижимостью (выборка по данным БГН)

Название	Телефон
<b>Минск (код 0172)</b>	
Алеся С*	533-280
Алиго	237-655
АРИВА*	363-978
Гешер-Алия	276-237
BJ Enterprise	440-893
ДДД	380-154
Западные земли	335-016
Золотой шпиль	487-823
Королевский стандарт	284-815
Лайнер	243-692
Марди	557-418
МБИ	328-100
НЕОП	345-378
ОСТ-КОМ-1*	236-895
Славянский стиль*	258-563
ULS	234-896
Центростиль*	645-302
Центр патентных услуг	213 324
ЦТН	333-417
Шамри*	251-723
Эксперт-недвижимострой	768-856
Экспресс-поиск	355-657
Юрус	293 330
<b>Другие города Беларуси</b>	
Юрс (Барановичи)	(01834) 89-122
Грань (Брест)	(0162) 284-111
РТМ (Витебск)*	(0212) 363-183
БАРС (Волковыск)*	(01512) 27-760
Гамма (Гомель)*	(0232) 455-381
Эпиде (Гомель)	(0232) 523-234
Дом (Гродно)	(0152) 449-458
Деловой центр (Могилев)	(0222) 277-111
Недвижимость (Новополоцк)	(02144) 57-871

\* — члены БГН  
**Белорусская гильдия специалистов по недвижимости.**  
Тел.: (0172) 208-473.



# Рынок финансовых услуг

Данные на 26.07.95 г.

## Рынок банковских услуг

### Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма (USD)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
"Олимп"	физ. лица	15	18	19	22	23	24	500-1.000
	юр. лица	18-19	20-21	21-22	22-23	23-24	24	1.001-3.000
								свыше 3.000

### Депозиты (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки					Миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	
"Олимп"	юр. лица	60	по договоренности				50 млн.

### Депозиты (в российских рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
"Олимп"	юр. лица	30	—	35	—	—	—	100 млн.

### Кредиты предприятиям

Наименование банка	Валюта	Сроки (дни)					Обеспечение
		до 7	до 15	до 30	до 60	до 90	
АКБ "Инфобанк"	BRB	по договоренности					залог им-ва банк. гарантии
АКБ "Олимп"	BRB	140-170					залог им-ва банк. гарантии

### Учет банковских векселей

Наименование банка		Количество дней до погашения векселя						Мин. сумма
		3	5	7	10	12	15	
АКБ "Олимп"	т. 261-458, 260-441, 260-402	по договоренности						—

### Межбанковские кредиты (предложение)

Наименование банка	Валюта	Сроки (дни)					Обеспечение
		до 15	до 30	до 45	до 60	до 90	
"Олимп"	BRB	85	по договоренности				Срочное обязательство

\* Минимальная сумма — по договоренности.

### Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)											
		3	7	14	21	30	45	60	90	150	180	270	360
Белвнешэкономбанк	от 10 млн.	по договоренности											
АКБ "Олимп"	от 10 млн.	по договоренности											

### Эмиссия векселей сроком "по предъявлению"

сроком "по предъявлении"								
Наименование Банка	Сумма сделки	Годовые процентные ставки (дни)						
		2-5	6-12	13-20	21-28	29-45	46-60	61-90
АКБ "Олимп", г. 260-441, 260-402	10 млн.	по договоренности						

### Открытие счетов

Наименование банка		Стоимость	Начисление % по остаткам	
			по депозитам	по ссудам
АКБ "Инфобанк"	открытие валютных счетов	50 USD	0,5%	учетная ставка НБ РБ
АКБ "Новоком"	открытие рублевых счетов	бесплатно	20% годовых	5% годовых
Элитбанк	открытие рублевых счетов	бесплатно	учетная ставка НБ РБ	учетная ставка НБ РБ

\* Комиссионные не взимаются.

### Наличная валюта за безналичный и наличный белорусские рубли. Продажа

Наименование банка	Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
Минский филиал "Депозиткомплекс-Банк"	СКВ	по дог.	через вексель	от 500 USD	сегодня на завтра	по дог.

## Покупка-продажа валюты на указанную дату

Наименование банка	Валюта	15.08.95 г.		1.09.95 г.	
		Покупка	Продажа	Покупка	Продажа
АКБ "Новоком"	USD	11.820	11.900	12.200	12.300
	DM	8.500-8.600	8.650	8.850	8.900
	RUR	2,56	2,57	2,6	2,61
т. 680-345, т. 603-402	KRB	0,082	0,084	0,085	0,086

## Рынок "мягких" валют стран СНГ. Б/н валюта за б/н BRB и RUR

Наименование банка	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма
Белорусский биржевой банк	RUR/BRB	2,55	2,58	любая
т. 353-642, 660-539, факс 353-842, 353-843	KRB/BRB	0,077	0,079	
АКБ "Новоком"	RUR/BRB	32,5-32,7	31,5-31,8	любая
	KRB/BRB	2,54	2,56	
	KTT/BRB	0,078	0,080	
т. 680-345, 603-402*	LTU/BRB	170	185	любая
	LTU/BRB	2.900	2.920	
АКБ "Олимп"	RUR/BRB	2,51	2,53	100 млн. и выше
	KRB/BRB	0,078	0,079	1 млрд. и выше

\* Возможны операции с LTL, LAT, EEK, UZS, KGS, TUN, AZN, ARD, GRK.

## Рынок внебанковских услуг

### Наличная СКВ за безналичный российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Континент"	—	по дог.	от 1.000 USD	1-2 дня	1-2 дня после конвертации
т. 262-458, 262-459	—	по дог.	4,5-5% от MMBB	1-2 дня	1-2 дня после конвертации
Фирма	—	по дог.	от 3.000 USD	1-2 дня	1-2 дня после конвертации
т. (0222) 252-590, 221-424	—	по дог.	от 5.000 USD	по дог.	по договоренности

### Безналичная валюта за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Континент"	по дог.	по дог.	от 5.000 USD	по дог.	по договоренности
т. 262-458, 262-459	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности
"Финайз"	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности
т. 334-215	по дог.	по дог.	от 2.000 USD	день в день	по договоренности
ФГ "Приоритет"	11.500	11.700	от 2.000 USD	день в день	по договоренности
т. 358-332, 358-801	по дог.	по дог.	от 5.000 USD	по дог.	по договоренности
Фирма	по дог.	по дог.	от 5.000 USD	по дог.	по договоренности
т. (0222) 252-590, 221-424	по дог.	по дог.	от 5.000 USD	по дог.	по договоренности

### Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАН"	393-933, 329-185	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по копии п/л	организация	665-978	оплата до 18.00
USD	по дог.	любое	от 3.000 USD	день в день	по копии п/л	СП "S.L."	231-087, 267-459	оплата до 17.00
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день	по копии п/л	организация	510-150	постоянно
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	день в день, сегодня на завтра	по поступлениям на счет	"СНЭТ"	510-210, 511-538	с 9.00 до 17.00
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по копии п/л	организация	267-005	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по копии п/л	организация	551-718	оплата до 16.00

### Наличная валюта за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	MBB +5%	по дог.	любая	день в день	по поступлениям на счет	организация	621-348	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день, сегодня на завтра	по дог.	ИП "ГАН"	393-933, 329-185	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по поступлениям на счет	организация	665-978	постоянно
USD	по дог.	любое	от 3.000 USD	день в день	по дог.	СП "S.L."	231-087, 267-459	лицензия НБ
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по копии п/л	организация	267-005	постоянно
USD	MBB +5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"ИР" (лицензия № 26)	395-629*	оплата с 13.00
USD	по дог.	от 1.000 USD	день в день	по копии п/л	организация	510-150	постоянно	
USD	по дог.	от 1.000 USD	по дог.	по дог.	фирма	(0222) 252-590, 221-424	постоянно	
USD	по дог.	от 1.000 USD	по дог.	по дог.	организация	242-026	постоянно	
USD	по дог.	любая по желанию	по дог.	по дог.	"Ком-траст-Инвест"	768-187, 292-141	постоянно	
USD	по дог.	от 300 USD	день в день	по поступлениям на счет	организация	551-718	—	

\* Возможны операции с RUR.

### Консультации по конвертации безналичных RUR в безналичные USD

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Континент"	—	MMB+ (1-3,5%)	от 1.000 USD	1-2 дня	по поступлениям денег на счет
т. 262-458, 262-459	—	по дог.	от 1.000 USD	1-2 дня	по поступлениям денег на счет

## Рынок "мягких" валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты). Безналичная валюта за безналичные RUR и BRB

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
ФГ "Приоритет"	RUR/BRB	MBB - 1,5%	MBB + 1,5%	любая	до 1 дня по копии п/л	—
т. 358-332, 358-801, 358-812, (0232) 531-168, 558-818	KRB/BRB	MBB-1,5% по дог.	MBB+1,5% по дог.	по дог.	до 1 дня по поступлениям денег на счет	—
"Финайз"	RUR/BRB	по договоренности				—
т. 334-215	KRB/BRB	по договоренности				—
"Идеальный стандарт"	RUR/BRB	по договоренности	любая	любая	1-2 банк. дня (по поступлениям денег на счет)	—
т. 362-215, 367-241	KRB/BRB	по договоренности	любая	любая	1 день по копии п/л	—
"НАИС"	RUR/BRB	по договоренности	любая	любая	1 день по копии п/л	—
т. 644-551, 631-468, 649-009	KRB/BRB	по договоренности	любая	любая	от 50 млн. от 1 млрд.	постоянно
ЗАО "Атлас-Инвест"	RUR/BRB	по договоренности	от 50 млн. от 1 млрд.	от 50 млн. от 500 млн.	по поступлениям денег на счет	постоянно
т. 345-165, 345-265	KRB/BRB	по договоренности	от 50 млн. от 500 млн.	от 50 млн. от 500 млн.	по поступлениям денег на счет	постоянно
Фирма	RUR/BRB	по договоренности	от 50 млн. от 500 млн.	от 50 млн. от 500 млн.	по поступлениям денег на счет	постоянно
т. (0222) 252-590, 221-424	KRB/BRB	по договоренности	от 10 млн.	от 10 млн.	1-2 банк. дня (по поступлениям денег на счет)	постоянно
ФГ "Континент"	RUR/BRB	по договоренности	от 10 млн.	от 10 млн.	1-2 банк. дня (по поступлениям денег на счет)	постоянно
т. 262-458, 262-459	KRB/BRB	по договоренности	от 10 млн.	от 10 млн.	1-2 банк. дня (по поступлениям денег на счет)	постоянно

\* Возможны операции с TUM.

## Размещение свободных денежных средств

Наименование	Номинал	Процентные ставки (календ. дни)									
		5	12	15-20	30	45	60	90	120	180	360
"Квадромаркет-Инвест", т. 687-306"	5-100 млн. свыше 100 млн.	по договоренности									
ФИ ЗАО "Еврофинанс", т. 334-022, 334-352, 334-715	св. 50 млн.	размещение в ГКО, КО НБ и в векселях									
ФИАК "Инвест-Идеал", т. 690-074, 690-959	св. 10 млн.	по договоренности									
"Идеальный стандарт", т. 362-215, 367-241	св. 60 млн.	по договоренности									
Траст. компания "Скай", т. 334-653, 330-931	неогр.	45-60	60-80	70-90	80-100	по договоренности					
"Фондовый прогресс", т. 285-977	неогр.	по договоренности									





# Куба, которая открывает пляжи и экономику

## I. БЕЛОРУССКИЙ ТУРБИЗНЕС ОСВАИВАЕТ НОВОЕ ПЕРСПЕКТИВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ

**Осенне-зимний сезон-95 для любителей экзотики и приключений экстра-класса подготовил, похоже, настоящий сюрприз: ряд белорусских туристических фирм начал прием заявок на отдых на Кубу, которую до сих пор могли увидеть лишь туристы-индивидуалы, рискованные бизнесмены да вездесущие госчиновники.**

Между тем страна, которая для бывших советских вроде как бы перестала существовать после гибели СССР, за последние годы всевозможными способами вытеснила конкурентов самых знаменитых туристических центров мира. И добилась в этом немалого. В чем убедилась первая группа белорусских журналистов и туроператоров, любезно приглашенная на остров Торговым представительством Республики Куба в РБ и туристической фирмой "Орисонтос". Осуществить поездку помог искренний энтузиаст развития белорусско-кубинских связей, советник кубинского торгпредства в Минске Гильермо Эрреро. Техническую помощь в проведении поездки оказали специалисты турфирм SAKUB Ltd и VIAJES Ltd, которые раньше других начали прорабатывать "кубинскую тему".

### В стране королевской пальмы

Отдыхом на Канарских, Багамских и даже Сейшельских островах "крутых" любителей экзотики уже не удивишь. Но кто сегодня может озадачить собеседника тем, что плавал среди кораллов на Антильских островах? Между тем справочник глубокомысленно утверждает, что Куба — "одноименный остров группы Больших Антильских островов".

Мы не успели понежиться на всех 1.600 островах, на которых расположена Куба, но можем подтвердить, что те, на которых побывали, качеством бесконечных белых пляжей, прозрачностью бирюзовых

волн дают фору кокосово-песчаному раю, набившему оскомину в рекламе "Баунти".

Куба испокон веков была туристической вотчиной Северной Америки. Из Флориды до фешенебельных курортов Варадеро или порта Марина Хемингуэй в Гаване, который, кстати, принимал прогулочные суда из США все годы противостояния с "северным соседом", — два-три часа ходу на яхте. Сегодня американцам, чтобы попасть на сходные по качеству пляжи, приходится отбывать чут подальше — на Багамах или в Мексике. Их место на "острове любви" прочно заняли канадцы, испанцы, итальянцы, немцы и жители Латинской Америки.

На тропическом острове лишь две поры года — сухая и дождливая. В дождливую — летом — термометр переваливает за 30-35°C при высокой влажности, вода нагревается до 26°C. Зимой — около 25°C под пальмами и почти столько же — в воде. Все это при обилии буйной зелени (одних пальм — свыше 80 видов) и экзотических фруктов, которые вкусом и размерами, скажем, мало походят на своих собратьев, добравшихся до наших постперестроечных прилавков.

Впрочем, фауну и флору, равно как и обильно сдобренную ромом местную кухню, лучше всего наблюдать на месте, в каком-нибудь крытом пальмами и продуваемом ветерком ресторанчике в полсотне метров от Атлантики, в не изобильной компании тройки-четверки темных музыкантов, чья "Бесаме мучо" уступает лишь

нескончаемости прибора.

### Цепи, которые несут свободу

Главная проблема проникновения белорусского туризма на Кубу сегодня — транспортная. "Кубана авиасейн" пока не делает посадки в Минске. Через Москву, а затем Лос-Пальмос или Брюссель лету до Гаваны 14—17 часов. Туроператоры выражают надежду, что удастся "приземлять" кубинские рейсы и в Минске, если, конечно, захочет пошевелиться наш белорусский авиамонополь.

Посадка в Минске не только удобнее, она позволит формировать группы и получать солидные скидки в цене. Пока же туризм на Кубу по карману лишь людям с достатком.

За время поездки принимающая сторона предоставила журналистам все возможности, чтобы ознакомиться с гостиничным сервисом на Кубе. Сегодня в системе этого беспокойного хозяйства шесть основных компаний или "цепочек", как говорят профы.

Система "Орисонтос", которая гостеприимно принимала первую белорусскую группу, располагает сетью трехзвездочных отелей, а также несколькими гостиницами четырехзвездочного класса. Более 60 сооружений "Орисонтос" с 8.000 номерами охватывают почти всю Кубу. Предлагается разнообразный туристический продукт — в городах, на пляжах, охотничьих угодьях, в горах и рыболовных зонах. Кондиционеры, доброжелательный сервис, разнообразный, богатый фруктами "шведский стол" делают отдых в системе "Орисонтос" комфортным и достойным.

Один из представителей руководства цепочки Рауль Перес рассказал журналистам, что "Орисонтос" готов вести переговоры с иностранными фирмами о совместных капиталовложениях, при этом активно

искать новые рынки, новые воздушные коммуникации.

Группа "Гран Карибе" объединяет гостиницы категорий "четыре звезды" и "пять звезд". Это три десятка отелей с более чем 6.000 мест. Пяти-четырёхзвездочная сеть и у группы "Кубанакан". Можем засвидетельствовать, что отели эти, часть из которых построена и эксплуатируется совместно с иностранными партнерами из Испании, Германии и Канады, удовлетворяют самые изысканные потребности клиента.

Туристическим центром Кубы по праву считается знаменитый курорт Варадеро. Здесь действительно сконцентрированы лучшие отели, прекрасные пляжи. Индустрия развлечений и инфраструктура позволяют гостю испытать много диковинного как на суше, так и на море. Однако, проехав не одну сотню километров по самым различным уголкам Кубы, можем утверждать, что в этой стране нет мест, где любознательный турист не получил бы уйму поразительных впечатлений. При этом неожиданный комфорт можно найти в самой глубинке.

Есть одна существенная де-

та, которая позволяет надеяться, что гостиничный сервис на Кубе будет лишь улучшаться: компании эти действуют в форме акционерных обществ, где доля государства будет уменьшаться, а доля частного капитала — расти. Это одна из особенностей кубинской реформы, о которой будет рассказано в следующей публикации.

### Четыре измерения чуда

Отправляясь на Кубу, не забудьте захватить две вещи — побольше фото- и видеопленки, а также маску и ласты для плавания.

Впрочем, фантастическое подводное царство коралловых рифов вы сможете увидеть и без маски, если отправитесь на морскую экскурсию в полуподводной лодке со стеклянным дном. Вдоль Кубы проходит второй по величине в мире после австралийского коралловый барьер длиной свыше пяти тысяч километров. Одно дело — восхищаться красочными фильмами Кусто о богатстве подводного мира, и другое — самому убедиться, что этот мир гораздо богаче, ярче и разнообразнее, чем это может снять самый опытный подводный оператор.

На Карибах вы сможете не только полюбоваться морскими обитателями, но и поохотиться на них. Несколько часов парения на мощном катере над прозрачным мелководьем — и вот радостный крик матроса: лангуэты! Нырнуть и поднять со дна усатого океанского скитальца — дело нескольких мгновений. Зато процесс приготовления жаркого из него на ближайшем необитаемом острове и трапезу под пальмами в компании любопытных, словно выползших из мезозоя, игуан,

можно растянуть на часы.

Впрочем, если вам не нравятся уничтожать природу, можно насладиться уединением с ней. Островной экологический туризм — самое модное поветрие. Такой сервис предусмотрен и на Кубе. Полчаса лета на легком самолете на высоте, с которой просматривается морское дно, — и вы на острове, скажем, Кайо Ларга. Многокилометровые, поросшие пальмами пляжи, прозрачное голубое море и почти полное уединение. Этот вид туризма любят молодожены, ценители тишины и... нудисты.

Можно еще долго описывать различные маршруты отдыха — от подводных и надводных до воздушных и подземных (Куба — страна удивительных карстовых пещер и подземных рек, которые можно посетить), но лучше все это хоть раз увидеть. Нельзя не сказать лишь еще об одной достопримечательности, свято охраняемой кубинцами. Это места, связанные с именем Хемингуэя.

Великий писатель прожил на Кубе с перерывами свыше двух десятков лет. Туристы могут посетить поселок Кохимар недалеко от Гаваны, где жил и продолжал жить старик Сантьяго (в жизни — Григорий), который своим поединком с гигантской рыбой вдохновил Хемингуэя на "нобелевскую" повесть. В ресторане "Ла Терраса" у небольшой рыбацкой бухты, где бьет Папы Хэма и его фотографии, вам подадут напитки, которые любил писатель. Однако знаменитый коктейль "Дайкири" вы сможете отведать только в Гаване, в ресторане "Флоредита", где Хемингуэй и изобрел напиток, прославивший Кубу не менее, чем ее пляжи. Финка Вяйха — дом, где жил писатель, — превращен в музей, где, кстати, хранится и его знаменитая яхта "Пилар".

Хемингуэй говорил, что мужчина не должен умирать в постели. Только на далеком незнакомом острове начинаешь понимать глубокий смысл этих слов человека, который до последних дней не переставал наслаждаться жизнью. Не кубинский ли знойный воздух, настоянный на запахах бесконечного океана и впитавший горячий темперамент жителей страны, дарит эту любовь к жизни и свободе?

Проверьте сами.

**Вячеслав Ходосовский.**

(Продолжение следует).



**Фирма**  
**"Виахес Испано"**  
**предлагает**

Волшебная музыка Атлантического океана  
и лучезарная живопись Антильских островов  
Экзотический и фешенебельный отдых  
на кубинских пляжах

**ВАРАДЕРО**

13-дневные туры с разнообразной экскурсионной программой  
Наберите номера наших телефонов в Минске:  
**200-381, 200-782**  
Минск, пр. Скорины, 11 (гост. "Минск"), оф. 388

## Рынок туристических услуг на 26.07.1995 года

Для размещения информации в таблице обращайтесь по телефону: (0172) 29-26-03

	Программа	Вид тура	Продолжительность	Транспорт	Сроки	Гостиница	Услуги, сервис	Пункт отправки	Цена	Фирма	Телефон	
Англия	Рамсгейт и др.	обуч. + 0	2 нед. и более	авиа	постоянно	гост-ца, в семье	обучение, экск.	Минск	от 716 \$ + в/б	"БелСАНтур"	273-114, 277-825	
Азовское море	ст. Голубицкая	0	12 дн.	авиа	июль—август	летние корпуса	трансфер	Минск-2	от 170 \$	"Спутник-Беларусь"	293-746	
Беларусь	Нарочь	0	12 дн.	самост.	кажд. 12 дн.	т/б "Нарочь", "Нарочанка"	полн. панс.	Минск	1.200 т. р.	"Вест-Тур"	352-511, 352-552	
Болгария	курорт Каварна	дет. 0	15 дн.	ж/д	июль—август	гостиница	полн. панс., экск., бассейн и др.	Минск	225 \$ + проезд	"Топ-Тур"	862-543, 320-463, 666-237	
	курорты: Албена, Золот. Пески, Каварна, Балчик	0	15 дн.	ж/д, авиа		отель **, ***	3, полупанс., полн. панс., бассейн и др.		от 205 \$ + проезд			
	кур-ты: Созопол, Солнечный Берег	0	11-14 дн.	авиа	июль—август	**	3, трансферы	Минск-2	380 \$ по курсу	"Экология"	533-739, 551-868, 237-064	
	Албена	0	12-13 дн.	авиа	постоянно	**, ***	полупанс.	Минск-2	от 385 \$	"Виахес"	344-822, 203-945	
	Албена, Китан, Солнечный Берег, Золотые Пески	0	13-15 дн.	авиа	июль—август	**, ***	полупанс., трансферы	Минск-2	от 420 \$	"Спутник-Беларусь"	293-004	
Венгрия	Приморско, Солнечный Берег	0	12, 15 дн.	авиа	постоянно	**	по заказу	Минск	от 375 \$	"БелСАНтур"	273-114, 277-825	
	озеро Балатон	0	8 дн.	авто	июль—сентябрь	**, ***	полупанс., посещ. Будапешта	Минск-2	от 185 \$ по курсу	"Экология"	533-739, 551-868	
Германия—Голландия	Берлин, Ганновер, Эссен, Амстердам	0+\$	5-7 дн.	мировое	еженед.	за свой счет		Минск	от 150 \$ по курсу	"Вест-Тур"	352-511, 352-552	
Греция	Салоники (Паралия-Катерини), Афины	0	11 дн.	авиа	кажд. 11 дн.	****	полупанс., экск., виза	Минск-2	845 \$ по курсу	"Экология"	533-739, 551-868	
	Афины, Паралия-Катерини	0	11 дн.			****	полупанс., экск.		от 460 \$	"Спутник-Беларусь"	293-022	
Египет	Каир, Александрия, Кр. море	0	8, 15 дн.	авиа	2 р. в нед.	***, ****	полупанс., 2-м. н. с уд., экск.	Москва	от 425 \$ + 15 \$ за визу	"Техностар"	394-714	
Испания	Балеарские о-ва, Пальма де Майорка	0	10 дн.	авиа	кажд. 10 дн.	***, ****	полупанс.	Минск-2	от 940 \$ + 50 \$ за визу	"Флэкс"	768-010, 292-703, 292-603	
	Салоу, Сичес, Лорет де Мар	0	11 дн., 10 ноч.		кажд. 11 дн.	полн. панс.	от 745 \$ + 50 \$ за визу					
	о. Майорка	0	11 дн.	авиа	постоянно	***, ****	полупанс., гид-перев.	Минск-2	от 780 \$	"Виахес"	200-381, 200-782	
	Салоу, Сичес, Лорет де Мар	0	11 дн.			полу-, полн. панс., гид-перев.	от 630 \$					
Италия	Римини	0	11 дн.	авиа	кажд. 11 дн.	**-----	экск.	Минск-2	от 588 \$	"Спутник-Беларусь"	293-552	
	Римини, Сан-Бенедитто	0	10, 12 дн.	авиа, авто	постоянно	апартаменты **, ***	полупанс., 3, экск.	Минск	от 295 \$	"БелСАНтур"	273-114, 277-825	
Израиль	индивидуальные и групповые туристические поездки: отдых, лечение, бизнес-контакты, семинары										"Риттх"	455-132
Индия	Дели	\$	6 дн.	авиа	еженед.	отель *****	полупанс., экск.	Минск-2	750 \$ + виза + 3,85 \$ за 1 кг свыше 20 кг	"Топ-Тур"	862-543, 320-463, 666-237	
Китай	Пекин	\$	5 дн.	авиа	постоянно	*****	3	Минск-2	750 \$	"Виахес"	200-381, 200-782	
Мальта	Смиа, Бугима	0	11 дн.	авиа	август	***, ****	полупанс., трансферы	Минск-2	от 700 \$	"Спутник-Беларусь"	293-022	
ОАЭ	Шарджа	0 + \$	4 дн.	авиа	постоянно	отель ****, *****	полупанс., экск., прокат авто	Минск-2	540-670 \$, 1,85 \$ за кг	"Топ-Тур"	862-543, 320-463	
	Дубай	0 + \$	5 дн.		еженед.	**** "Каритон"	полупанс.	Минск	от 680 \$ + 1,4 \$ за 1 кг + 4 мин. а/п.	"Флэкс"	292-703, 292-803, 768-010	
Португалия	виллы, отели от *** до *****; авиатранспорт от 1.500 \$										"Санин трэвел"	273-365, 277-931
Тайланд	Бангкок, Паттайа	0 + \$	8-14 дн.	авиа	по заказу	***, *****	3, 2-м. н.	Минск—Москва	от 750 \$, 1 кг - 2,8 \$	"Топ-Тур"	862-543, 320-463, 666-237	
Тунис	Хаммамет, Суус	0	8, 15 дн.	авиа	кажд. 11 дн.	***, ****	3, трансферы	Минск-2	от 575 \$	"Спутник-Беларусь"	293-747	
Турция	Стамбул	0 + \$	9 дн.	ж/д	еженед.	отель ***	3, экск., гид-перев.	Минск	240 \$ + 380 тыс. руб.	"Топ-Тур"	862-543, 320-463, 666-237	
	Анталья	0	11-12 дн.	авиа	август	отель **, *****	полупанс., экск., бар, дискотек и др.		от 730 \$			
Лазурный берег Франции	Ницца, Канни, Монте-Карло	0	11 дн.	авиа	постоянно	***, ****	2-м. н. с уд., трансф., 3 или полупанс., экск.		от 1.200 \$	"Санин трэвел"	273-365, 277-931	
Франция	Ницца	0	8 дн.	авиа "LOT"	регулярно	**** "Сплэндид"	3, трансферы, виза	Минск-2	от 1.000 \$ по курсу	"Экология"	533-739, 551-868, 279-953	
		0	11 дн.	авиа	кажд. 11 дн.	***, ****	3, трансфер, экск.		1.185-1.250 \$	"Спутник-Беларусь"	293-747	
Индивидуальные туры: Германия, страны Европейского сообщества										"Вест-Тур"	352-511, 352-552	
Индивидуальные туры (визы): Германия, Франция, Голландия. Ваучеры: Венгрия, Чехия										"Экология"	533-739, 551-868	
Датский отдых в Словении 250\$, срок заезда 10 августа										"Санин трэвел"	273-365, 277-931	



Кузовной ремонт автомобилей любых марок на шведской технологической линии "CAR-O-LINER".

**Ваш кузов будет иметь первоначальную форму.**

Восстановление геометрии кузова с точностью до миллиметра.

Достаточно иметь только одну неповрежденную точку после аварии.

**ЛЮКС-ГЕЯ**  
СЕРВИС

Тел. (0172) 27-24-72, 68-19-24.

**KETTLER**

Белотренажеры, беговые дорожки, степперы, центры для атлетизма, теннисные столы и многое другое из Германии.



оптом и в розницу со склада в г. Минске

**мп "BAM"**

тел. (0172) 64-87-41, 64-86-34

м-н "SPALDING"

тел. (0172) 26-09-88

**Осуществляем поставки:**

— фруктовых и овощных консервов, свежих импортных фруктов и овощей в ассортименте, подсолнечного масла "COROL" в п/э бут. 1 л;  
— напитков и соков в картонной упаковке (ТЕТРАПАК);  
— газированных напитков в п/э бут. 1,5 л;  
— сладостей и конфет, чай и кофе.  
Отгрузка ж.д. транспортом по широкой колее непосредственно из Польши, ст. отпр. — "Мазовиан" Комлекция

отправки — по Вашему желанию, возможна отгрузка автотранспортом заказчика.  
По вопросам подписания контрактов обращайтесь:  
Беларусь, "АГАТ", 224016, г. Брест, ул. Горького, 31, тел./факс: (0162) 23-13-60, 26-41-26.  
Польша, "АГАТ", 31-500, г. Вжель, Подляска, ул. 34-полка пехоты, 2, тел./факс: 433884, тел./факс с телеграмм: 39121041.

**БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК**

Сообщает об открытии нового отделения по адресу

220101 г. Минск, ул. Якубова, 24

тел.: 38-91-81

38-90-31

38-94-41

факс: 38-98-51

**Отделение предлагает**

- обслуживание юридических лиц по льготным тарифам;
- полный комплекс банковских услуг в национальной и иностранной валюте.

К услугам наших клиентов весь многолетний опыт и финансовый потенциал Белвнешэкономбанка!



**ФИТ ХОЛДИНГ**

в движении стабильность!

Размещение свободных денежных средств

- Кредиты межбанковские 1
- Трассовые операции

(0172) 64-02-31

Операции с ценными бумагами

- Учет и консультации в оформлении векселей 2

(0172) 64-03-80

Комплексное финансовое обслуживание

- Аренда и транзит по расчетному счету 3

(0172) 64-55-30

Оплата валютных контрактов

- Консультации в конвертации любых валют 4
- Взаиморасчеты по странам СНГ

(0172) 64-45-23



ПРИГЛАШАЕМ ДЛЯ УЧАСТИЯ

**АСУНТА**

ТЕЛ./ФАКС: (0172) 245-936

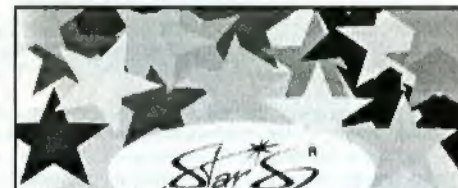
г. Минск Дворец Спорта

12-16 сентября 1995 года

Международная выставка

производственных и торговых фирм

**"СВОЕ ДЕЛО"**



Агентство Международной Рекламы

Размещение рекламы НИЖЕ расценок газет, радио, телеканалов

Скидки от 2 до 10%.

**СРОЧНОЕ** размещение рекламы без наценок (в т. ч. "пятница на понедельник")

Заказы оформляются по телефону (0172) 20-49-22

**ПРЕДЛОЖЕНИЕ АВТОМОБИЛЕЙ СО СКЛАДА В МИНСКЕ.**

Таблицу составили: Дубатовкин О. Г., Вальчак Д. Г.; тел. 209-618

Легковые автомобили, фургоны

**MERCEDES BENZ** Автомобильный дом "ЭНЕРГИЯ", г. Минск, ул. Тимирязева, 66, тел. 769-038

Модель	Цена, DM	Объем, куб. см	Мощн., л. с.	Цвет
190 TD	49.950	2.437	79	черный метал.
312 D "Спринтер", фургон, 14 м.куб	57.500	2.874	122	красный
308 D "Спринтер", фургон, 14 м.куб	54.500*	2.299	79	красный
308 D "Спринтер", м/автобус, 11 мест	58.000	2.299	79	белый

**TOYOTA** ЭМИР, г. Минск, ул. Маяковского, 2. Тел. 213-036

Модель	Цена, USD	Объем, куб. см	Мощн., л. с.	Цвет
Carina E At 190L	23.000	1.600	107	черный метал.
Corola 1,6XL wagon	17.000	1.600	114	золотистый
Mercedes C220 (1994 г. в.)	44.000	2.200	150	красный метал.
Land Cruiser	40.000	4.200	131	серый

Любая модель TOYOTA и Mercedes Benz под заказ.

**VOLVO VOLVO** Белгражданавтотранс, г. Минск, пос. Восточный, Уручье-5. Тел. 698-461.

Модель	Цена, USD	Объем, куб. см	Мощн., л. с.	Цвет
440 GL 1.8 i		1.794	89	темно-красный
460 GL 1.8 i		1.794	89	красный
480 GL 1.8 i		1.794	89	белый
850 GLT 2.5 универсал		2.435	170	белый

**FIAT LANCIA ALFA ROMEO**

АВТОБЕЛ-2000, г. Минск, ул. Пушкина, 68. Тел. 540-129, 540-233

Модель	Цена, USD	Объем, куб. см	Мощн., л. с.	Цвет
Fiat Florino (фургон)	9.475	1.700	58	белый
Lancia Autobianchi	8.350	1.100	51	морская волна

Внедорожные автомобили

**LAND ROVER**

"Рабочая группа "LAND ROVER", г. Минск, ул. Коллекторная, 10. Тел./факс 209-618

Модель	Цена, GBP	Объем, куб. см	Мощн., л. с.	Цвет
Discovery V8	20.848*	3.947	163,6	белый
Discovery TDI	20.848*	2.495	111,3	дипломат
Defender 90 TDI	14.492*	2.495	111,3	синий
Defender 110 TDI	16.120*	2.495	111,3	белый
Range Rover 4.6 HSE	41.300*	4.592	218,5	по заказу

**KIA MOTORS**

ЗАО "САНТЕРА", г. Минск, пр. Ф. Скорины, 11, к. 479. Тел. 200-479

Модель	Цена, USD	Объем, куб. см	Мощн., л. с.	Цвет
Sportage	22.000	2.000	135	серебр. метал.
Sportage	22.000	2.000	135	темно-зеленый метал.
Sportage	22.000	2.000	135	темн. вишня перл.

**SUZUKI**

СП "ТМГ", г. Минск, ул. Серова, 2-а. Тел./факс 775-604

Модель	Цена, USD	Объем, куб. см	Мощн., л. с.	Цвет
Vitara JLX AMT (5 дв.)	23.500	1.600	97	темно-зеленый

\* Цена указана без учета налога на импорт.

Есть разные ценности... Мы предлагаем - надежность.

**Latvian - American Bank**

Услуги Rietumu Banka:

- ✳ Открытие и ведение мультивалютных счетов для юридических и физических лиц. Открытие мультивалютных кодированных счетов.
- ✳ Регистрация оффшорных компаний, открытие и обслуживание их счетов.
- ✳ Срочные платежи (США, Канада, страны Европы, СНГ, Балтии).
- ✳ Конверсионные операции с "твердыми" и "мягкими" валютами.
- ✳ Кросс-конвертация "мягких" валют.
- ✳ Операции с наличной валютой в СНГ и странах Балтии.

Аудиторскую проверку финансовой деятельности Rietumu Banka за 1994 год провела Arthur Andersen & Co SC



**Rietumu Banka**

7 VESEBAS STREET, RIGA, LV-1013, LATVIA  
PHONE 377110, 372010, FAX 372897, TELEX 161234 RIETS LV

Информация в Минске

Тел. 683339



# Спешите прочесть

## НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ В БИБЛИОТЕЧНЫЕ ФОНДЫ



● Лимитовский М. А. Методы оценки коммерческих идей, предложений, проектов. — М., "Дело Лтд", 1995, 128 с., 2.000 экз. (1 ок 55388).

Рассмотрены методы инвестиционного анализа.

● Ширинская Е. Б. Операции коммерческих банков: российский и зарубежный опыт. — М., "Финансы и статистика", 1995, 160 с., 25.000 экз. (1 ок 55462).

Исследованы развитие, структура и функционирование банковских систем развитых стран. Представлены практические рекомендации и материалы по формированию ресурсной базы коммерческого банка, оценке кредитного риска, стратегическому планированию, анализу и рентабельности банковской деятельности.

● Ситнин А. В., Хенкин Б. Л., Голубович А. Д., Самоукина Н. В. Управление банком: организационные структуры, персонал и внутренние коммуникации. — М., АО "МЕНАТЕП-ИНФОРМ", 1995, 208 с., 7.000 экз. (1 ок 55420).

● Мелайбр А. Л. Что такое новейшая экономика. Пер. с англ. — М., Издательский Дом "Лада", 1995, 96 с., 10.000 экз. (1 ок 55387).

Книга, подготовленная ИНИОН РАН и корпорацией "ЮРИДИКА", вышла в серии "Государство и рынок". Автор — редактор отдела новостей "Уолл-стрит

журнал".

● Афанасьев М. П. Маркетинг: стратегия и практика фирмы. — М., "Финстатинформ", 1995, 112 с., 5.000 экз. (1 ок 55296).

Рассмотрены проблемы выживания фирмы в конкурентной борьбе. Предлагается методика изучения товарного рынка, разработки новых товаров, продвижения их на рынки, установления цены, проведения финансового анализа деятельности фирмы.

● Сажина М. А., Чибриков Г. Г. Основы экономической теории. Учеб. пособие для неэкон. спец. вузов. — М., "Экономика", 1995, 367 с., 5.000 экз. (1 ок 55398).

Рассмотрены основные понятия рынка и рыночных структур, их виды, принципы и механизмы формирования.

● Банковский аудит. В 2-х ч. — М., "Бухгалтерский учет", 1994, 10.000 экз. Ч. 1. — 94 с. (1 ок 55278). Ч. 2. — 95 с. (1 ок 55281).

В практическом пособии раскрыты цели, методы и содержание аудиторской проверки коммерческого банка по всем направлениям его деятельности.

● Балабанов В. С., Осокина И. Е., Поволоцкий А. И. Рынок ценных бумаг: коммерческая азбука. — М., "Финансы и статистика", 1994, 128 с., 20.000 экз. (1 ок 55459).

Толковый русско-английский словарь содержит краткое определение терминов рынка ценных бумаг.

● Глухов В. В. Основы менеджмента. Учебно-справочное пособие. — СПб., "Специальная литература", 1995, 327 с., 10.000 экз. (1 ок 55271).

● В скобках указаны шифры книг в каталогах Национальной библиотеки Беларуси.

## Протокол и этикет

(Продолжение. Начало в №№ 20-24, 26-28).

Даже если стороны, вступившие в переговоры, находятся в состоянии конфликта, необходимо постараться избежать подчеркивания различия на начальном этапе ведения переговоров. Указание на различия с первых минут переговоров может усилить разногласия, ухудшить общую атмосферу. Важна форма изложения возражений. Они должны быть хорошо аргументированы и ориентированы не на защиту собственной позиции, а на поиск компромисса.

Продуктивной тактикой ведения переговоров может быть постепенное повышение сложности обсуждаемых вопросов, поскольку решение даже самых простых из них оказывает положительное психологическое воздействие на участников, демонстрируя возможность достижения договоренности.

В ходе переговоров бывает полезно разделить проблему на составляющие, а не пытаться сразу решить все: достижение договоренности по отдельным позициям дается проще. Некоторые разногласия иногда полезно до поры до времени не рассматривать вовсе: наличие частичного соглашения — всегда значительный шаг вперед по сравнению с отсутствием какой бы то ни было договоренности.

### Если он сильнее

Особо стоит остановиться на вопросе ведения переговоров с более сильным партнером. Часто предстоящая встреча вызывает тревогу и чувство неуверенности. Стоит ли вообще вступать с ним в переговоры, и если да, то какие здесь могут быть использованы принципы и методы?

Строго говоря, партнеры всегда равны за столом переговоров, и точнее было бы сформулировать вопрос так: как быть в случае, если партнер демонстрирует свою силу, пытается тем самым выторговать для себя как можно больше?

Возможна апелляция к принципу. Под принципом в данном случае понимают нормы международного права, принцип справедливости или равенства, а также наличие прецедента в истории отношений между этими партнерами или другими. Главная проблема, которая здесь возникает — какой принцип взять за основу. Обычно партнеры исходят из разных — в зависимости

от того, какой им более выгоден. Желательно, чтобы какой-то был выдвинут в качестве принципа вами и что — вашим партнером. Соответственно этому подготовьте и аргументацию.

Другой метод переговоров с более сильным партнером состоит в апелляции к длительным хорошим отношениям с ним. Так, развивающиеся страны при ведении переговоров со своей метрополией нередко подчеркивают наличие общего языка, элементов культуры, старых традиционных связей.

Как бы продолжением предыдущего метода может стать обращение к будущему взаимных отношений с партнером.

Следующий метод основан на уязвке различных вопросов в один пакет. Будучи более слабым по одному вопросу, участник переговоров может оказаться сильнее по другому. Уязвка этих вопросов на переговорах позволяет "сбалансировать" силу сторон.

Для усиления своих позиций более слабые участники переговоров могут объединиться и образовать коалицию. Создание коалиций или каких-либо иных форм совместного наступления в качестве оппонента более сильному партнеру возможно лишь в случае многосторонних отношений.

### Конфликт? Приглашайте посредника

Конфликты между сторонами, в том числе и между бывшими партнерами, немало. Их причиной может быть, например, невыполнение ранее принятых на себя обязательств одним из партнеров или поставка товара не того качества (хотя этот вопрос заранее не обсуждался). Конечно, можно обратиться в суд или арбитраж и там попытаться урегулировать спорные вопросы. И все же практика западных стран показывает, что часто даже вопросы, связанные с гражданским правом, легче и быстрее решать не через судебные инстанции, а в досудебном порядке — путем переговоров и посредничества. В США таким образом урегулируются 90-95 процентов всех гражданских исков. Только в том случае, когда переговоры возможности исчерпаны, стороны обращаются в суд.

Обращение в суд нежелательно по двум причинам. Во-первых, необходимо платить судебные издержки, во-вторых, решение суда обязательно к исполнению. Путем же

переговоров стороны могут найти иное решение, которое в большей степени удовлетворит каждую из них. Иными словами, переговоры и посредничество относятся к более гибким механизмам разрешения возникающих споров.

Обычно под посредничеством понимается участие третьей, нейтральной стороны с целью оптимизации процесса переговоров и нахождения такого решения, которое бы удовлетворяло обе стороны. Третья сторона может выполнять роль и посредника, и наблюдателя, и в любой иной форме оказывать помощь в урегулировании разногласий, например, участвовать лишь в создании предпосылок к ведению переговоров. Все эти ипостаси отличаются друг от друга довольно условно, главным образом, в зависимости от степени вовлеченности в проблему.

Посредник, как правило, участвует в подготовке соглашения. Наблюдатель обычно в меньшей степени, чем посредник, занят поиском решения. Его назначение — самим фактом присутствия сдерживать стороны от нарушения ранее достигнутых договоренностей или проявления враждебного отношения друг к другу и тем самым создавать более благоприятные условия для решения спорных вопросов. В целом же все три понятия — "посредник", "наблюдатель", "третья сторона" — могут использоваться в качестве синонимов.

Следует различать посредничество и арбитраж. Первое предполагает лишь рекомендацию участвующим в конфликте или переговорах сторонам, второе — вынесение заключения, которое может не устроить кого-либо, но следовать которому обе стороны обязались. На практике возможно последовательное применение сначала посреднических, а если они не привели к успеху, арбитражных процедур.

Посредник должен быть компетентным и нейтральным лицом, пользующимся доверием конфликтующих сторон. При этом под компетентностью понимается знание как проблемы, лежащей в основе конфликта, так и процессуальных аспектов посредничества и ведения переговоров. Нейтральность подразумевает, что посредник не поддерживает ни одну из сторон, участвующих в конфликте. Малейшее проявление не-объективности с его стороны способно существенно осложнить ситуацию.

(Продолжение следует).

### Практикум

### Искусство управления

## Причины банкротства

Согласно исследованиям консультационных фирм, причиной большинства банкротств являются следующие недостатки в управлении предприятиями:

1. Недостаточная целевая ориентация.
2. Отсутствие динамики и гибкости.
3. Эмоциональные решения.
4. Недостаточная информация.
5. Нечеткая организация.
6. Устаревший стиль управления.
7. Недостаточная квалификация сотрудников.
8. Несправедливая или нелогичная система оплаты труда.

### Несовместимо с бизнесом

## Алкоголь и работа

Употребление спиртных напитков предпринимателями в рабочее время несет в себе опасностей гораздо больше, чем многие думают.

Недопустимость употребления алкоголя в рабочее время и отрицательное его влияние на работоспособность общеизвестны. По различным данным, автомобильный травматизм в 40-60% случаев связан с употреблением алкоголя. Имеются данные, что подписание нереальных контрактов в 50-60% случаев обусловлены приемом алкоголя и ошибочными действиями руководителей фирм. К сожалению, большинство бизнесменов считает, что одна-две рюмки водки или коньяка только снимают стресс.

В экспериментальных исследованиях по изучению влияния малых доз алкоголя на работоспособность человека показано, что 10-20 граммов алкоголя уже ухудшают качество работы испыту-

емых и удваивают число допускаемых ими ошибок. После выпитой рюмки испытываемые приступали к работе, минуя стадию необходимых приговоров, действовали суетливо, без чувства осторожности. Отсюда — опасность заключения невыгодного контракта.

С позиций эффективности труда особое значение имеет посплошная астенция (похмелье). Развиваясь в дни после употребления большого количества алкоголя, она не только снижает работоспособность бизнесмена, но и ведет к заторможенности и снижению чувства осторожности, общительности, деловитости, энергичности, решительности, "чутья бизнеса".

## SUMMARY

Belarusian Market No.29/1995

### POLITICS

# Page 1, 3. Konstantin SKURATOVICH. Pyrrhic victory of sovereignty (1), Alexander ALESIN. Status to be confirmed (2), Pauluk BYKOWSKI. With salute and bruises (3).

The independence of Belarus was proclaimed 5 years ago.

# Page 1, 12. Yuri SHEVTSOV. Belarusian Orthodoxy stays off politics.

On Patriarch Alexy II's visit to Belarus.

# Page 4. Yuri SHEVTSOV. 'Red' missiles under 'green' pretext.

Belarus is on the brink of new international scandal: mass media all over the world paid their attention to the fact that this country suspended withdrawal of the rest of Russian strategic troops.

### PEOPLE AND MONEY

# Page 5. Alexander BURDA. Do not count on 'black Tuesday'.

Market fluctuations of currency rates must be allowed: the fixed market cost too much.

# Page 5. Semen DREISENSHTOK. Prices bother everyone but in different ways.

Statistic reports of the C.I.S. countries for last half-year have been made public.

# Page 5, 6. Elena FALEI. How strong must that pug be to bark behind elephant?

Tactics used by many Latvian banks: to survive, one should be a bit more liberal and technologically advanced.

# Page 5. Valentin PAVLOV. To buy currency is only beginning.

Niceties of accounting expenses for currency purchase and sale.

### SHARE MARKET

# Page 11. Vladimir TARASOV. Banks achieve special status.

New instruction on regulation of the interstate security market features a new procedure for import of foreign bank securities into Belarus.

# Page 11. Irina KRYLOVICH. Appeal to Ministry of State Property.

Many enterprises will not survive without investments, but substantial investments to the industry are not to be expected unless the secondary market of privatized enterprises' stock is developed.

### COMMODITY MARKET

# Page 13. Market and prices.

Review of small-scale wholesale prices on confectionary, and retail prices on construction materials.

# Page 13. Alexander ALESIN. Airplanes first.

After the disintegration of the USSR, many thought that arms traffic is to decline. The following events indicate, however, that these goods are always in demand.

# Page 13, 14. Dmitry MUNTAYANU. Export crops with no custom duties.

This year, Moldavia proves to be the C.I.S. leader in foodstuffs export to other countries of the Commonwealth, and to the world market.

# Page 5, 11, 21. Current news from financial market: deposit rates, currency rates, quotations, and more.

### LEGISLATION

# Page 18. Valentina SHILOVA. All about L/C.

A professional advice.

# Page 18. Annotated list of major legal acts.

### AGRIBUSINESS

# Page 19. Konstantin SKURATOVICH. With Hans it grows, with Ivan it rots.

In giving up the land reform and maintaining kolkhoz/sovkhoz style, we maintain our half-century lag and condemn future generations to poverty.

# Page 19. Stanislav BARANOVSKY. Farmer under guardianship of State.

With the EU countries, 70% of agricultural products are covered by state regulation.

### REALTY MARKET

# Page 20. Nikolai TRIFONOV. Not in a hurry though being late.

Further discussion on land property rights.

# Page 20. Natalia BONDAREVA. Freedom is dictated by rent.

Investments are impracticable as long as the state holds land.

### TOURISM REVIEW

# Page 22. Vyacheslav KHODOSOVSKY. Cuba opens its beaches and economy.

Belarusian travel business develops new directions.

# Page 22. Travel market.

Minsk travel companies offer a variety of recreation all over the world.

### THIS PAGE

# Hurry to read.

New titles in libraries.

# Protocol and etiquette.

Strategy and tactics of negotiations.

Editorial: (0172) 32-32-65

Advertising: (0172) 32-10-93

The Editors will readily furnish complete translation of any material in this publication, and topical digests or analytic surveys can be written to special orders.